

# ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 4 (162)

24 студзеня 1996 г.

Выходзіць са снежня 1992 г.

Кошт у розніцу 4000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА \* NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

## ТОЧКА ЗРЕНИЯ

### По "валютному коридору" гуляют разные слухи...

Курс белорусского рубля вызвал в последние месяцы и особенно недели, оживленные дискуссии между сторонниками и противниками его девальвации. Если первых было больше и аргументы их были весомее, то вторые располагали куда более сильными рычагами реальной власти.

Похоже, что на состоявшемся 16 января у Президента страны совещании представителей альтернативных взглядов на политику курса BRB/\$ победила дружба. Как сообщал в интервью Белгостелерадиокомпания А. Лукашенко, по результатам совещания он в тот же день подписал Указ "О некоторых мерах по совершенствованию денежно-кредитной политики", устанавливающий на период до 1 июля плавающее соотношение национальной и конвертируемой валют в пределах 1300—13100 рублей за доллар.

Согласно комментариям главы государства и и.о. председателя Национального банка, параметры "валютного коридора" устанавливались на основе предполагаемого в первые шесть месяцев года социально-экономического развития страны. Прогнозируемая 15—18-процентная инфляция послужила базой для фиксации верхней границы курса на уровне 13-14 процентов обесценения рубля.

Мысль о том, чтобы дать субъектам финансового рынка четкие ориентиры на будущее в плане ожидаемого курса, по мнению многих экспертов, достаточно хороша. Однако ее практическая реализация, прогнозируют они, вряд ли принесет стабильности и устойчивость отечественной экономике. Отмечается также, что есть немало поводов для сомнений в результате официального прогноза макроэкономических параметров развития страны на ближайшую перспективу, с чем связывается "валютный коридор". 2,5—3-процентная месячная инфляция предсказывалась без учета многих провоцирующих ее факторов, а главное, без возможных корректировок бюджета-96 законодательной властью. В то же время последние заявления многих депутатов Верховного Совета дают основания предполагать, что проект исполнительной власти будет сильно перекроен. Только что избранный парламент вряд ли согласится сдерживать инфляцию за счет свертывания социальных программ трудящихся.

План "валютного коридора" его разработчики тесно увязали с новой государственной политикой в других секторах валютного регулирования. Опять же ссылаясь на официальные комментарии нацвалютного выше указа, эта политика будет состоять в восстановлении обязательной продажи предприятиями страны валютных ресурсов на МВБ, созданий за счет доплат

тельной нагрузки на покупателей валюты государственного фонда поддержки экспортеров, усиления госконтроля за экспортно-импортными операциями.

Для специалистов не секрет, что тем самым в отечественном регулировании взят курс фактически прямо противоположный проводимому еще недавно С. Богданкевичем и согласованному с Международным валютным фондом. Каковы достоинства и чем чреваты последствия политики нагнания "духа валютного либерализма"?

Плюсы в официальном толковании — найденный механизм помощи экспортерам и тотальный контроль над валютными потоками. Как было отмечено, сотрудники госбезопасности и милиции будут выкуривать валютных "жуликов" даже из "подъездов и стадионов".

Независимые эксперты при первом вступлении решительно никаких существенных достоинств в новом курсе, увы, не находят. Налицо дальнейший административный передел финансового рынка страны. Изменяются не просто "правила игры" для легальных субъектов хозяйственной жизни страны — изменяется содержимое их "кошельков". Если до сих пор финансовое состояние предприятия определяло его предпринимательскую в рыночной стихии, то сейчас оно будет зависеть главным образом от степени близости к государственному чиновнику. Перераспределение финансов между предприятиями, разумеется, укрепит позиции одних банков и ослабит других. Участники внешнеэкономического хозяйствования прогнозируют усиление хаоса в своей деятельности, поскольку новые валютные правила во многих случаях заставят разорвать ставшие вдруг невыгодными заключенные экономические связи и контракты с зарубежными партнерами. Как следствие, можно ожидать падения экономического рейтинга Беларуси на международной арене.

Следует ожидать ухода многих легальных хозяйственных субъектов в нелегальный бизнес. Тем более, что в условиях прозрачных границ с Россией этот уход для них вряд ли обернется какими-либо существенными отклонениями в условиях работы, зато солидными бумажными и безналичными доходами — уж точно. И вообще, кажется, мы эти уроки уже проходили...

Михаил СТЕЛЬМАК

## ХРОНИКА

### В Москве подписано 27 документов

На минувшей неделе состоялось девятнадцатое по счету заседание Совета глав государств и правительств СНГ. За четыре года существования Содружества участники предыдущих и этой встреч рассмотрели более 600 вопросов, добрая половина которых — экономического и социального характера.

На очередном саммите обсуждались около двадцати проблем, касающихся укрепления интеграционных связей между республиками СНГ. Одна из самых важных — расширение Таможенного союза. Первые шаги ТС доказали значительную выгоду объединения для вышедших его участников — России, Беларуси и Казахстана, позволяя снять многие препятствия для свободного движения товаров и людей. Были ликвидированы 16 таможен, 50

таможенных пунктов, а также десятки пропускных пунктов на автомобильных и железнодорожных магистралах. Подключиться к Таможенному союзу выразили готовность Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан.

По мнению президента России, сейчас реализация Таможенного союза вступила в решающую стадию. Избранный в третий раз председателем Совета глав государств Б. Ельцин выразил удов-

летворение взаимоотношениями в этом плане с Казахстаном и Беларусью.

Уделил руководитель совета внимание и работе созданного в прошлом году Межгосударственного экономического комитета. МЭК еще должен стать своеобразным штабом интеграции, сконцентрировав усилия на конкретных проектах ее углубления.

Активное участие в заседании принял Президент Беларуси А. Лукашенко.

Результатом встречи в Кремле явилось подписание 27 документов, среди которых соглашения по укреплению Таможенного и платежного союзов, о сотрудничестве по пограничным вопросам и другие.

### Беларусь—Казахстан:

### Продолжение следует

В ходе состоявшегося на минувшей неделе визита в Минск президента Казахстана Н. Назарбаева были подписаны большой рамочный документ — Договор о дружбе и сотрудничестве, соглашения о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости и стабилизации курсов белорусского рубля и казахстанского тенге и др. Причем, как отмечали главы обоих государств, все переговоры велись о конкретных шагах в развитии торгово-экономических отношений между двумя странами.

По информации МВЭС, Казахстан является третьим (после России и Украины) по величине торговым партнером Беларуси среди стран Содружества. Его удельный вес в общем товарообороте нашей республики за январь—ноябрь 1995 года составил 0,9%, среди государств СНГ — 1,4%. На долю Казахстана приходится 1% общего экспорта Беларуси и 1,7% экспорта в государства Содружества. По импорту эти цифры составляют соответственно 0,8% и 1,1%. В Казахстан мы поставляем преимущественно продукцию машиностроения, сырьевые ре-

сурсы и полуфабрикаты, а также товары народного потребления. Оттуда вывозим значительные объемы сырья для промышленности, зерно, социально значимые товары. Импорт последних приобретает особую важность в связи с существенным повышением импортных пошлин при их ввозе из стран дальнего зарубежья.

Вместе с тем, следует отметить: задолженность предприятий Казахстана белорусским поставщикам на 1 ноября 1995 года составила 7,6 млн. долл. и значительно

превышала задолженность белорусских предприятий, равную 1,2 млн. долл. Республика Беларусь озабочена таким положением вещей, так как неплатежи препятствуют восстановлению и дальнейшему расширению не только взаимной торговли, но и экономического сотрудничества в целом.

Во время встреч в МВЭС казахстанская сторона предложила рассмотреть вопрос о постоянной отмене экспортных пошлин на вывозимые из страны, куда направляется товар, а также возможность лигизации белорусской сельскохозяйственной техники предприятиями Казахстана.

Накануне официального визита в Минск был подписан контракт между МТЗ и АО "Кендала" (правопреемником республиканской "Агропромтехники") о поставке в Казахстан большой партии белорусских тракторов. Только в ближайшие месяцы минчане изготовят и отправят покупателям 2,5 тысячи машин.

### Руководители налоговых служб СНГ встретились в Минске

17 января в Минске состоялось совещание руководителей налоговых служб Республики Беларусь, Грузии, Республики Казахстан, Кыргызской Республики, Республики Молдова, Российской Федерации, Республики Таджикистан, Республики Узбекистан, Украины.

Они подтвердили готовность и дальше совершенствовать взаимодействие служб, от которых во многом зависит пополнение казны. Условились, что будут помогать друг другу, способствовать соблюдению налогового законодательства.

В центре внимания собравшихся, естественно, были проблемы, вытекающие из двойного налогообложения. В ходе обсуждения они пришли к выводу, что надо ускорить подготовку двусторонних соглашений об избежании двойного налогообложения, а

также предотвращении уклонения от уплаты налогов на доход и имущество между государствами — участниками Содружества.

Участники встречи решили обратиться к правительствам своих государств с просьбой, чтобы они внесли на рассмотрение в Исполнительный секретариат СНГ предложение о создании межгосударственного совета руководителей налоговых служб. Разработку проекта Положения о таком совете поручено ГТН при КМ РБ.

Александр САФРОНЕНКО

С любого месяца можно подписаться на НОВОЕ официальное издание

### "Бюллетень Министерства труда Республики Беларусь"

Широкая информация о новых законодательных и нормативных актах по вопросам: организации и оплаты труда, нормирования и тарификации, условий и охраны труда, льгот и компенсаций, подготовки и повышения квалификации кадров, коллективных договоров и соглашений, уровня жизни и доходов населения, занятости, трудоустройства и миграции и другие разъяснения нормативного характера в области социально-трудовых отношений для министерств, ведомств, предприятий, организаций и населения.

Только подписка гарантирует получение журнала!

Индекс 74819. Цена одного номера — 31000 рублей

Бюллетень Минтруда приглашает Вас к размещению рекламы, что поможет найти заказчика для Вашей продукции и услуг.

В редакцию можно заказать любое количество номеров шести номеров. тел. 23-74-71

### ВНИМАНИЮ БУХГАЛТЕРОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ

Редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты" и школа предпринимателя "Амалфея" объявляют подписку на сборник нормативных актов "Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь" в 6-ти томах.

Это будет настоящая энциклопедия бухгалтера.

Том 1. Организация и ведение бухгалтерского учета (450 стр.)  
Том 2. Себестоимость (960 стр.)  
Том 3. Учет операций с иностранной валютой (120 стр.)  
Том 4. Учет имущества (400 стр.)

Том 5. Особенности учета отдельных видов деятельности (400 стр.)

Том 6. Контроль за правильностью ведения бухгалтерского учета и ответственность за нарушение правил учета (600 стр.)

Книги выходят в январе-феврале 1996 года.

Стоимость подписки для тех, кто оплачивает до 10 февраля 1996г. — 690.000 рублей за 6 томов. Деньги переводят на р/с 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764.

Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".  
Информация о поступлении томов из печати будет публиковаться на страницах "НЭГ". Первые тома должны поступить в редакцию до конца этого месяца. Получение книг по адресу: Минск, пр. Машерова, 23, подъезд 2, комн. 633 (6-й этаж). Справке по тел. (0172) 26-98-25.



# ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ

ФАКТЫ

МНЕНИЯ

# ДО СРЕДЫ

## Будем дружить областями

➤ Презентация Челябинской области прошла на Минщине с 16 по 20 января.

Несмотря на большое расстояние между Беларусью и Челябинской областью существуют давние плодотворные связи. После распада Союза они, разумеется, значительно ослабли, однако в последние годы имеют устойчивую тенденцию к выходу на прежний уровень. Достаточно сказать, что если в 1994 году экспорт промышленной продукции из Челябинска в Беларусь составил 89 млрд. российских рублей, то только за 9 месяцев прошлого года — 96 миллиардов. И еще один пример: в настоящее время в области насчитывается около двух десятков совместных белорусско-российских предприятий.

Увеличение межтерриториального товарооборота и поиск новых путей сотрудничества — именно эти цели ставили перед собой организаторы презентации. Ее кульминацией стала проведенная в эти же дни в Республиканском выставочном центре универсальная выставка уральской продукции под символическим названием «Челябинская область приглашает к сотрудничеству», участниками которой стали около 40 известнейших промышленных предприятий и объединений. Таких, например, как АО «МЕЧЕЛ», ОАО «УРАЛТРАК» Челябинский тракторный завод, АО «Южноуральский завод радиокерамики», Копейский завод пластмасс и других. Организаторами и проводниками выставки фирма «Экспонент-Конверсия», само название которой говорит о том, что основой представленной минчанам экспозиции стали изделия бывшей «оборонки»: металлопродукция и машиностроительная техника, оборудование для переработки сельскохозяйственной продукции и товары народного потребления, в частности, медицинская техника.

В Минске и других крупных городах столичной области, как известно, также немало предприятий, имевших в недалеком прошлом ярко выраженный оборонный профиль. И поэтому неудивительно, что буквально с первых минут работы выставки возле стендов было, как говорится, яблоку негде упасть. Всего же за время ее работы подписаны десятки контрактов и соглашений, которые, по мнению специалистов, позволят не только улучшить качество выпускаемых «у нас» и «у них» изделий, но и достичь других целей, поставленных организаторами этого неординарного события.

Федор ЗАЯЦ

## Семинар проводят немецкие специалисты

➤ Министерством внешних экономических связей Беларуси совместно с Академией экспорта Земли Баден-Вюртемберг (ФРГ) реализуется проект повышения квалификации кадров в сфере внешнеэкономической деятельности.

Проект финансируется правительством Германии. В рамках этого начинания в ноябре прошлого года в Гродно прошел семинар «Международные экономические отношения». Планируется проведение еще трех форумов, ближайший из которых посвящен проблеме «Иностранные инвестиции: привлечение и эффективное использование» и состоится с 29 по 31 января 1996 года. Семинар пройдет под руководством начальника отдела особых финансовых и экономических задач администрации города Карлсруэ г-на Уве Хохмута.

Участники встречи рассмотрят вопросы проектного финансирования (особенности составления бизнес-планов и ТЭО по проектам, финансирование которых предполагается за счет средств,

привлекаемых под правительственные гарантии); организации управления финансовыми ресурсами в рамках кредитных линий проанализируют опыт стран Восточной Европы по привлечению и эффективному использованию ими прямых иностранных инвестиций и обсудят пути организации подобной работы в нашей стране.

Дополнительную информацию о семинаре можно получить в МВЭС по тел. 20-38-45.

## Белвнешэкономбанк: 28 000 000 швейцарских франков — под импорт товаров в Беларусь

➤ 11 января 1996 года Белвнешэкономбанк и крупнейший швейцарский банк Union Bank of Switzerland (UBS) заключили генеральное соглашение о финансировании проектов в рамках швейцарской кредитной линии.

Правительство этой страны приняло решение о выделении кредита в размере 28 млн. швейцарских франков под импорт товаров в РБ. В качестве обеспечения кредитной линии выступают гарантии правительства Беларуси.

Размер индивидуальных кредитов ограничен 85% контрактной стоимости. Период кредитования составляет от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита. Погашение будет осуществляться равными долями, начиная с 6 месяцев после поставки оборудования. В настоящее время процентная ставка составляет 5,6% годовых.

Приоритетными являются проекты, направленные на развитие экспортно-ориентированных технологий в легкой промышленности, автомобилестроении и тракторном машиностроении, производстве стройматериалов, электронной и деревообрабатывающей промышленности.

## Профсоюзы пошли на компромисс?

➤ В связи с тем, что в конце декабря подписано Генеральное соглашение и вступил в силу указ Президента о первоочередной выплате заработной платы, президиум совета Федерации принял решение отложить общенациональную акцию протеста.

Тем не менее, считает депутат Верховного Совета XIII созыва, председатель совета Белорусского профсоюза работников автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения А. БУХВОСТОВ, это не касается промышленных профсоюзов, так как, по его словам, «нет уверенности в том, что актуальные вопросы будут решены». В качестве негативного момента в разрешении конфликта между профсоюзами и исполнительной властью он называет принятое Кабинетом Министров постановление N 700, по которому все белорусские предприятия, имеющие задолженность в бюджет, переводятся на государственную тарифную сетку. По мнению А. БУХВОСТОВА, это приведет к снижению зарплаты и неизбежному социальному взрыву: «За профсоюзами не стоит никаких политических сил. Наша сила — это рабочие. Мы должны продолжать борьбу, иначе из болота экономического кризиса не выбраться».

Председатель совета Белорусского союза работников электронной промышленности Г. Федынич на одной из пресс-конференций обрисовал круг требований, которые были выдвинуты на собрании представителей трудовых коллективов: выплата задолженностей по заработной плате, ее индексация в связи с ростом цен и обеспечение нормального температурного режима на предприятиях.

По словам Г. Федынич, в промышленности сложилась тяжелейшая ситуация: в течение последних 5 месяцев общая задолженность по заработной плате только на предприятиях радиоэлектроники составила около 100 млрд. рублей. Не поддерживаются даже предприятия-экспортеры, приносящие большую прибыль государству в валюте. Платежи белорусских предприятий за коммунальные услуги в настоящее время в 5-6 раз больше мировых.

## Информирует Минторг

➤ Состоялось заседание коллегии Министерства торговли Республики Беларусь, на котором рассмотрены вопросы о формировании рыночных ресурсов товаров на 1996 год

и задачах органов государственного регулирования торговли по обеспечению наличия в продаже изделий, вырабатываемых промышленностью республики в свете требований Указа Президента Республики Беларусь от 20.09.94г. N 114 «О мерах по насыщению рынка республики товарами и пресечению необоснованного роста цен на них»; о программе развития сети пунктов торговли строительными материалами, изделиями, конструкциями и оказания услуг населению по строительству и ремонту.

В числе прочих органов управления и государственного регулирования торговли даны поручения в срок до 1 марта 1996г. завершить работу по формированию ресурсов животноводства в областях и заключить договоры с промышленностью на их поставку, провести областные оптово-розничные ярмарки по завершению договорной кампании по товарам бакалейной группы, рыбным товарам и плодоовощной консервированной продукции; за счет переспециализации существующей сети или передачи ее на баланс оптовых предприятий «Хозторг» открыть во всех областных центрах и г. Минске специализированные магазины (секции) типа «Сад и огород». Произвести закупку, накопление и организовать широкую продажу садово-огородного инвентаря, удобрений, ядохимикатов, средств защиты растений, саженцев, семян, средств малой механизации и т.п.

➤ Проведено изучение рынка чулочно-носочных изделий для детей, определена потребность в колготках детских полуперчатных и направлена ОАО «Врестский чулочно-носочный комбинат» для освоения и поставки торговым предприятиям республики.

➤ Обобщены результаты единовременной проверки соблюдения правил торговли на предприятиях различных форм собственности. Нарушения установлены в 76,7% проверенных предприятий, в т.ч. в 68,6% торговых предприятий государственной формы собственности, 72,5% — арендных, 71,0% — коллективных, 91,8% — частных.

➤ Завершено проведение республиканского конкурса «Лучший ресторан 1995г.», организованного Министерством торговли совместно с Комитетом цен Министерства экономики, Белорусской торговой газетой и Ассоциацией кулинаров Республики Беларусь.

Ресторанам «Рандеву» г. Минск, «Индия» г. Брест, ресторану гостиничного комплекса «Орбита» г. Минск, ресторану отеля «Эридан» г. Витебск присвоен «Диплом победителя конкурса». За создание предприятий, соответствующих мировому уровню обслуживания, ресторанам «Гостиный Двор» и «Пьер-Смирнов» присужден знак «Золотой стандарт». Проведены также номинации «Лучший повар года», «Лучший кондитер года», «Лучший официант года».

## В местах упраздненных таможен — посты дорожной милиции

➤ К сорока отделений, действующим на пограничных пунктах Беларуси, в ближайшее время прибавятся еще два в Витебской области.

К концу нынешнего года должен завершиться процесс упорядочения основных точек пересечения границ нашей республики, всего их будет пятьдесят. Об этом сообщили в бюро международного автомобильного сообщения госпредприятия «Интеравтотранс».

Ряд нововведений в ближайшее время ожидается и на автопереходах на границе с Россией. После полного ее открытия у служб, обеспечивающих проезд международного автомобильного транспорта, возникло немало проблем. Дело в том, что в одном потоке с российскими ежедневно следуют сотни машин из других государств. Первым, естественно, путь открыт. А вот для автоперевозчиков из дальнего зарубежья, как показала практика, авторитетом на границе может быть только человек в спецформе и соответствующе экипированный. Штатских представителей «Интеравтотранса», выполняющих различные контрольные формальности, взимающих соответствующие налоги за транзит и т.д., попросту игнорируют. Поэтому в ближайшее время в местах расположения упраздненных таможен на границе с Россией разместятся постоянные посты дорожной милиции, которые будут обеспечивать там полный порядок.

Татьяна СМЕРНОВА

## «НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА»

### Книжный киоск бухгалтера

ЗАО «Белбизнеспресс» — издатель и учредитель «НЭГ» — предлагает по безналичному расчету следующую литературу:

1. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь (Обзор законодательства, комментарии, нормативные акты). 1995 г., 128 стр. Цена — 28.000 руб.
2. Материальная ответственность за ущерб, причиненный нанятому. 1994 г., 82 стр. Цена — 19.000 руб.
3. Образцы договоров, применяемых в деятельности предприятий (с комментариями). 1995 г., 404 стр. Цена — 65.000 руб.
4. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь. (Обзор законодательства, комментарии, нормативные акты). 1995 г., 120 стр. Цена — 30.000 руб.
5. Правовые основы бизнеса. 1995 г., 342 стр. Цена — 57.000 руб.
6. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. 1994 г., 356 стр. Цена — 30.000 руб.
7. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судостроительстве). 1995 г., 224 стр. Цена — 29.000 руб.

#### Нормативные акты

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. Цена — 18.000 руб.
2. Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь. Цена — 25.000 руб.
3. Жилищный кодекс Республики Беларусь. Цена — 29.000 руб.
4. Жилищное законодательство Республики Беларусь (Сборник нормативных актов). 240 стр. Цена — 27.000 руб.
5. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. Цена — 28.000 руб.
6. Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок.

#### Выпуски:

- \* Сделки с недвижимостью. Цена — 15.000 руб.
- \* Сделки с автотранспортом. Цена — 15.000 руб.
- \* Сделки в сфере бизнеса. Исполнение обязательств. Цена — 15.000 руб.
- \* Документ для действия за границей. Цена — 15.000 руб.
- \* Собственность супругов. Цена — 15.000 руб.

\*\*\*

#### ВНИМАНИЕ! НОВИНКА.

Только что вышел из печати «Справочник работника по кадрам». Это настоящая книга для руководителя любого предприятия, в которой он найдет ответ на все вопросы, связанные с кадровыми проблемами.

Объем книги — 736 стр. Цена — 202.000 руб.

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в г. Минск, в отделении Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО «Белбизнеспресс».

Получение книг по доверенности с 9.00 до 17.30 в редакции «НЭГ» по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой.

Адрес: Минск, пр. Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 633, тел. для справок (0172) 26-98-25.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес и увеличить оплату за каждое издание на 3000 рублей.



## В ВЕРХОВНОМ СОВЕТЕ

## Избраны председатели комиссий

В течение 18 и 19 января на заседании парламента утверждены председатели всех 15 постоянных комиссий.

Комиссия по законодательству — Г.П.ПРОКОПОВИЧ, первый заместитель прокурора Гомельской области.

Комиссия по национальной безопасности, обороне и борьбе с преступностью — Н.Ф.КАРПЕНЕВИЧ, председатель Комитета по борьбе с коррупцией в органах государственной власти и управления Администрации Президента РБ.

Комиссия по международным делам — П.К.КРАВЧЕНКО, кандидат исторических наук, бывший министр иностранных дел РБ, дипломат.

Комиссия по промышленности, транспорту, строительству, энергетике, торговле и другим услугам населению, связи и информатике — С.Б.ЛИВШИЦ, директор Осиповичского завода автоагрегатов, по образованию инженер-механик.

Комиссия по государственному строительству и местному самоуправлению — В.Н.САВИЧЕВ, кандидат юридических наук, советник министра внутренних дел.

Комиссия по правам человека, национальным вопросам, средствам массовой информации, связям с общественными и религиозными организациями — И.В.КОТЛЯРОВ, доктор социологических наук, директор Белорусского института информатики и прогноза при Администрации Президента РБ.

Комиссия по экономической политике и реформам — В.М.ПШЫНДИКОВ, президент АО «Амкодор», академик Белорусской инженерной технологической академии.

Комиссия по бюджету, налогам, банкам и финансам — В.С.БАШАРИН, начальник контрольно-ревизионного управления Службы контроля Президента по Гомельской области.

Комиссия по проблемам Чернобыльской катастрофы — В.К.ХОМИЧ, радиобиолог, кандидат биологических наук, директор Гомельской областной проектно-исследовательской станции химизации сельского хозяйства.

Комиссия по экологии и природопользованию — М.Н.ХУДАЯ, председатель Минского областного комитета по экологии.

Комиссия по аграрным вопросам — Г.А.УСЮКЕВИЧ, кандидат технических наук, заместитель председателя агропромышленного комитета Минской области, генеральный директор Минского научно-производственного объединения по сельскому хозяйству.

Комиссия по образованию, науке и культуре — В.А.ПЛЕТОХОВ, проректор Брестского государственного университета.

Комиссия по социальной политике и труду — К.Н.МЕЛЬНИКОВ, председатель Березинского райисполкома, зооинженер по образованию.

Комиссия по охране здоровья, физической культуре и спорту — В.Л.БЕЛЯКОВ, начальник управления здравоохранения Минского горисполкома.

Комиссия по регламенту, мандатам и депутатской этике — А.В.КАСАЧНИК, заведующий отделом писем и приема граждан Секретариата ВС.

## Проект закона одобрен

В Министерстве внешних экономических связей прошли консультации технических экспертов Министерства экономики РБ и Министерства экспорта ФРГ по вопросам сотрудничества двух стран в области контроля за экспортом и импортом товаров и технологий двойного назначения. К ним относятся товары и технологии, которые используются в мирной области, но могут применяться и для создания оружия массового поражения и средств его доставки.

Германские эксперты обсудили проект закона Республики Беларусь об экспортном контроле. Заключение иностранных специалистов необходимо для присоединения нашей страны к некоторым международным режимам нераспространения. В целом проект закона немецкие эксперты одобрили. В процессе переговоров они отмечали важность продолжения контактов в этой области, подчеркивая, что ФРГ будет и в дальнейшем оказывать республике консультативную и, возможно, техническую помощь в области экспортного контроля.

Конституционным судом республики только за последние три месяца рассмотрено столько дел, сколько аналогичными судами государств дальнего, да и ближнего зарубежья (например, России) за три года. Не стала исключением и последняя неделя 1995 года, в течение которой были рассмотрены три дела: о соответствии Конституции и законам Республики Беларусь Закона «О Президенте Республики Беларусь», указов Президента от 1 сентября 1995 года N 349 «Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан» и от 13 июля 1995 года N 271 «Об оплате труда должностных лиц некоторых государственных органов».

Остановлюсь более подробно на деле по указу о льготах, поскольку он затронул интересы миллионов граждан республики и получил вследствие этого широкий общественный резонанс. По данным Кабинета Министров, право на материальные льготы по многочисленным нормативным актам имели в республике около 5,6 млн. человек.

Рассмотрение этого дела приняло затяжной характер. Возбуждено еще 11 сентября 1995 года по инициативе председателя Верховного Совета 12 созыва М.Гриба, оно было приостановлено 20 октября 1995 года по просьбе Президента до рассмотрения возбужденных по его предложению дел о конституционности законов «О Верховном Совете Республики Беларусь» и «О Президенте Республики Беларусь». Рассмотрев названные дела, суд вернулся к делу о льготах и завершил его рассмотрение 26 декабря.

Своим указом от 1 сентября 1995 года N 349 Президент приостановил предоставление льгот и преимуществ, предусмотренных нормами 18 законов. «Национальная экономическая газета» в N 37 за 13 сентября 1995 года опубликовала извлечения из них по видам приостановленных льгот и преимуществ. В их числе нормы законов «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС», «О ветеранах», «О социальной защите инвалидов», «О милиции», «О статусе военнослужащих», трех законов, касающихся депутатов Верховного Совета и местных Советов депутатов, некоторых

других. Речь в них идет о льготах по бесплатному проезду в общественном транспорте, скидке по оплате жилищной и коммунальных услуг, получению беспроцентных ссуд на строительство или приобретение жилья, дачных домиков, бесплатному приобретению лекарств и др. Указ также приостановил предоставление льгот Президенту, председателю Верховного Совета, премьер-министру после прекращения их полномочий, а также действующим членам Кабинета Министров. Иначе говоря, указ лишил льгот широкие социальные слои общества от рядового пенсионера до высших должностных лиц.

Последующим Указом Президента от 31 декабря 1995 года «О некоторых социальных гарантиях военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и прокурорских работников» отдельные льготы были восстановлены.

Заслушав в открытом судебном заседании представителей Президента и председателя

## В КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ

## "ДЕЛ" с избытком

Верховного Совета, исследовав письменные доказательства, проанализировав нормы Конституции, законов и международно-правовых актов, Конституционный суд признал не соответствующими Конституции и законам Республики Беларусь указ Президента в части приостановления вышеуказанных льгот и преимуществ со дня его издания, т.е. с 1 сентября 1995г.

В обоснование своего решения суд привел доводы, суть которых состоит в следующем.

Согласно Конституции государство основывается на принципе разделения властей: законодательной, исполнительной и судебной, каждая из которых в пределах своих полномочий самостоятельна. Верховный Совет является единственным законодательным органом государственной власти и только в его компетенцию входит принятие законов и их толкование. В соответствии с законом о Верховном Совете любой закон не может быть изменен или отменен иначе, как путем принятия нового закона или внесения изменений и дополнений в действующий.

Президент по Конституции наделен в пределах своих полномочий указы и распоряжения, которые являются подзаконными актами и не должны противоречить Конституции и законам, не могут их дополнять или изме-

нять. Поэтому Конституционный суд посчитал, что приостановив своим указом исполнение законов о льготах, Президент тем самым приостановил их действие и взял на себя функции органа законодательной власти, чем превысил свои полномочия.

Суд не оспаривал доводов представителей Президента о необходимости пересмотра существующей системы льгот для отдельных категорий граждан. Он лишь указал на неконституционность избранной Президентом формы решения вопроса. Президент мог воспользоваться в этом случае своим правом законодательной инициативы и внести соответствующее предложение в Верховный Совет. Как стало известно, именно так он и поступил, направив свои предложения по пересмотру льгот в Верховный Совет 13-го созыва. Этот шаг можно только приветствовать.

По делу о конституционности Закона «О Президенте Республики Беларусь», возбужденного по предложению Президента и по инициативе Конституционного суда, послед-

ний признал не соответствующими Конституции отдельные положения 9-ти из 39-ти статей закона, которые утрачивают юридическую силу со дня принятия решения суда, т.е. с 21 декабря

1995 года. В их числе положения как ограничивающие, так и расширяющие права и полномочия Президента, а также наделющие Совет безопасности функциями государственной власти и управления при введении чрезвычайного положения на территории республики. Суд предложил Верховному Совету привести закон о Президенте в соответствие с принятым решением.

Суд также признал не соответствующими Конституции и законам Республики Беларусь (в частности, законам о Верховном Совете, о Президенте, о судостроительстве и статусе судей, о Прокуратуре, о Кабинете Министров и др.) Указ Президента от 13 июля 1995 года N 271 «Об оплате труда должностных лиц некоторых государственных органов» в части установления размеров оплаты труда должностных лиц высших эшелонов власти (председателя Верховного Совета, его заместителей, председателей депутатских комиссий, депутатов Верховного Совета, работающих на профессиональной основе, Генерального прокурора и др.). Эти положения указа утрачивают юридическую силу с момента его издания.

Полностью все решения Конституционного суда опубликованы в печати.

Олег МОСКАЛЕВ,  
юрист

## ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

## АСБ "БЕЛАРУСБАНК" в эпицентре у журналистов

Пожалуй, на сегодняшний день в нашей стране нет другого банка, который привлекал бы к себе столь пристальное внимание как АСБ "Беларусбанк". Его деятельность порождает самые разнообразные суждения. Сегодня мы публикуем материалы с пресс-конференции зам.председателя правления АСБ "Беларусбанк" Дмитрия ШАТКИНА, ответившего на заданные вопросы.

— Программа «Сбернижка-91» уже не первая инициатива вашего банка, которая подпадает под характеристику бесприбыльной. Можно вспомнить размещение ХХIII выпуска ГКО, где участвовал только АСБ "Беларусбанк", заявленную широкую программу кредитования народного хозяйства. Откуда будут черпаться резервы на такое обилие экономически бесприбыльных акций?

— Мы не считаем операции с государственными ценными бумагами бесприбыльными. Другое дело, что этот рынок у нас не так сильно развит, как, например, в России. Там эти операции — самые прибыльные для банков и финансовых компаний.

Что касается широкомасштабного кредитования народного хозяйства, то мы готовы к этому и обладаем достаточной ресурсной базой. Мы собираемся получать от этого прибыль. Раньше Сбербанк действовал в основном на межбанковском рынке и удовлетворял потребности других банков в ресурсах. За счет этого, естественно, поднимались ставки при кредитовании. Не секрет, что раньше многие банки жили на перепродаже ресурсов Сбербанка, особенно действуя в областях и районах. Сейчас этот процесс мы не считаем перспективным. Мы постепенно уходим с межбанковского рынка и переходим на прямое кредитование клиентов. Программа «Сбернижка-91» бесприбыльна в смысле денег, но мы считаем, что благодаря ей мы сумеем серьезно поднять доверие вкладчиков Сбербанка.

— Что вы скажете о решении, принятом на совещании у Президента о временной приостановке перевода счетов наиболее крупных клиентов других банков либо даже о возвращении этих счетов в прежние банки. Будет ли остановлено открытие парал-

лельных счетов этих организаций в АСБ "Беларусбанк"?

— Об открытии параллельных счетов говорить не приходится, поскольку открытие счета требует соблюдения определенной процедуры: получения дубликата налоговой инспекции, которая не выдает его дважды. Другое дело, что мы открывали счета в соответствии с законом, а банки, которые передавали нам дела клиентов, деньги нам не переводили, мотивируя это тем, что рискуют ухудшить свою ликвидность. Со всеми банками, у которых в процессе этих переводов сократилась ресурсная база, было достигнуто соглашение, что не стоит это делать быстро, что сначала этот процесс ограничится республиканским уровнем, а по поводу остальных предприятий сейчас составляется график перевода.

— Что вы можете сказать о ситуации вокруг фонда «Взаимопонимание и примирение»?

— Мы считаем, что подключение нашего банка только ускорит процесс выплат компенсаций жертвам фашизма. Примерно за 3 года работы фонда выплачено только около 30% причитающихся сумм.

Что мы говорим о фонде? Мы говорим, что у нас есть 2000 филиалов, которые могут выплачивать компенсации жертвам, что мы не собираемся отодвигать «Приорбанк» от этого процесса, там уже налажено дело, идет работа. Поэтому вместо 45 филиалов «Приорбанка» деньги будут выплачивать 2045 филиалов.

— Какова доля государства в акционерном капитале нашего банка?

— На сегодняшний день 99% акций АСБ "Беларусбанк" принадлежит КМ РБ, а 1% был пропорционально разделен между акционерами АКБ "Беларусбанк". Мы — акционерное общество открытого типа, акции которого свободно обращаются на рынке.

— В каком размере планируется новая эмиссия акций банка?

— Мы уже получили разрешение от Нацбанка на новую эмиссию своих акций. Минимальный размер УФ составит 350 млрд. рублей. Мы планируем, что сумеем собрать около 500 млрд. рублей. Никаких ограничений по форме собственности при продаже не существует. Насколько мы знаем, КМ РБ пока собирается внести в УФ толь-

ко здание для головного офиса. На сегодняшний день определено, что контрольный пакет акций банка будет принадлежать РБ. Но ни в одном юридическом документе РБ не определено, что такое «контрольный пакет». Если КМ РБ не будет вносить средства в УФ, то его доля акций будет снижаться.

— Не считаете ли вы, что объединение банков и перевод счетов есть путь к национализации банков или к созданию одного мощного монополиста, доминирующего на банковском рынке?

— В результате объединения Сбербанк, имевший статус государственного предприятия, стал открытым акционерным обществом. Поэтому я не знаю, какой это путь к национализации банков, если госпредприятие превращается в АО открытого типа.

Глобального перераспределения ресурсов из-за перевода счетов не произошло. Более того, сейчас в процессе создания находится Государственное казначейство, куда будут переведены все бюджетные счета.

— Не могли бы вы прокомментировать ситуацию с уголовным делом по Сбербанку?

— Для факта возбуждения уголовного дела были предпосылки. Без всякой подготовки фактически сберегательную кассу превратили в одночасье в банк. Он стал заниматься высокорискованной деятельностью, конечно, это привело к определенным результатам. После принятия нами кредитного портфеля Сбербанка можно прямо сказать, что его руководство с самого начала проводило рискованную политику в области межбанковского кредитования и кредитования юридических лиц, особенно валютного. Я не знаю, какими сроками это кончится. С моей точки зрения, уголовного наказания не произойдет, поскольку наше законодательство позволяет делать в этой сфере все, что захочется.

— По указу Президента о финансировании жилищного строительства Нацбанк должен выделить вашему банку 2 трлн. рублей. Вы получили эти средства?

— Никаких двух триллионов никто не давал. Нацбанк предусмотрел выделение 600 млрд. рублей на окончание строительства тех ЖСК, которые были начаты. Кроме того, Минфин выделил еще около 100 млрд. рублей. Что касается остальных средств, то было решено предусмотреть их в бюджете на 1996 год. Механизм распределения полученных средств прост: на начатые ЖСК дано существовать кредитные дела, а остальные ЖСК также получают средства в виде кредитов для завершения строительства.

На всех совещаниях по обсуждению этого указа мы говорили, что не рвемся обслуживать кредитные линии по ЖСК. Мы можем передать их тому, кто их обслуживал раньше. Принятое решение основывалось на том, что банк пока находится в собственности КМ РБ и что у них самая большая филиальная сеть.

Подготовил  
Максим ТЯГАР



**АНАЛИЗ** экономической среды, в которой функционирует реформируемое общественное производство, показывает, что экономика Беларуси сталкивается с двумя глобальными проблемами:

1) обеспечения предприятий необходимыми материальными, сырьевыми и энергетическими ресурсами;

2) расширения рынка сбыта выпускаемой продукции.

Решение первой проблемы лежит в сферах «тотальной» переориентации отечественного производства на местные сырьевые ресурсы, снижения зависимости от импортных поставок хлопка, металла, нефти, газа, других материалов и продуктов. Решение второй возможно на основе перехода от бывшего общесоюзного разделения труда к республиканскому и расширения внутреннего рынка.

Вместе с тем потребуются более энергичные действия по восстановлению доперестроечных объемов экспорта (в первую очередь продукции машиностроения) и переключению его на страны дальнего зарубежья, чтобы компенсировать потери, связанные со сжатием внутреннего рынка и рынка СНГ. А это в свою очередь потребует технологической перестройки и создания на этой основе конкурентоспособных производств.

Перечисленные проблемы и задачи выходят за рамки текущей деятельности предприятий и являются определяющим содержанием расширенного воспроизводства, главной целью. Между тем его состояние еще более кризисное. Сокращение капитальных вложений в объекты производственного назначения в прошедшем пятилетии значительно превышало темпы спада производства, а износ и выбытие оборудования — его возмещение. Страна стоит перед перспективой физического разрушения своих производительных сил.

Ситуация в сфере расширенного воспроизводства, как в замкнутом круге, не позволяет решать задачи структурной и технологической перестройки производства и обрекает его на дальнейшую деградацию. В таком случае, очевидно, необходимо сместить приоритеты в проводимой экономической политике.

Пока что проводимое реформирование экономики лишь открыло дорогу предпринимательству как виду экономической деятельности, основанному на групповой и частной инициативе, но не создало необходимых экономических предпосылок для его надлежащего становления и развития. Это с одной стороны. С другой, оно вылилось в основном в либерализацию экономического поведения старых монополизированных структур: их вовлекли в рыночные отношения, не создав конкурентной среды и условий для рыночного поведения. Свою каплю в эту чашу добавило ослабление государственного регулирования. И монополизм, воспользовавшись этой свободой, пустил корни уже не только в сфере производства, но и в сфере товарного обращения, где он инициирует рост цен, сокращение предложения на рынке товаров и услуг, спад производства, а более всего — сворачивание воспроизводства. В результате, смею утверждать, наша экономика стала менее рыночной, чем была в доперестроечные времена, и ее жизнеспособность неуклонно уменьшается.

К сожалению, к демополизации экономики не ведет и такое радикальное «лекарство», как разгосударствление и приватизация собственности. Ведь

статус качественно иного собственника сам по себе не меняет его экономического поведения, если он остается монополистом на рынке товаров и услуг. Наоборот, его диктат, не сдерживаемый государственным регулированием, как видно из практики, усиливается. Поэтому, на мой взгляд, белорусской экономике требуется не разгосударствление и приватизация, а разгосударствление и демополизация. Преобразование собственности должно приостановиться на стадии ее разгосударствления, а приватизацию следует отложить до тех времен, пока не возникнет (не будет создана) конкурентная экономическая среда со множеством «состязующихся» друг с другом пред-

остановить идущий ныне процесс деиндустриализации народного хозяйства и деградацию основных фондов, а затем и приумножить их; выйти к 2000г. на параметры расширенного воспроизводства и объемы ВВП на уровне 1990г.; сохранить старые и впоследствии создать новые рабочие места для трудоспособного населения; стабилизировать экономические процессы на микроуровне и заморозить инфляционный рост цен. Все это вполне реально. Вопрос лишь в том, где и как взять деньги.

При принятом методологическом подходе к разрабатываемым программам экономического оздоровления отойти от плоской инвестиционной политики не представляется

возможным. При всем их многообразии (стабилизационные, неотложные, среднесрочные) обнаруживается общее генетическое сходство, которое заключается в том, что финансовым источником разрабатываемых антикризисных мер служит в основном прогнозируемый рост ВВП.

Объективный анализ и оценка показывают, что указанный источник не представляет необходимых финансовых средств для преодоления кризиса. Во-первых, реальный рост ВВП оказывается иным вследствие

неправильного прогнозирования падения объемов производства и составляющих его параметров: амортизации, заработной платы и прибыли. Во-вторых, величина ВВП даже в прогнозируемых объемах недостаточна для финансирования требующихся антикризисных мер и реше-

ний. Иначе говоря, разрабатываемые до сих пор антикризисные программы оказывались в порочном кругу: проектируемые объемы капитальных вложений определяются фондом накопления в объеме ВВП, рост которого в свою очередь зависит от объемов выделяемых капиталовложений. Традиционные приемы инвестиционной политики не позволяют выйти из этого круга, нужны иные методы и решения. В теории они есть, но на практике наталкиваются на идеологические барьеры проводимой денежно-кредитной политики.

Взять хотя бы наш доморощенный вариант монетаризма, который не имеет ничего общего с содержанием современной денежной теории. Там монета-

ризм — политика вывода экономики из кризиса и эффективная мера ее дальнейшего подъема, у нас же — сильнейшее средство тотального экономического разрушения. Демонстративно тому — тот факт, что денежная масса по отношению к ВВП за 1991—1994гг. сократилась в 3 раза, что привело к заторам в хозяйственной деятельности, практической ликвидации ссудного инвестиционного фонда и усугубило всю экономическую «смуту».

Ничего подобного не наблюдается в зарубежной практике. Там в качестве критерия роста денежной массы берется не весь ее объем, а деньги, находящиеся в текущем торговом обороте, так на-

ность ввести в действие новые технологии — имеются.

Итак, чтобы двинуть экономику на подъем, нужны очень большие деньги. Многие экономисты не видят иного выхода, как заставить финансирование социальной сферы и дальше снижать потребление. Не думаю, что это что-нибудь даст, кроме дополнительного негатива.

Однако, как это ни парадоксально звучит, найти инвестиционные деньги — не самое сложное (хотя именно на этом месте и спотыкаются в первую очередь правительственные структуры, финансовая и банковская системы). Роль денег могут выполнять залог недвижимости, кредитные ресурсы, векселя, облигации и другие ценные бумаги. Такого рода денежная эмиссия должна вестись исключительно под закладываемые в дело эффективные инвестиционные проекты. Их сметная стоимость и возможности освоения во времени и будут определять объемы инвестирования и размеры запускаемых в оборот инвестиционных денег. А вот создание самих таких проектов, способных оздоровить экономику, — действительно, архисложное дело.

И еще. Не следует питать больших надежд на зарубежные кредиты, ибо внешний долг республики приближается к 2 млрд. долл. и возврат его ложится непосильным бременем на бюджет. Республика по сути дела становится несостоятельным должником. Правительственные гарантии уже не обеспечивают возврата получаемых кредитов, а без таких их ручеек начнет пересыхать. К счастью, наши финансовые возможности не исчерпываются национальным доходом и иностранными кредитами. Нетронутым остается такой традиционный в мире источник финансовых ресурсов, как национальное богатство. Как показывают расчеты, использование в качестве залога всего лишь 5% национального достояния (основные фонды, лес, земля, полезные ископаемые) позволяет решить все проблемы финансирования развития народного хозяйства. Но залог этот должен вестись в первую очередь под отечественный денежный капитал, направляемый на инвестиции, и во вторую — под иностранные кредиты. Последние должны использоваться главным образом под закупку лицензий, уникального оборудования и технологий с тем, чтобы свести к минимуму плату за предоставляемые кредиты и утечку за рубеж национального дохода. Залог недвижимости должен обслуживать не внешний, а внутренний государственный долг. Только в этом случае национальное богатство будет «работать» на свой народ. Правда, такой путь потребует целенаправленной мобилизации денежных средств населения, предприятий и коммерческих банков, а также проведения целевой денежной эмиссии под закладываемую недвижимость.

Перечисленные источники будут формировать судный инвестиционный фонд страны, обеспечивающий финансирование капитальных вложений с надежными, благодаря введению института залога, гарантиями их возврата. И это станет барьером на пути проникновения в инвестиционную среду неэффективных проектных решений. Как показывает мировой опыт, смена прав собственности и управления производством — самое действенное средство против них.

Михаил ЯРМОЛОВИЧ,  
кандидат экономических наук

## ТОЧКА ЗРЕНИЯ

# Реформы или псевдореформаторство?

Читатели «НЭГ», видимо, давно уже разгадали в строках и между строк житейских сводок «главную правду»: несмотря на некоторое оживление на одиночных предприятиях республики и ушедший 1995 год не стал переломным для национальной экономики, а условия хозяйствования — сколь нибудь более благоприятными.

приятный. Но это опять-таки задача из области эффективно функционирующего расширенного воспроизводства.

В нашей экономике властвует еще один, особо опасный вид монополизма — диктат денежного капитала, банковских структур. Именно он привел к основательному подрыву финансовых источников расширенного воспроизводства, к его ускоренному свертыванию и встал высоким барьером на пути преодоления экономического кризиса.

**РЕЗЮМИРУЯ** сказанное, не хотелось бы повторять известные в общем-то «рецепты». Но о двух все же упомяну. На сегодняшний день ситуация такова, что относительно быстрое преобразование нашего псевдорыночного реформирования в нормальное и результативное возможно лишь при условии решительного совершенствования экономического законодательства и бурного притока инвестиций в экономику.

Изучение мирового опыта, и в первую очередь США, позволяет отметить одну яркую закономерность: спад инвестиционной активности отражает глубину падения производства, а рост инвестиций представляет собой примерное отражение экономического подъема. Отсюда вытекает непреложный принцип экономической политики в условиях кризисного развития: рост инвестиций должен быть обратно пропорционален спаду производства.

Сформулированный закон, как, впрочем, и все экономические законы, универсален. В любой стране, в т.ч. и в нашей, он позволяет дать объективную оценку разрабатываемым антикризисным программам, определяемым динамикой объемов капиталовложений. Если динамика находится на уровне «плоской кровли», то преодоление спада и экономический подъем невозможны.

Расчеты показывают: для того, чтобы выйти на доперестроечные объемы капитальных вложений, Беларуси необходимо увеличить ассигнования на эти цели, по крайней мере, в 10 раз по сравнению с их уже только «похудевшей» массой в 1994г. Это позволит:

возможным. При всем их многообразии (стабилизационные, неотложные, среднесрочные) обнаруживается общее генетическое сходство, которое заключается в том, что финансовым источником разрабатываемых антикризисных мер служит в основном прогнозируемый рост ВВП.

Объективный анализ и оценка показывают, что указанный источник не представляет необходимых финансовых средств для преодоления кризиса. Во-первых, реальный рост ВВП оказывается иным вследствие

неправильного прогнозирования падения объемов производства и составляющих его параметров: амортизации, заработной платы и прибыли. Во-вторых, величина ВВП даже в прогнозируемых объемах недостаточна для финансирования требующихся антикризисных мер и решений. Иначе говоря, разрабатываемые до сих пор антикризисные программы оказывались в порочном кругу: проектируемые объемы капитальных вложений определяются фондом накопления в объеме ВВП, рост которого в свою очередь зависит от объемов выделяемых капиталовложений. Традиционные приемы инвестиционной политики не позволяют выйти из этого круга, нужны иные методы и решения. В теории они есть, но на практике наталкиваются на идеологические барьеры проводимой денежно-кредитной политики.

Взять хотя бы наш доморощенный вариант монетаризма, который не имеет ничего общего с содержанием современной денежной теории. Там монета-

ризм — политика вывода экономики из кризиса и эффективная мера ее дальнейшего подъема, у нас же — сильнейшее средство тотального экономического разрушения. Демонстративно тому — тот факт, что денежная масса по отношению к ВВП за 1991—1994гг. сократилась в 3 раза, что привело к заторам в хозяйственной деятельности, практической ликвидации ссудного инвестиционного фонда и усугубило всю экономическую «смуту».

Ничего подобного не наблюдается в зарубежной практике. Там в качестве критерия роста денежной массы берется не весь ее объем, а деньги, находящиеся в текущем торговом обороте, так на-

## Антикризисные меры

В США	в Республике Беларусь
Увеличение денежной массы	Резкое сокращение денежной массы
Сокращение «наличных денег»	Рост «наличных денег»
Низкие проценты за кредит	Высокие проценты за кредит
Беспроцентный инвестиционный кредит	Сокращение до минимума кредитных вложений в инвестиции
Быстрый рост инвестиций	Падение инвестиций
ИТОГ: Быстрый экономический подъем	ИТОГ: Длительная депрессия



# Если ваш офис в государственном здании

## Комментарий

С 4 января 1996 года вступил в действие Указ Президента Республики Беларусь № 9 "Об упорядочении использования зданий, сооружений и иных помещений, находящихся в государственной собственности", который устанавливает порядок регистрации, пользования, сдачи в аренду административных объектов.

Чем обусловлен настоящий указ, каково его предназначение? Ответить на этот вопрос обозреватель "НЭГ" Олег ЧЕРНОВ попросил начальника управления зданий республиканской собственности Георгия ЧЕХА.

— Беларусь стала независимым суверенным государством, изменилась структура центральных органов управления, появились новые министерства — внешнеэкономическая, расширились функции Министерства иностранных дел, Минэкономики и других, естественно, возросло количество аккредитованных представительств и служб зарубежных стран и поэтому, конечно же, у нас прибавилось забот, связанных с их размещением, — сказал Георгий Данилович. — Так, на сегодня еще не решены вопросы "прописки" в Минске одиннадцати иностранных представительств — они временно расселены в гостиницах.

Появление Президентского указа вызвано и тем, что значительная часть площадей, примерно 70 процентов, используется, так сказать, не по прямому назначению. Субъекты, в чьем хозяйственном ведении находятся административные здания и помещения, сдают их в аренду и субаренду. Имеют место случаи незаконной приватизации государственной собственности.

Когда приватизируются объекты коммунальной собственности — магазины, предприятия общественного питания, бытового обслуживания, — это понятно. Все делается по рыночным правилам, в рамках закона. То же и административные здания: если будут приватизироваться, то только на конкурсной основе, путем продажи на аукционах, гласно, справедливо.

Итак, в оперативное управление Управлением делами Президента переходят все находящиеся в государственной собственности здания и учреждения. Их пользователями остаются учреждения, организации и предприятия, однако согласно законодательству, в пределах строительных норм и правил. Свободные площади будут перераспределены, лишние — сданы в аренду. Арендная плата: часть пойдет в госбюджет, а часть будет направлена в бюджет города Минска.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1  
к Указу Президента Республики Беларусь от 4 января 1996г. № 9

**ПЕРЕЧЕНЬ**  
зданий и помещений,  
находящихся в г. Минске  
и Минском районе,  
передаваемых в  
оперативное управление  
Управления делами  
Президента Республики  
Беларусь

Адрес зданий и помещений  
ул. Белорусская, 2  
ул. Ботаническая, 15  
ул. Брестская, 18  
ул. Брестская, 34  
ул. Брлевская, 15  
ул. П. Бровки, 22

ул. Варшавская, 17/28  
ул. Варшавская, 77  
ул. Волгоградская, 80а  
ул. Волжская, 1  
ул. Восточный (магазин "Автомобили", торгово-закупочная база)  
ул. Долгобродская, 14  
ул. Захарова, 31  
ул. Захарова, 59  
ул. Захарова, 76  
ул. Ивановская, 56  
ул. Казинца, 62  
ул. Казинца, 76а  
ул. Казинца, 86, корп. 1  
ул. Казинца, 86, корп. 3  
ул. Казинца, 103  
ул. Казинца, 12  
ул. Кальварийская, 17а  
ул. Кюрина, 1, корп. 1, 3, 4, 7  
ул. Козлова, 20  
ул. Я. Коласа, 35  
ул. Краснозвездная, 8

ул. Кропоткина, 89  
ул. Кульман, 14 (помещение пристройки общежития)  
ул. Я. Купалы, 27  
ул. К. Либкехта, 68  
ул. К. Маркса, 10  
ул. К. Маркса, 38  
ул. К. Маркса, 45 (служебное помещение РСУ)  
пр. Машерова, 23, корп. 1  
ул. Маяковского, 89  
ул. Маяковского, 154 (помещение первого этажа магазинов "Чистая мебель", "Оптика-Созвездие", "Запад-1", парикмахерской)  
ул. Мележа, 3

Минский р-н, дер. Гоголес (михский международный санаторно-курортный центр "Юность")  
Минский р-н, пос. Ждановичи (оздоровительный лагерь "Лесная сказка" производственного объединения "Минск-проектмех")  
Минский р-н, пос. Ждановичи (санаторий-профилакторий "Лазурный" Минского аэропромышленного завода)

Минский р-н, пос. Ждановичи (санаторий "Ситалит" минского производственного объединения "Торксин")  
ул. Могилевская, 37  
ул. Могилевская, 39  
ул. Могилевская, 18  
ул. Некрасова, 5  
Партизанский пр., 2, корп. 4, блок В  
ул. Пашкевича, 3  
ул. Платонова, 10  
ул. Платонова, 126  
ул. Платонова, 22  
ул. Платонова, 41  
ул. Пулихова, 31, корп. 1 (помещение ателье)

ул. Романовская Слобода, 5, 7а  
ул. Ф. Скорины, 1  
ул. Ф. Скорины, 20  
пр. Ф. Скорины, 27  
пр. Ф. Скорины, 117  
пр. Ф. Скорины, 326  
ул. Славянского, 1, корп. 2  
ул. Советская, 12  
Староборисовский тракт, 15  
Старовиленский тракт, 28 (помещение фидбалов № 4 и 8 универмага "Звезда")

ул. Сурганова, 24  
ул. Сурганова, 26  
ул. Сухая, 7  
1-й Твердый пер., 5  
Уральский пер., 15  
ул. Фидимова, 23  
ул. Фидимова, 25  
ул. В. Хмельницкого, 8  
ул. В. Хрущев, 21 (центральный универмаг "Звезда")  
ул. В. Хрущев, 31а (помещение института "Белгипроаэромолпром")  
ул. Чернышевского, 10а  
ул. Чичерина, 19  
ул. Чичерина, 21

## ПРИЛОЖЕНИЕ 2

**ПЕРЕЧЕНЬ**  
зданий, сооружений  
и иных помещений  
в г. Минске, находящихся  
в республиканской  
собственности, право  
сдачи в аренду которых  
делегировано Минскому  
горисполкому

Адрес зданий и сооружений  
Заводской район  
ул. Бехтерева, 6  
ул. Бехтерева, 7  
ул. Жилищников, 2  
ул. Машиностроителей, 28  
ул. Народная, 58  
ул. Народная, 64  
Партизанский пр., 95  
ул. Социалистическая, 2  
ул. Селяцкого, 118  
Итого: зданий — 10  
общая площадь — 216110 кв.м  
арендуемая площадь — 10200 кв.м

Ленинский район  
ул. Арапская, 6  
ул. Арапская, 11  
1-й Белосидельный пер., 5  
ул. Кирова, 25  
ул. Комсомольская, 13  
ул. Комсомольская, 11/7  
ул. Маяковского, 115  
ул. Маяковского, 127, корп. 1  
Партизанский пр., 2  
ул. Свердлова, 9  
ул. Струковская, 13  
ул. Семенова, 4  
ул. Ульяновская, 8  
Итого: зданий — 13  
общая площадь — 289332 кв.м  
арендуемая площадь — 14242 кв.м

Московский район  
ул. Бобруйская, 11  
Ветонный проезд, 17  
ул. Гурского, 9  
ул. Гурского, 30  
пр. Дзержинского, 16  
пр. Дзержинского, 30  
Домашневский пер., 11  
ул. Железнодорожная, 27, корп. 3  
ул. Железнодорожная, 31, корп. 1  
ул. Кальварийская, 25  
ул. Кальварийская, 33  
ул. К. Либкехта, 32  
ул. Р. Люксембург, 101  
ул. Минина, 11  
ул. Минина, 21  
ул. Минина, 23  
ул. Московская, 14  
ул. Романовская Слобода, 5а  
ул. Советская, 14  
ул. Харьковская, 1  
Итого: зданий — 20  
общая площадь — 442220 кв.м  
арендуемая площадь — 19600 кв.м

## Октябрьский район

ул. Асаулевская, 72  
ул. Воровского, 66  
ул. Вильямса, 37  
ул. Казинца, 4  
ул. Казинца, 6  
ул. Казинца, 11  
ул. Казинца, 50  
ул. Казинца, 87  
ул. Казинца, 93  
ул. Кизякова, 86  
ул. Ковалевской, 66  
ул. Коротиеня, 7  
ул. Левова, 3  
ул. Могилевская, 41  
ул. Могилевская, 43  
ул. Стебенева, 6  
ул. Стебенева, 20  
ул. Стебенева, 20а  
ул. Стебенева, 22  
ул. Чиклова, 14  
Итого: зданий — 20  
общая площадь — 464400 кв.м  
арендуемая площадь — 28560 кв.м

Партизанский район  
ул. Вауптасова, 21  
ул. Геологическая, 117  
ул. Долгобродская, 25  
Партизанский пр., 6  
ул. Первомайская, 24, корп. 2  
ул. Платонова, 30  
ул. Пулихова, 44  
ул. Смоленская, 15  
ул. Холмогорская, 57  
Итого: зданий — 9  
общая площадь — 235521 кв.м  
арендуемая площадь — 11100 кв.м

Первомайский район  
ул. Авангардная, 58  
ул. Белинского, 3  
ул. Берестянская, 12  
ул. Волгоградская, 76а  
Вузовский пер., 3  
Калининградский пер., 19а  
ул. Калининская, 80  
ул. Калининского, 6  
ул. Калининского, 77а  
ул. Кошова, 29  
ул. Платонова, 34  
ул. Попова, 26  
ул. 3-й Поселковая, 10  
ул. Славянского, 1, корп. 1  
ул. Славянского, 12  
ул. Славянского, 12  
пр. Ф. Скорины, 10  
пр. Ф. Скорины, 26  
пр. Ф. Скорины, 31  
пр. Ф. Скорины, 49  
пр. Ф. Скорины, 51  
пр. Ф. Скорины, 85  
пр. Ф. Скорины, 98  
Староборисовский тракт, 15а  
ул. Старовиленская, 44  
Старовиленский тракт, 93  
ул. Сурганова, 14  
ул. Фидимова, 55, корп. 2

ул. Челюскинцев, 19  
Итого: зданий — 32  
общая площадь — 673163 кв.м  
арендуемая площадь — 33660 кв.м

Советский район  
ул. Богдановича, 129а  
ул. Богдановича, 153  
ул. Богдановича, 155  
ул. Восточная, 170  
ул. Я. Коласа, 73  
ул. Колыцова, 4, корп. 5  
Краснозвездный пер., 12  
ул. Кульман, 2  
ул. Кульман, 14  
ул. Кульман, 18  
ул. Кульман, 23  
ул. Кульман, 39  
ул. Платонова, 1  
ул. Платонова, 15  
Итого: зданий — 14  
общая площадь — 230094 кв.м  
арендуемая площадь — 10390 кв.м

Фрунзенский район  
ул. Гусовского, 4  
ул. Гусовского, 6  
4-й Загородный пер., 60  
ул. Кальварийская, 37  
ул. Лепетинская, 2  
ул. Матусовича, 24  
ул. Я. Мамра, 51  
ул. Одесского, 52  
ул. Ольшеского, 16  
ул. Ольшеского, 20  
ул. Пономаренко, 1  
ул. Пономаренко, 7  
ул. Пономаренко, 41  
ул. Пянской, 18  
Итого: зданий — 14  
общая площадь — 280943 кв.м  
арендуемая площадь — 13260 кв.м

Центральный район  
ул. Витебская, 11  
ул. Володарского, 16  
Долгосиловский тракт, 39  
ул. Красная, 17  
ул. Красная, 23  
пр. Машерова, 19  
ул. Новаторская, 2а  
ул. Обойная, 12  
ул. Раковская, 12а  
ул. Свободы, 2  
ул. Свободы, 4  
ул. Свободы, 8  
ул. Свободы, 10  
Сморговский тракт, 21  
ул. В. Хрущев, 7  
ул. В. Хрущев, 31  
ул. Червякова, 23  
ул. Щедрина, 1  
Итого: зданий — 18  
общая площадь — 388998 кв.м  
арендуемая площадь — 18360 кв.м

**ВСЕГО ПО г. МИНСКУ:**  
зданий — 150  
общая площадь — 3220781 кв.м  
арендуемая площадь — 154372 кв.м

## Сообщение Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь об индексах изменения стоимости строительно-монтажных работ за январь 1996 года (приказ Минстройархитектуры от 18.01.96г. № 12)

В основу расчета индексов заложены нормативные расходы трудовых, материальных, топливно-энергетических и других ресурсов и оптимальные цены на них.

Индексы изменения стоимости по элементам затрат (п.п. 1.1-1.7) применяются к стоимости соответствующих затрат в ценах 1991 года, определенной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 11.02.93 г. № 87.

Индексы рассчитаны для всех подрядных строительных организаций, выполняющих строительство объектов общепромышленного назначения.

Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ в среднем по республике и по г. Минску применяется только

для оценки стоимости неденежных вкладов создаваемых совместных предприятий, для оценки объектов незавершенного строительства, приватизации, переоценки основных фондов, при налогообложении, страховании, при расчетах арендной платы и т.п.

По регионам для расчетов за выполненные работы по конкретным стройкам (объектам), финансируемым за счет средств бюджета, применяются индексы по элементам затрат (п.п. 1.1-1.7), за исключением строительно-монтажных материалов, изделий и конструкций, стоимость которых принимается по индексам материалов-представителей или по фактической стоимости, с использованием структуры данной стройки (вида работ) или

среднеотраслевой структуры. Для остальных строений (объектов) индексы носят рекомендательный характер.

Информация о ценах на строительные материалы, изделия и конструкции по заводам-изготовителям, индексы изменения стоимости эксплуатации основных строительных машин и механизмов по управлениям механизации, индексы к тарифам на автомобильные перевозки по автопредприятиям и т.д. приводятся в сборнике, ежемесячно выпускаемом Республиканским научно-техническим центром по ценообразованию в строительстве (справки по телефону 26-78-08).

Наименование	По областям						в среднем по республике	г. Минск	
	Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская		без КПД	КПД
1. ИНДЕКСЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ:									
1.1 Основная заработная плата	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43	1045.43
1.2 Эксплуатация машин и механизмов	5838.18	5887.35	6907.00	6039.26	5589.22	7739.74	6435.52	7281.41	7281.41
1.3 Транспортные расходы	7666.12	8744.77	7672.91	7501.58	8137.48	7291.71	7851.27	8464.98	8752.99
1.4 Накладные расходы	1610.08	1498.58	1595.74	1548.29	1686.30	1517.83	1590.49	1784.73	1896.82
1.5 Плановые накопления	1723.08	1768.92	1805.07	1739.44	1761.30	1711.01	1771.25	2027.09	1887.00
1.6 Временные здания и сооружения	6752.47	6994.43	7186.06	6833.21	6923.59	6802.48	7010.92	8231.16	7610.27
1.7 Зимние удорожания	4291.62	4404.05	4609.55	4351.09	4337.57	4538.98	4476.39	5114.94	4840.92
2. КОЭФФИЦИЕНТЫ К ТАРИФАМ:									
2.1 на железнодорожные перевозки: - в местном сообщении	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
- в прямом сообщении	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92	46396.92
2.2 на подачу и уборку вагонов, погрузку и выгрузку	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86	7759.86
2.3 на автомобильные перевозки	6763.18	8722.37	7017.57	6721.93	7663.17	6430.08	7261.32	7777.71	7777.71
3. ТАРИФЫ:									
3.1 Тепловая энергия, руб./Гкал	471369	237115	397810	331766	616392	329313	-	794161	794161
3.2 Электроэнергия, коп./кВт.час	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400	53400
Справочно : ИНДЕКСЫ:									
Общий индекс изменения стоимости строительно-монтажных работ с учетом стоимости материальных ресурсов, в т. ч.:	4640.61	4809.52	4869.71	4721.54	4854.00	4615.79	4803.79	5720.50	5475.25
- строительные материалы, изделия и конструкции	8753.41	8977.56	9288.35	8881.84	9023.16	8506.61	9048.69	10904.80	9763.73
- без учета стоимости материальных ресурсов	1825.43	1937.51	1931.62	1805.45	1853.44	1953.73	1900.06	1874.38	1663.69



**ПРОИЗВОДСТВЕННИКИ** и ученые бьют тревогу: без реструктуризации экономики, и прежде всего промышленности, из кризиса нам не выйти. А реструктуризация в стране и не начиналась: нет государственной программы, нет опыта. В Белорусской научно-промышленной ассоциации ищут подходы к решению этой проблемы.

Думаю, понятно, что реструктуризация включает целый ряд мероприятий, направленных прежде всего на повышение конкурентоспособности продукции белорусских предприятий, изучение рынков сбыта, продвижение товаров на эти рынки.

Года три назад Белорусская научно-промышленная ассоциация организовала для группы руководителей наших предприятий поездку в ФРГ, где на примере комбинатов бывшей ГДР они изучали проблемы, связанные с реструктуризацией. Тогда и договорились о реализации совместно с немцами пилотных проектов по приватизации и реструктуризации белорусских предприятий. Были заключены договоры с «Интегралом», «Белкоммунмашем» и с Могилевским автомобильным заводом. Наиболее удачно пошла работа в ПО «Белкоммунмаш».

**ЧТО ПОКАЗАЛ** их опыт? Как правило, изменяется система управления объединением (или заводом), всеми основными и вспомогательными службами. Отдельные производства переводятся на самостоятельные балансы, открываются расчетные счета. Юридически они имеют статус дочерних компаний. Директор заключает контракты с руководителями этих подразделений. Но финансовые службы сосредотачиваются на головном предприятии, это делается для того, чтобы не потерять управление.

С какой целью предпринимаются такие шаги? При огромном спаде производства появляются неиспользуемые станки, машины, оборудование, иногда годами простаивают целые цехи. Сегодня где-то от 30 до 40% основных фондов не загружены вообще, и примерно столько же используются не на полную мощность.

Когда же производственные подразделения получают относительную самостоятельность, они более эффективно ведут поиск загрузки мощностей. Понятно, что они работают прежде всего на основное производство, удовлетворяют его запросы. Но одновременно формируют портфель заказов на стороне. То есть такие структуры гибкие, они легче приспособляются к рыночной экономике.

Показателен в этом плане пример «Амкодора». Там сейчас действует около 80 компаний. Объединение не только не уменьшило численность работающих, что характерно почти для всех предприятий, но набором создало ряд дополнительных рабочих мест прежде всего за счет формирования портфеля заказов вне предприятия.

Казалось бы, такой опыт следует пропагандировать и внедрять. Однако развитию этой системы мешает один отрицательный момент. Я имею в виду проблему так называемого консолидированного баланса. Ведь при нашей системе ценообразования и налогообложения в тот момент, когда предприятие или структурные подразделения получают права юридического лица, начи-

нается ценовая раскрутка за счет налогов. Юридически самостоятельное предприятие, как я уже говорил, завязано внутрифирменным оборотом в рамках этого объединения или концерна. И все производственные циклы (внутренние) по нашей системе обязаны полностью формировать цену, платить налоги. Когда изделие или полуфабрикат передается на другое предприятие, этот цикл повторяется. И так далее. Таким образом цена конечного продукта резко возрастает.

Речь идет о необходимости налогообложения концернов и

вания экономики, то, что не определены стратегия и тактика хозяйственного обустройства страны. Поэтому часть населения уповает на возврат к СССР, что, по их мнению, позволит возродить прежние объемы производства и хорошие финансовые показатели. Другие считают: стоит лишь волевым порядком «закрутить гайки» и все станет на свои места, экономика пойдет на подъем. Наконец, еще один взгляд на проблему: кризис производственный обусловлен кризисом управления.

Обстоятельное исследование состояния дел на 57 самых

группы белорусских специалистов на стажировку в родственные западноевропейские фирмы. Надеюсь, эти люди составят тот кадровый костяк, который будет заниматься организацией финансово-промышленных групп или корпораций.

Разумеется, далеко не все предприятия сегодня можно реструктурировать. Надо отделить хозяйствующих субъектов, которые в условиях перехода к рынку смогли удержаться на плаву и вполне способны при соответствующей поддержке хотя бы в перспективе включиться в конкурен-

циями и промышленностью.

Проект UNIDO предлагает также при содействии правительства перегруппировать ряд предприятий в корпоративные структуры — управленческие и технические холдинговые компании. Скажем, в автотракторную группу могли бы объединиться МАЗ, МТЗ, БелАЗ, Гомсельмаш и Минский завод колесных тягачей. В корпорацию аналогичного типа можно включить минские заводы шестерен и моторный, Осиповичский завод автоагрегатов. (Конечно же, это лишь примеры, варианты могут быть самыми разными.) И перед такими корпорациями следует ставить стратегические задачи и цели.

Так, автотракторный холдинг вполне может организовать международную сеть коммерческих представительств и руководить ими, развивать групповой имидж, определять «ключевые сферы бизнеса» и мобилизовывать в них инвестиции, разрабатывать программы по внедрению Международной системы качества, создавать совместные предприятия и т.д. Разумеется, все это — в пределах своей корпорации и очерченной компетенции.

Или, например, организация на базе действующих предприятий единой системы, ориентированной исключительно на экспортное производство и самостоятельные внешнеэкономические контракты. Для того чтобы такое объединение могло вписаться в международную конкурентную среду и укорениться в ней, рассчитаны суммы инвестиций, которые западные финансовые агентства готовы предоставить для перестройки предприятий общего укрепления этих производств и, главное, улучшения качества выпускаемой ими продукции.

Думаю, все понимают, что реструктуризация — лишь одно, пусть и чрезвычайно важное, направление возрождения промышленности. Одновременно следует проводить реформы собственности, налоговой системы, решать проблемы несостоятельности и банкротства предприятий, ориентации социальной сферы на самокупаемость и т.д.

**Николай СТРЕЛЬЦОВ,**

вице-президент Белорусской научно-промышленной ассоциации:

## “Нет у нас такой программы...”

холдингов по консолидированному балансу, то есть чтобы налоги брались только с конечной продукции. Внутрифирменные, внутрихолдинговые, внутрикорпоративные обороты должны идти без начисления налогов.

У нас в республике в последнее время много говорится — даже на очень высоком уровне — о создании в перспективе финансово-промышленных групп. Но ведь как только от разговоров мы перейдем к делу, сразу же ФПГ окажутся под дамокловым мечом ценовых накруток. В России до недавнего времени также существовала такая проблема, но вышел указ президента Российской Федерации о создании финансово-промышленных групп, и этот вопрос снят.

Надо менять законодательство, нужны законы о реструктуризации, о холдинговых компаниях, о финансово-промышленных группах.

**И О ВЕРНЕМСЯ** к теме реструктуризации. Что мешает ее проведению? Прежде всего — отсутствие в стране четкой программы реформи-

крупных предприятий республики, проведенное группой зарубежных экспертов, которым весьма активно помогали специалисты НПО «Центрсистем», показывает, что подлинная беда не столько даже в большом количестве отрицательных факторов, «корректирующих» экономику, сколько в разрушающей комплексности их воздействия на все структуры производства. Это и отметили в своем отчете эксперты UNIDO — действующей при ООН организации по промышленному развитию. Они подготовили рекомендации по концепции реструктуризации промышленности Беларуси.

С учетом их рекомендаций недавно эта проблема обсуждалась на заседании президиума БНПА. На наш взгляд, начинать работу надо с подготовки руководителей предприятий. Сегодня далеко не все директора даже крупных объединений — а их реструктурировать надо в первую очередь — понимают суть предстоящей трансформации. Поэтому планируем отправить хотя бы две-три

цию на мировом рынке. Ведь и банки, и частные инвесторы (свои и зарубежные) не захотят войти в состав ФПГ вместе с умирающими заводами и фабриками.

**ОДНИМ** из важных направлений программы реструктуризации должны стать трудоустройство и переобучение высвобожденных работников. При перепрофилировании производства, неизбежном банкротстве ряда предприятий таких людей окажется много. Им надо помочь.

Те же специалисты UNIDO предостерегают, что важно избежать применения общих мер, направленных на поддержание искусственно высокого уровня занятости в промышленности. Конкретные проблемы, связанные с наличием избыточных рабочих рук на предприятии, следует решать с помощью конкретных мероприятий. На Западе правительства стран нашли выход за счет снижения пенсионного возраста и политики переподготовки, при которой финансовые затраты, связанные с безработицей, делятся между

### ВЫ БОЛЬШОЙ ЛЮБИТЕЛЬ КОФЕ...



...ИЛИ НЕЧЕМ ЗАНЯТЬСЯ, ПОКА ДУМАЕТ ВАШ КОМПЬЮТЕР?

**СУЧАСНАЯ  
ЭУРАПЕЙСКАЯ ТЭХНІКА**

**Dainova**

Тэл.(0172)30-23-56 (4 ліній).

Комп'ютер Гломет на базі процесора Intel Pentium.

Гарантія 3 гады.

СУМЕСНА  
ПРАГРАМА  
ДАЙНОВА-  
INTEL





Беларусь хотя и медленно, но все же необратимо движется к рынку. На этом пути ее хозяйственный механизм постоянно пополняется новыми

элементами, составляющими структуру рыночной экономики. Одним из таких элементов являются государственные ценные бумаги. О них и ведет речь в беседе с нашим корреспондентом начальник отдела ЦБ Мингордирекции «Белбизнесбанка» Валерий РУДКО:

— Сегодня государственные ценные бумаги в Беларуси представлены государственными краткосрочными облигациями (ГКО) и краткосрочными облигациями Национального банка Республики Беларусь (КО НБ РБ). В перспективе видится появление государственных долгосрочных облигаций.

Данные облигации являются инструментом займа. Кстати, во времена СССР государственные займы довольно часто практиковались путем размещения облигаций среди юридических и физических лиц, можно сказать, в принудительном порядке. В международной практике имеют место самые различные виды долговых обязательств государства: облигации, ноты, казначейские векселя, конзолы и т.д. Белорусские ГКО аналогичны по целям и задачам казначейским векселям США, краткосрочным облигациям Японии, казначейским обязательствам финансирования Германии, государственным краткосрочным бескупонным облигациям Российской Федерации. С помощью ГКО наше государство рассчитывает обеспечить инфляционное финансирование внутреннего государственного долга, регулирование кредитно-денежного обращения путем операций на открытом рынке, формирование базовой ставки для прочих финансовых инструментов.

— **Практический интерес к ГКО, Валерий Иванович, могли бы вызвать подробности механизма извлечения прибыли их потенциальными владельцами.**

— Отечественные ГКО — это дисконтные облигации (так называемые «нулевые купоны»), т.е. облигации с «нулевым купоном», по которым не начисляются проценты, а инвестор получает доход от продажи ему эмитентом облигаций с глубоким дисконтом (скидкой) при их погашении по номинальной стоимости. Эмитентом ГКО является правительство в лице Министерства финансов РБ. Как и в международной практике, схема выпуска ГКО рассчитана на погашение более ранних выпусков за счет средств, поступающих от последующих эмиссий ГКО. При этом определенная сумма денежных средств трансформирует краткосрочные поземпозимования Минфина в длительные. Выполнение взятых на себя Минфином обязательств покрывается общей способностью государства взимать налоги (без закрепления определенных налоговых поступлений, сборов и т.д.) как источник погашения займов.

Выпуск белорусских ГКО ориентирован в значительной мере на крупных инвесторов (юридических лиц). Но если взять в расчет то, что номинальная стоимость одной облигации равна 100.000 рублей, то покупателями ГКО могут быть и физические лица. Причем согласно Закону «О подоходном налоге с граждан» получаемые физическими лицами доходы от вложения в государственные облигательства налогом не облагаются. Что же касается налогообложения доходов юридических лиц от вложения в ГКО и КО НБ РБ, то согласно письму ГТНН от 20.06.94 N 02/103 (зарегистрировано в Минюсте 21.06.94 N 428/12) доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им облигаций, облагаются по ставке 15%. Налог взимается у источника дохода. Чистый доход, распределяемый в порядке расчетов с инвесторами на вторичном рынке, не облагается НДС и налогом на прибыль, если цена продажи ГКО не превышает ее номинальную стоимость.

ГКО являются именными облигациями с регистрацией держателей в депозитариях, свободно обращающимися, выпускаются в безналичном виде в форме записи по счетам, каждый выпуск оформляется глобальным сертификатом.

В этом случае клиент перечисляет на счет банка денежные средства, а банк (как более ориентированный в ситуации на рынке ГКО) составляет для клиента заявку, согласует ее с ним и подает ее на аукцион. За дилерские услуги банк взима-

## Мингордирекция «Белбизнесбанка» на рынке ГКО:

выгодные операции в надежном деле

— Как шло развитие в нашей стране этого элемента рыночной экономики?

— Первый выпуск белорусских ГКО состоялся 16 февраля 1994 года со сроком обращения 3 месяца. До марта 1995 года Минфином практиковались выпуски облигаций только на 3 месяца. Начиная с этого времени, вошло в практику и размещение ГКО со сроком обращения 1 месяц, что, пожалуй, привлекательнее для инвесторов. Пик выпуска государственных ценных бумаг пришелся на вторую половину 1995 года (особенно август-сентябрь). Столь высокую активность Минфина можно объяснить тем, что нашими государственными экономическими программами определено финансирование до 20% дефицита бюджета путем эмиссии государственных ценных бумаг.

— **Расскажите о доходности ГКО в только что завершившемся году.**

— Уровень доходности по ГКО следует общей тенденции изменения уровня процентных ставок на денежно-кредитном рынке. Доходность ГКО в 1995 году колебалась от 380% до 63% годовых.

Проведенные Минфином первичные аукционы по размещению ГКО в ноябре-декабре 1995 года характеризуются довольно сильным разбросом в плане доходности — от 65% до 94,7% в зависимости от выпуска. При эмиссии месячных ГКО Минфин при установлении цены отсечения, как правило, ориентируется на ставку рефинансирования Национального банка РБ, что не всегда совпадает с желаниями инвесторов. Как следствие, итоги аукционов для Минфина оказывались не совсем удачными.

Низкая доходность ГКО по сравнению с коммерческими ценными бумагами банков и некоторых корпоративных ценных бумаг компенсируется высокой надежностью этих бумаг. Эта тенденция присуща практически всем развитым фондовым рынкам мира. Что касается ликвидности ГКО, то ее можно оценить как удовлетворительную. Ликвидность ГКО значительно возросла с выходом Национального банка РБ на вторичный рынок в сентябре 1995 года, что, кстати, является нормальной практикой в деятельности центральных банков развитых стран.

— **Ваша должность дает основание судить, что с государственными ценными бумагами вы связаны практически. В этой связи любопытно знать о результатах деятельности, порядке отношений с клиентами, выгоде для них иметь дело именно с Минской городской дирекцией АКБ «Белбизнесбанк».**

— Наш банк присутствует на рынке государственных ценных бумаг с конца 1994г. Если точнее, то дебит состоялся 5 декабря 1994г., когда проводился первичный аукцион по размещению 4-го выпуска ГКО. С тех пор банк регулярно участвует в первичных аукционах в качестве официального дилера Нацбанка на рынке ГКО. Чтобы наглядно показать место МГД «ББВ» на рынке ГКО, приведем только один показатель: на 01.12.95г. вложения МГД «ББВ» в ГКО составили порядка одной шестой всех находящихся в обращении в данный момент на рынке выпусков ГКО. И это при том, что в Нацбанке зарегистрировано несколько десятков официальных дилеров по работе с ГКО.

Мы можем предложить потенциальным инвесторам свои услуги по приобретению ГКО и КО на первичных аукционах согласно заявкам, подаваемым инвесторами, или посредством формирования клиентской заявки банком по своему усмотрению.

ет комиссионные, они невысоки: от 0,1% до 0,05% с фактически приобретенной суммы облигаций. Кроме этого, МГД «ББВ» может предложить услуги финансового брокера на вторичном рынке ГКО и КО. Мы по поручению клиента можем для него купить или продать эти ценные бумаги. С началом регулярных торгов в секции инструментов финансового рынка Межбанковской валютной биржи инвесторы смогут совершать операции с ГКО и КО только через официальных дилеров — членов секции ИФР МВБ. Со своими клиентами мы заключаем договор на комплексное обслуживание на рынке государственных ценных бумаг (по брокерским операциям), по которому работаем как на первичном, так и на вторичном рынке. Каждая конкретная операция (поручение клиента) выполняется на основе его заявки. Необходимо отметить, что предоставляемые нами консультации по вопросам работы на рынке государственных ценных бумаг бесплатны.

На наш взгляд, очень интересными для потенциальных инвесторов могут быть репортные сделки (repurchase agreement). По этим сделкам банк продает свои ГКО с обязательством их выкупа по истечении установленного срока у юридического или физического лица, которому они были проданы, но по новой, более высокой, зафиксированной в договоре цене. Покупателями ГКО по репортным сделкам выступают, как правило, субъекты, у которых возникла потребность в коммерчески выгодном размещении свободных денежных средств. Разница между ценой покупки и ценой продажи составляет необлагаемый налогом доход покупателя, который не учитывается в составе объектов налогообложения при исчислении налогов на прибыль и на добавленную стоимость (основание — разъяснение МФ РБ от 24.07.95г. N 0511/835 и ГТНН при КМ РБ от 01.08.95г. N 02/129, зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 8.08.95г. под N 1030/12). Этот доход сопоставим с процентными ставками по депозитам в банках. Наш банк может выступать в этой сделке не только продавцом ГКО, но и их покупателем. Следует отметить, что репортные операции выгодны как для покупателя, так и для продавца. Последний получает на установленный репортным договором срок денежные ресурсы, которые может использовать по своему усмотрению (разместить в более доходные активы, чем реализованные ценные бумаги). Этим сделка РЕПО выгодно отличается от получения средств предприятием посредством банковского кредита, имеющего строго целевое назначение и процедура получения которого, особенно в последнее время, довольно сложна.

Это основные пока на данный момент операции, проводимые МГД «ББВ» на рынке ГКО. В перспективе мы намерены предложить трастовые операции с государственными ценными бумагами. И последнее: если говорить о том, кому может быть интересна работа с ГКО и другими государственными бумагами, то, учитывая их высокую надежность, а бы рекомендации в первую очередь страховым и инвестиционным компаниям, пенсионным фондам инвестировать средства в данные бумаги, а также тем фирмам и предприятиям, которые не любят особо рисковать, предпочитая невысокую доходность 100-процентным гарантиям возврата средств. Те, кого заинтересовала работа с ГКО, могут обращаться по адресу:

г.Минск, ул.Ленина, 16, комната N 7, тел. (0172) 27-19-60.

Беседу вел  
Михаил СТЕЛЬМАК

## Ваши возможности больше, чем Вам кажется

Банк «Объединенный Капитал» осуществляет классический спектр банковских услуг

Открытие расчетных, депозитных, трастовых и др. счетов.

Все формы расчетов, применяемые в РБ, в т. ч. выдача чековых книжек и открытие аккредитивов.

Система управления счетом «банк-клиент» в режиме реального времени (по модемной связи).

Обеспечение клиента наличными денежными средствами и инкассация.

Срочные (до 40 мин.) платежи со счета клиента.

Плата по остаткам средств на счетах клиентов (18-60% годовых).

Кредитование по конткоррентному счету.

Тел. (0172) 337-757, 337-838. Факс 687-144.

БАНК



ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ

Учредители: БЕЛАГРОПРОМБАНК, БЕЛБИЗНЕСБАНК, ПРИОРБАНК, АКБ ПОИСК

АКБ «Объединенный Капитал» бесплатно предоставляет консультации и обеспечивает клиентов нормативными актами по формам и порядку расчетов в РБ.

### НОВОСТИ

## Белорусские технологии для индийской промышленности

Представительная белорусская делегация из 120 человек приняла участие в выставке «Индосис-96», которая проходила в городе Хайдарабаде с 15 по 17 января. Тема экспозиции «Новые технологии и материалы, приборы, средства охраны окружающей среды». Причем основную часть расходов не только по проведению самого мероприятия, но и приезд гостей из далекой Беларуси взяли на себя хозяева.

История добрых отношений наших стран началась после того, как Индия стала независимой и начала развивать собственную промышленность. Так, уже два десятилетия сотрудничают работники департамента науки и технологии правительства Индии и белорус-

ские ученые-специалисты в области порошковой металлургии.

В результате совместной работы и по инициативе белорусов в течение 1992—1995 годов в Хайдарабаде построен один из крупнейших в мире центров, получивший статус международного. В задачи центра входит освоение белорусских, белорусско-индийских и эсэговских технологий и передача их промышленности. Презентация нового центра как раз и состоялась в рамках выставки «Индосис-96».

Нашу страну в Индии кроме НИО порошковой металлургии представляли объединения БелОМО, Планар, институты Академии наук.

Галина ШАРАЕВА

## «Юпи» и «Зуко» оценили «Цевиту»

В Минске побывали представители индийской компании «Трес-Монте» — производители известных растворимых напитков «Юпи» и «Зуко». Заочная визитерская заинтересовала белорусскую «Цевиту», поэтому они посетили минское предприятие «Крыница».

По результатам поездки руководство фирмы «Трес-Монте» намерено определить форму сотрудничества со своими

белорусскими коллегами. Пока же компания экспортирует большие объемы своей продукции в Россию, откуда она потом и поступает в нашу страну.

Во время знакомства с работой цеха по выпуску «Цевиты» представители фирмы отмечали высокий уровень организации производства, контроля за качеством и качества самой продукции.

## На ВДНХ — выставка экспортной продукции

В Республиканском выставочном центре планируется создание постоянно действующей экспозиции экспортной продукции белорусских предприятий. Об этом шла речь на совещании в МВЭС, в котором приняли участие около 50 представителей различных министерств, ведомств, организаций и предприятий республики. Большинство поддержало идею организации такой экспозиции.

Кроме образцов продукции, на выставке предполагается разместить информационную

базу данных, касающуюся экспорта и импорта продукции, нормативных актов в области внешнеэкономической деятельности. Это позволит более предметно вести работу по поиску иностранных инвесторов, устанавливать новые взаимовыгодные контакты и расширять рынки сбыта.

Как лучше соединить государственное значение выставки и ее коммерческую ценность для предприятий — над этим сейчас работают специалисты МВЭС и представители малого и среднего бизнеса.



В 1995 году на финансовом рынке республики относительно широкое распространение получили ряд финансовых инструментов, появление которых в значительной мере было обусловлено существующими тенденциями в макроэкономической сфере и, в частности, чрезвычайно высокими темпами инфляции. «Звездный час» технологий «коротких» денег пришелся на второе полугодие 1994 года и первый квартал прошлого года, когда темпы инфляции постоянно находились на двузначной отметке. Напомним, что в январе минувшего года инфляция составила 39,2%, в феврале — 33,7%, в марте — 20%. Темпы инфляции были высокими и в 1994 году, например, в августе инфляция превысила 50% отметку. Но тогда высокими темпами рос и валютный курс, поэтому вполне логично, что предприятия и фирмы все же предпочитали сохранять свои деньги от инфляционных потерь путем перевода их в твердую валюту. К тому же в тот период процентные ставки по депозитам были существенно ниже темпов инфляции, что также не способствовало заинтересованности в инвестировании клиентами рублевых средств. Иными словами, время положительных процентных ставок еще не пришло, а ситуация на валютном рынке была динамична.

Применительно к периоду высоких темпов роста курса доллара и низких депозитных ставок вывод может быть совершенно однозначен: поведение участников финансового рынка определялось прежде всего ситуацией на валютном рынке. Однако уже тогда получили развитие технологии «коротких» денег, основанные на работе с белорусскими рублями. Надо признать откровенно: несмотря на то, что эти технологии рекламировались как новые, в реальности таковыми их можно было назвать с большой натяжкой. В России, где инфляция раскрутилась раньше, чем у нас, финансовые инструменты, связанные с привлечением денег клиентов на сроки от 2-3 до 30 дней, были хорошо освоены и получили развитие также значительно раньше, чем на нашем финансовом рынке. Там же они раньше прошли пик злета и спада, когда темпы инфляции заметно снижались и процентные ставки по привлечению денег клиентов также существенно упали. Поэтому, используя российский опыт, операторы нашего финансового рынка смогли быстро освоить технологии «коротких» денег. Причем в работе на этом сегменте финансового рынка особенно преуспели финансовые компании, которые активно привлекали клиентов, предлагая им выгодные условия размещения временно свободных денежных средств.

Суть технологий «коротких» денег сводилась для финансовых компаний в основном к покупке банковских векселей, а доход образовывался за счет более высоких ставок привлечения банками средств в векселя по более крупным суммам, инвестированных финансовых компаниями. К тому же динамичное колебание ставок по «коротким» деньгам в первой половине минувшего года обеспечивало весьма высокую доходность этих операций как для предприятий и фирм, так и для самих финансовых компаний. Скажем, разместив в финансовой компании 100 млн. рублей при ставке 400% на 7 дней, предприятие могло заработать за этот относительно короткий срок 6,6 млн. рублей с учетом налогообложения.

В условиях роста курса доллара во второй половине 1994 года наибольшую популярность у предприятий имели сроки размещения денег в 3—5 дней, то есть в промежутках между торгами, поскольку в тот период торги на валютной бирже проводились не каждый день. Поэтому финансовые компании собирали особенно значительные суммы средств накануне выходных дней и праздников. Неслучайно рекламный лозунг одной из финансовых компаний был таким: «Пока вы отдыхаете, ваши деньги работают и приносят вам доход». Другая компания в своей рекламе в конце 1994 года утверждала: «Рождество и Новый год обеспечат вам доход». И эта реклама в принципе соответствовала реальному положению дел, поскольку ставки были высокими и в абсолютном выражении без учета «сведения» денег инфляцией доход на самом деле был немаленький.

В первом квартале минувшего года особенно популярными были «короткие» деньги с капитализацией дохода, поскольку в условиях устойчиво повышающегося тренда процентных ставок и относительно высокого их уровня было выгодно не размещать деньги на длительный срок (при высокой ди-

намичности ситуации на финансовом рынке и постоянных инфляционных ожиданиях даже 30-дневный депозит «тянул» на длительный срок), а вкладывать деньги на 7—10 дней, затем продлевать срок договора, но уже по более высокой ставке. К тому же доход клиента в абсолютном выражении мог быть настолько высок, что позволял «перепрыгнуть» в следующую шкалу с более высокими ставками, поскольку последние, как известно, дифференцируются в зависимости от суммы инвестированных средств и срока их размещения.

СЕЙЧАС уже очевидно, что банки столкнулись с серьезными трудностями, пытаясь адаптироваться к положительным процентным ставкам по депозитам и неизменному валютному курсу. В результате многие из них довольно часто «вылетали» на дебетовое сальдо и испытывали острую потребность в рублевых ресурсах. Напомним, что процентные ставки по депозитам стали положительными с марта минувшего года (по оценке специалистов Наци-

онально повышалось надежность работы на этом сегменте финансового рынка. По крайней мере в тот период можно было со значительной большей долей достоверности, чем сейчас, определить, какие банки являются наиболее надежными, а следовательно, и финансовые компании — лидеры рынка коротких денег — могли гарантировать клиентам относительно высокую надежность размещения их средств. В этот же период начал набирать обороты рынок государственных ценных бумаг. Некоторые банки и крупные финансовые компании в условиях относительно высокой доходности и надежности взяли активно работать на этом сегменте финансового рынка, размещая деньги клиентов в государственные краткосрочные облигации и краткосрочные обязательства Нацбанка и тем самым обеспечивая диверсификацию схем работы на финансовом рынке и своего инвестиционного портфеля.

При этом следует обратить внимание на один существенный момент: если несмотря на высокие

Для юридических лиц  
**БЕЛБИЗНЕСИНВЕСТ**  
тел. (0172)68-45-60, 68-56-49 факс (0172)32-49-57

- Размещение свободных рублевых и валютных средств
- Оперативная оплата валютных контрактов
- Трансфер рублей в валюту, консультации
- Недвижимость в Прибалтике и на Кипре
- Услуги таможенного агента

Надежность — наша политика!

ного числа мелких клиентов выглядел вполне закономерным. Так, если в первом квартале минувшего года в отдельные периоды ставки по привлечению денег на сроки в 5—7 дней достигали отметок в 400% и даже 500—600%, то во втором началось заметное сниже-

детельствует опыт развития российского финансового рынка, имеют все шансы выжить не только на рынке межбанковских кредитов, но и в части привлечения денег предприятий и фирм. Кстати, конец минувшего года ознаменовался некоторым оживлением рынка «коротких» денег, в частности, некоторые финансовые компании подняли ставки в последнюю декаду декабря в 2—2,5 раза, но коренным образом это не могло изменить ситуацию и в первой половине января ставки снова упали. И все же время «коротких» денег не кончилось.

На развитие ситуации на рынке «коротких» денег, несомненно, оказывают влияние такие два фактора, как положение в экономике в целом и в банковской сфере в частности. По сравнению с началом прошлого года многие предприятия и фирмы оказались в значительно худшем финансовом положении, то есть речь идет о том, что их финансовые ресурсы резко сократились и перед ними довольно часто стоит не проблема инвестирования временно свободных денежных ресурсов, а, наоборот, проблема их привлечения, чтобы обеспечить выживаемость предприятия. Примерно аналогичная проблема встала и перед банками, причем не только перед мелкими. Неслучайно тем же финансовым компаниям пришлось столкнуться с проблемой надежности размещения ресурсов. Пожалуй, именно снижение степени надежности банковской системы делает работу на финансовом рынке более рискованной по сравнению, скажем, с первой половиной минувшего года. Понятно, что усиление рисков неблагоприятным образом сказывается на тех сегментах финансового рынка, которые в наибольшей степени подвержены рыночной конъюнктуре.

РАЗВИТИЕ ситуации на рынке «коротких» денег в значительной степени будет зависеть от ситуации в банковской сфере в целом и на валютном рынке в частности. Последней будет оказывать существенное влияние на развитие ситуации по «коротким» деньгам. При установлении валютного коридора в нынешних условиях валютный курс будет стремиться к его верхней границе, поскольку ситуация на валютном рынке в текущем году существенно отличается от ситуации в первом полугодии минувшего года. Есть все основания полагать, что если положение в экономике не изменится, то о «мотании» доллара внутри валютного коридора придется забыть. При этом существенное значение, скорее всего, будет иметь верхняя граница коридора, удержать которую будет не так просто. Таким образом, девальвация в форме так называемого валютного коридора может оказать влияние на рост процентных ставок по «коротким» деньгам. Девальвация будет сопровождаться усилением инфляции, что в свою очередь должно привести к росту процентных ставок. Если же валютный курс достигнет верхней границы коридора и будет удерживаться, а такое развитие событий на валютном рынке достаточно вероятно, то ситуация на рынке «коротких» денег после заметного увеличения ставок в принципе может повторить прошлогодние тенденции.

Следует отдавать себе отчет, что инфляционные ожидания в январе резко усилились и для этого есть серьезные основания. Похоже, что если не будут предприняты кардинальные меры, то правительственные прогнозы инфляции на текущий год на уровне 1,4% в месяц будут выглядеть не более чем мажоранскими мечтами, не подкрепленными никакими реальными действиями. В целом же ситуация в банковской сфере такова, что нельзя исключить любые сюрпризы на финансовом рынке в самое ближайшее время.

Валерия ГЕРАСИМОВА,  
Владимир КОЗЕЛ,  
ЗАО «Белбизнесинвест»

# «Короткие» деньги :

## возможны прошлогодние тенденции

нального банка средняя процентная ставка в марте по вновь заключенным депозитным договорам составила 23,4%, а инфляция — 20%. Начиная с февраля произошла остановка валютного курса. Банки, пытаясь справиться со своими проблемами, довольно часто прибегали не только к услугам рынка межбанковских кредитов, который на этом этапе стал одним из наиболее активно развивающихся сегментов финансового рынка, но и активно привлекали деньги клиентов, существенно поднимая ставки по срокам размещения денег на 5—7 дней. Так, в первой половине года нередкой была ситуация, когда процентные ставки по привлечению денег клиентов на сроки до 7 дней в два раза и более превышали ставки по 14-дневным или 30-дневным срокам. Более того, в отдельные периоды, например, в мае прошлого года, когда резко упали темпы инфляции, а «положительность» процентных ставок заметно увеличилась, финансовые компании привлекали денежные ресурсы, как правило, только на короткие сроки (до 14 дней). Кстати, именно в мае относительная доходность «коротких» денег резко увеличилась, поскольку инфляция по сравнению с предыдущим месяцем сократилась в 2,7 раза, а процентные ставки по привлечению денег клиентов оставались весьма высокими.

Развитие рынка «коротких» денег в первой половине минувшего года и особенно в первом квартале позволяло выявить определенные закономерности развития ситуации на этом сегменте финансового рынка. В частности, ставки по привлечению «коротких» денег снижались в начале каждого месяца, повышались 9-10 числа, когда банки производили отчисления в резервные фонды Национального банка. В следующую декаду месяца ставки снова снижались и оставались стабильными до следующей «пиковой» даты 19-20 числа, когда ставки снова повышались накануне принятия Нацбанком решения о ставке рефинансирования на следующий месяц (это решение принимается 21 числа каждого месяца). И, наконец, ставки по «коротким» деньгам возрастали в конце месяца, когда банки стремились хорошо «закрыться», то есть составить хороший отчет по итогам работы за месяц.

КОНЕЧНО, отмеченные выше закономерности функционирования рынка «коротких» денег в тот или иной период первого полугодия минувшего года проявлялись с большей или меньшей интенсивностью, но они позволяли достаточно достоверно прогнозировать развитие ситуации на рынке «коротких» денег и в целом эффективно использовать наработанные схемы получения дохода на финансовом рынке. К тому же в первой половине года банковская система республики отличалась существенно большей стабильностью, чем во втором, что со-

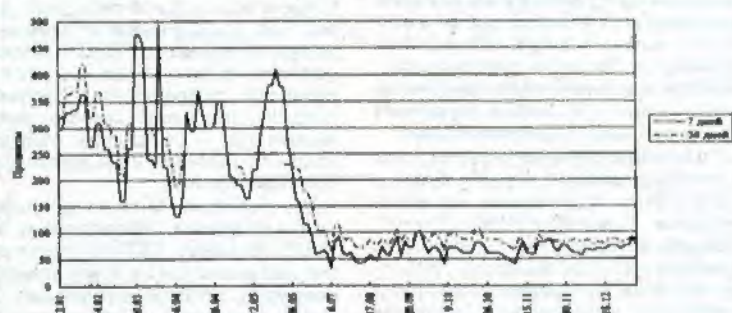
ставки в первом квартале прошедшего года доход по «коротким» деньгам полностью уничтожился инфляцией (более того, реальная ставка была отрицательной), то уже во втором доходность операций по «коротким» деньгам превысила темп инфляции (то есть реальная ставка стала положительной). В частности, именно на май прошлого года приходится пик доходности «коротких» денег с учетом темпов инфляции. Можно этот же вывод сформулировать и по-другому: если в период расцвета рынка «коротких» денег операции на этом сегменте финансового рынка позволяли сократить потери денежных ресурсов клиентов от их обесценения за счет чрезвычайно высоких темпов инфляции, во реального дохода они не получали, то в период так называемой финансовой стабилизации доходность «коротких» денег перешла из отрицательной области в положительную (это хорошо видно на представленном графике). Тем не менее резкое падение ставок по коротким деньгам ознаменовалось существенным снижением интереса клиентов к рынку «коротких» денег, что сразу же ощутили на себе банки и финансовые компании. В начале второго полугодия начался резкий отток клиентов, особенно располагающих относительно небольшими суммами свободных денег. Это и неудивительно: по сравнению с началом минувшего года доход им казался «копейным», поэтому уход значитель-

ные ставок, а во второй половине года они и вовсе опустились до 35—80-процентной отметки. В результате с «короткими» деньгами продолжали иметь дело в основном предприятия, располагающие относительно крупными суммами денежных средств.

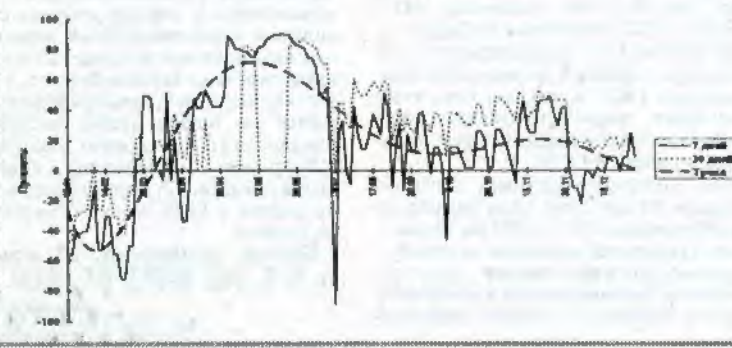
Значительно снизилась доходность операций с «короткими» деньгами и для финансовых компаний: в условиях очень высоких ставок они могли позволить себе устанавливать относительно большую маржу, то есть разницу между ценой покупки денег у клиента и продажей их банку, тогда как снижение процентных ставок вынуждало их в целях привлечения клиентов оставлять себе минимальный доход. И все же в условиях неизменного валютного курса выгодность для клиентов использования новых, но относительно состарившихся способов получения дохода на финансовом рынке была очевидна, поскольку доход привнесли только операции с рублями. Иное дело, что уже во втором квартале минувшего года динамика рынка «коротких» денег резко упала и ставки заметно снижались. В этих условиях более выгодно было размещать средства в рублевые депозиты или векселя с более длительным сроком, например, 30-дневным.

Однако не все даже крупные фирмы могут позволить себе отдавать деньги на относительно длительные сроки, поэтому, вероятно, «короткие» деньги, и об этом сви-

Динамика процентных ставок по «коротким» деньгам в 1995 году



Доходность «коротких» денег с учетом инфляции в 1995 году









# О внесении дополнений и изменений в постановление Госкомтруда, Минфина и Госкомстата Республики Беларусь от 29 июля 1994 г. № 87

«О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж» (регистрационный № 531/12 от 26.08.1994 г.)

Постановление № 105 от 29 декабря 1995 г.  
Министерства труда Республики Беларусь,  
Министерства финансов Республики Беларусь,  
Министерства статистики и анализа Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации  
4.01.96 г., рег. № 1229/12

В целях совершенствования условий оплаты труда Министерства труда Республики Беларусь, Министерства финансов Республики Беларусь и Министерства статистики и анализа Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

Внести в постановление Государственного комитета Республики Беларусь по труду и социальной защите населения, Министерства финансов Республики Беларусь, Государственного комитета Республики Беларусь по статистике и анализу от 29 июля 1994 г. № 87 «О порядке исчисления стажа работы по специальности и выплаты надбавок основным категориям специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта за указанный стаж» следующие дополнения и изменения:

1. В приложении № 1 «Перечень должностей основных категорий специалистов здравоохранения, социального обеспечения, образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта»:

1.1. Раздел 1. Отрасль «Здравоохранение» дополнить пунктом 3 «Другие специалисты» следующего содержания:

Педагогические работники, поименованные в подпункте а) пункта 1 раздела III Отрасль «Образование».

Библиотекари Домов ребенка и санаториев для детей.

Врачебный и средний медицинский персонал системы общества спасания на водах.

1.2. Раздел II Отрасль «Социальное обеспечение» дополнить должностями:

Заместители руководителей учреждений социальной защиты, имеющие среднее специальное медицинское образование.

1.3. Раздел V. Отрасль «Культура и искусство»:

1.3.1. пункт 1 после слов «Главные библиотекарские, библиотекарские» дополнить словами «(независимо от ведомственной подчиненности)»;

1.3.2. дополнить пунктом 4 «Театры, концертные организации, цирки, музыкальные коллективы» следующего содержания:

Художественные руководители Генеральные директора, директора, их заместители по основной деятельности (принимающие участие в творческом процессе)

Директора творческих коллективов, директора распорядители, начальники основных отделов, цехов, служб, участков

Главные: режиссеры, балетмейстеры, дирижеры, хормейстеры, художники

Режиссеры, режиссеры-постановщики

Балетмейстеры, балетмейстеры-постановщики

Дирижеры

Художники всех специальностей (специалисты)

Хормейстеры

Руководители литературно-драматургической части

Заведующие: художественно-постановочной частью, музыкальной частью, труппой, художественно-режиссерской частью

Помощники художественного руководителя, главные: режиссера, балетмейстера, дирижера, хормейстера, художника, режиссера

Концертмейстеры: по классу вокала, по классу балета

Акомпаниаторы-концертмейстеры

Звукорежиссеры

Репетиторы: по вокалу, по балету, по технике речи

Суфлеры

Звукорежиссеры

лами (секторами) по основной деятельности, филналами

Методисты

Ведущие научные сотрудники

Старшие научные сотрудники

Научные сотрудники

Младшие научные сотрудники

Ветеринарный врач

Зоотехник

Ветеринарный фельдшер

1.3.4. дополнить пунктом 6 «Парки культуры и отдыха» следующего содержания:

Директора (заведующие), их заместители по основной деятельности

Художественные руководители

Руководители кружков

Руководители: студий, самодеятельных коллективов, любительских объединений, клубов по интересам, секций

Культурные организаторы

Аккомпаниаторы

Заведующие (начальники) отделами (секторами) по основной деятельности, филналами

Методисты

Главные: режиссеры, дирижеры, хормейстеры, балетмейстеры

Режиссеры

Дирижеры

Хормейстеры

Балетмейстеры

Редакторы

1.4. Раздел VI. Отрасль «Физическая культура и спорт»

Пункт 2 после слов «училища Олимпийского резерва» дополнить словами «национальный центр Олимпийской подготовки по теннису и настольному теннису».

1.5. Дополнить разделом VII. «Киновидеопроизводство и киновидеопрокат» следующего содержания:

а) Художественно-производственный персонал киновидеопроизводства

Артисты кино

Кинорежиссеры

Кинооператоры

Монтажеры

Ассистенты: кинорежиссера, кинооператора

Помощники: кинорежиссера, кинооператора

Художники-постановщики: по декорациям, по костюмам, мультипликационным фильмам

Художники: по комбинированным съемкам, гримеры, мультипликаторы, куколоводы, оформители игровых кукол

Художники других специальностей, скульптор

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

Звукорежиссеры

## Об утверждении Правил пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности

Приказ Министерства торговли Республики Беларусь, председателя Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации от 7 декабря 1995 г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 9.01.96 г., рег. № 1235/12

В целях обеспечения единства и достоверности измерений, приведения нормативных актов в соответствие с действующим законодательством в Республике Беларусь **ПРИКАЗЫВАЕМ:**

1. Утвердить и ввести в действие с 1 марта 1996 года «Правила пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности» (прилагаются).

2. Органам управления торговли, министерствам и другим органам управления, имеющим торговую сеть, довести указанные Правила пользования средствами измерений до всех субъектов хозяйствования, осуществляющих торговую деятельность, организовать изучение и обеспечить выполнение.

3. Считать утратившими силу Правила о порядке пользования измерительными приборами в предприятиях торговли и общественного питания, утвержденные приказом Минторга СССР и Государственного комитета стандартов СМ СССР от 9 октября 1975 г. № 183/274.

Министр торговли

Председатель Белстандарта

П.А.КОЗЛОВ

В.Н.КОРЕШКОВ

## Правила пользования средствами измерений в сфере торговой деятельности

### 1. Общие положения

1.1. Настоящие Правила распространяются на все субъекты хозяйствования независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, осуществляющие оптовую и розничную торговлю, торговую-производственную деятельность с использованием средств измерений.

1.2. Все средства измерений, в том числе весоизмерительные приборы, используемые на предприятиях, указанных в пункте 1.1. настоящих Правил, должны иметь хорошо видимое поверительное клеймо или свидетельство органов Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации (Белстандарт) о поверке, срок действия которого не истек, быть исправными, чистыми, правильно установленными, применяться по назначению и обеспечивать единство и достоверность измерений.

Все приборы должны иметь заводской (инвентарный) номер, быть закреплены за определенным работником (продавцом, буфетчиком, поваром, фасовщиком, кладовщиком и т.д.), который должен знать правила работы на них и сроки представления приборов на государственную поверку и клеймение. Движение весоизмерительных приборов по типам (приход, списание и сдача в соответствующую службу в связи с непригодностью, остаток) и присвоение инвентарных номеров ведется бухгалтерией и при проведении инвентаризаций устанавливается фактическое их наличие.

При обнаружении неисправностей в используемых средствах измерений работник обязан немедленно известить руководителя предприятия или ответственного лица, осуществляющего ведомственный контроль за средствами измерений. Впредь до устранения неисправностей в этих средствах измерений пользоваться ими запрещается.

1.3. При каждом весе, взвешивании на которых производится с помощью гирь, должен иметься соответствующий их комплект.

1.4. Работники торговли при применении настоящих Правил должны также соблюдать «Положение о метрологическом контроле за состоянием средств измерений и соблюдением метрологических правил в сфере торговой деятельности», согласованное с Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации и утвержденное приказом Министерства торговли Республики Беларусь от 7 декабря 1995 г. № 75.

Регистрацию поверки средств измерений органами Белстандарта (государственная поверка) следует вести на каждом субъекте хозяйствования и у физических лиц, занимающихся торговлей и торговую-производственную деятельность

на все средства измерений в специальном журнале по форме, приведенной в приложении 2 к «Положению о ведомственном контроле за средствами измерений в сфере торговой деятельности».

На средства измерений отраслевого специального назначения, не подлежащих государственной поверке, должен быть также заведен журнал для регистрации поверки органами ведомственного контроля.

1.5. Назначение лица, ответственного за состояние и применение средств измерений, не освобождает руководителя предприятия от ответственности за состояние измерительного хозяйства. Руководители субъектов хозяйствования и физические лица обязаны обеспечивать:

разработку и проведение организационно-технических мероприятий по внедрению современной измерительной техники;

контроль за содержанием в исправном состоянии средств измерений и правильным их применением.

### 2. Установка измерительных приборов

2.1. Весы и другие измерительные приборы должны устанавливаться на рабочих местах продавцов, буфетчиков таким образом, чтобы покупатели могли видеть весь процесс взвешивания и отсчета товаров. Запрещается устанавливать весы под углом к фасаду прилавка, загромождать их товарами, занавесками, инвентарем и т.п.

Весы устанавливаются на прочном, устойчивом горизонтальном основании, не подверженном различного рода сотрясениям и вибрации.

2.2. Весы настольные дифференциальные и электронные устанавливаются по имеющемуся у них уровню путем вращения установочных (винтовых) пожек. Воздушный пузырек должен находиться в середине окружности уровня, весы опираются на все четыре ножки, а обе стрелки пеналтранных весов находятся в нулевом положении. Положение ножек фиксируется контргайками. Запрещается подгонять к нулю указательные стрелки весов путем отклонения их от установленного в соответствии со встроенным уровнем горизонтального положения (вращением ножек, подкладыванием под них подкладок и т.п.).

2.3. Электронные весы устанавливаются в закрытом отапливаемом помещении с температурой окружающей среды от +10 до +35 градусов С при относительной влажности от 30 до 80 процентов в местах, где имеется возможность подключения к электросети и линии заземления. На грузоприемную площадку электронных весов не должны попадать прямые воздушные потоки от вентилятора.



2.4. Весы настольные обыкновенные устанавливаются так, чтобы станина имела прочное, устойчивое положение без каких-либо прокладок. Ненагруженные весы должны находиться в равновесии, что определяется по указателям, устанавливаемым на одном уровне — один против другого. Горизонтальность установки весов определяется путем поворота весов на месте установки на 180 градусов (чтобы левая сторона стала на место правой). Если равновесие ненагруженных весов при этом сохраняется, то, следовательно, весы установлены горизонтально.

2.5. Весы товарные (нравноплечие) с гиредержателем и шкалами устанавливаются по отвесу, укрепленному на их колодке; платформа весов при этом должна опираться на подплатформенные рычаги всеми четырьмя углами.

Для сохранения устойчивости весов товарных, имеющих колеса, под раму весов подкладывают бруски с выдолбленными в них углублениями для колес; вместо отдельных брусков можно использовать раму.

Правильность установки товарных циферблатных весов определяется по имеющемуся у них уровню.

2.6. Весы лабораторные равноплечие 2, 3 и 4 классов устанавливаются по имеющемуся у них отвесу или уровню.

2.7. Установка или монтаж, а также подготовка к работе торговых автоматов, дозаторов, изотермических емкостей, автосатураторов и других приборов для взвешивания, дозирования и продажи товаров должны производиться в соответствии с требованиями заводской документации на эти изделия, которая входит в комплект поставки. При этом особое внимание необходимо уделять соблюдению правил техники безопасности.

### 3. Пользование средствами измерений

3.1. Перед использованием средств измерений необходимо убедиться в их исправности.

Весы должны сохранять равновесие в ненагруженном состоянии в течение всего времени работы на них, и за этим должны строго следить работники (продавцы, буфетчики, фасовщики и др.), которые пользуются этими весами.

Если в весах состояние равновесия нарушено и его нельзя восстановить на месте, весы должны быть немедленно изъяты из употребления для исправления имеющихся неполадок. Эти исправления с соблюдением требований заводской документации могут быть выполнены в самом предприятии или в ремонтной мастерской.

Равновесие весов может быть восстановлено путем:

очистки чашек и крестовины от загрязнения — в весах настольных обыкновенных, не имеющих тарировочной камеры (полости);

регулирования веса тарировочного груза, помещенного в тарировочной камере, находящейся под площадками весов, — в весах настольных, закрытых с обыкновенных, изготовленных с тарировочной камерой;

регулирование веса тарировочного груза, находящегося под гиревой площадкой, при несовпадении стрелки с нулевым штрихом шкалы (после установки их по уровню) — в весах настольных циферблатных;

регулирование тарировочного приспособления, имеющегося на коромысле весов и тарировочного груза в камере гиредержателя — в товарных весах;

регулирование тарировочных приспособлений, имеющихся на коромысле, — в весах лабораторных 2, 3 и 4 классов.

3.2. В правильно отрегулированных настольных циферблатных весах стрелка при взвешивании должна сделать три-четыре колебания (в одну и другую стороны). Регулирование числа колебаний стрелки производится путем поворачивания и нужную сторону стакана усиком (демпфера), находящегося под тарной чашкой весов. При этом необходимо следить, чтобы успокоитель колебаний был заполнен до нулевой отметки соответствующей жидкостью, указанной заводом-изготовителем в технической документации на весы. Показания циферблатных и электронных

весов при равновесии должны быть нулевыми.

3.3. Перед взвешиванием на весах лотковых циферблатных следует убедиться в том, что весы установлены по уровню и при открытом арретире проверить правильность работы циферблатного указателя (стрелки должны находиться на нулевой отметке шкалы), затем закрыть арретир.

Взвешиваемый груз размещают на лотке, затем открывают арретир, после успокоения стрелки производят отсчет взвешиваемого груза. С помощью опрокидывателя взвешенный груз удаляют с лотка или снимают его вместе с лотком. Не следует оставлять весы под нагрузкой длительное время, а также взвешивать на весах грузы при незакрепленных тарорегулирующих грузах.

3.4. В электронных торговых весах с помощью механизма ввода должно быть установлено значение цены за 1 кг взвешенного груза. В весах с чекочекатящим механизмом следует направить чекочку (для отрезного документа) и контрольную ленту. После прогрева весов (в течение 10—15 минут) приступают к взвешиванию.

При отпуске товара в упаковке или таре помещают упаковку или тару на грузоприемную площадку весов и нажимают кнопку тарокомпенсатора. При этом на цифровом табло веса появляются нули (допускаются показания 0,0001 или 0,999 кг). Упаковку или тару снимают с весов, кладут в нее выбранный покупателем товар и помещают его вместе с упаковкой или тарой на грузоприемную площадку.

Табло веса показывает величину чистого веса взвешенной порции товара, а табло стоимости — его стоимость.

Показания табло веса вновь устанавливаются на нуль путем нажатия кнопки тарокомпенсатора.

3.5. Перед взвешиванием на весах товарных неравноплечных необходимо убедиться, что весы установлены по отвесу и сохраняют равновесие коромыслового указателя при открытом арретире.

Взвешивание производят при открытом арретире перемещением основной и дополнительных гирь до совмещения подвижного указателя с неподвижным, то есть до равновесия коромыслового указателя, затем закрывают арретир. Отсчет показаний производят по основной и дополнительной шкале весов.

Груз укладывают на платформу весов и снимают с вес при закрытом арретире.

Не допускается взвешивание грузов с незакрепленным противовесом и тарорегулирующими грузами, а также с закрытыми замками.

3.6. В торговых залах магазинов в соответствии с нормами технического оснащения устанавливаются на доступном для покупателя месте контрольные весы, а в торговых залах магазинов, торгующих тканями — контрольные метры. Покупателю предоставляется право проверить правильность веса и меры отпущенных ему товаров как самостоятельно, так и с помощью работников предприятия торговли и общественного питания.

3.7. При взвешивании товаров должен соблюдаться предел взвешивания в соответствии с требованиями ГОСТа 23676-79 «Весы для статического взвешивания. Пределы взвешивания». Метрологические параметры».

Масса взвешенных товаров должна находиться в границах от наибольшего до наименьшего предела взвешивания используемых, указанных на циферблате или коромысле весов.

Запрещается взвешивать на весах грузы ниже следующих пределов (норм):

на весах настольных с наибольшим пределом взвешивания 2, 5, 10 и 20 кг — соответственно 20, 40, 100 и 200 граммов;

на всех лотковых циферблатных с наибольшим пределом взвешивания 10 кг — 500 граммов;

на весах электронных торговых с наибольшим пределом взвешивания 3 кг — 40 граммов;

на весах передвижных, взрезных и стационарных — ниже 5 процентов наибольшего предела взвешивания;

на новых модификациях весоизмерительных средств, не указанных в Правилах, в соответствии с инструкцией по эксплуатации прилагаемой изготовителем.

3.8. Запрещается производить взвешивание, устанавливая гири одновременно на обеих чашках весов, и определять вес путем вычитания. При взвешивании на весах необходимо пользоваться возможным количеством гирь.

Взвешивание на настольных циферблатных весах товаров, вес которых не превышает значения шкалы циферблата, должно производиться непосредственно по показаниям стрелки на циферблате, без применения гирь.

Взвешивание товаров, вес которых превышает значение шкалы циферблата, производят: на весах с наибольшим пределом взвешивания 10 кг — с помощью гирь 1 кг, 2 кг и 5 кг, а на весах с пределом взвешивания 2 кг — с помощью гирь 200 г, 500 г и 1 кг. Замена крупных гирь равнозначным набором мелких не допускается.

После взвешивания товаров запрещается оставлять гири на площадке (лотке, тарелке, платформе) весов.

3.9. При взвешивании следует обязательно пользоваться тем видом гирь, который присвоен данному типу весов: при использовании циферблатными и обыкновенными настольными весами надлежит применять гири общего назначения 6 класса, при использовании товарными (нравноплечными) весами — условные гири.

3.10. Взвешиваемый груз и гири следует размещать на площадке (лотке, чашке, платформе) весов по возможности равномерно, избегая толчков и ударов.

Для укладки на платформу товарных неравноплечных весов тяжелых грузов (тюков, бочек и т.п.) следует применять наклонные мостики (трапы), устанавливая их верхним краем в уровень с платформой весов.

3.11. В целях правильного взвешивания на весах циферблатных, настольных и товарных весов товара следует фиксировать после установления равновесия весов (после трех-четырех колебаний стрелки (коромысла) весов в одну и другую сторону (вверх вниз)).

3.12. При взвешивании товаров, которые могут отпущаться только в таре покупателя, необходимо предварительно взвесить эту тару, назвать ее вес покупателю и дать ему возможность увидеть показания веса пустой тары.

Запрещается использование в торговле на весах циферблатных съемных чашек, масса которых не введена в тару весов.

3.13. При взвешивании товаров на гирю и грузоприемную чашку весов должна помещаться бумага одинакового формата, при этом стрелка весов должна быть на нуле.

После каждого взвешивания гири и бумагу надлежит снимать с площадки весов и помещать их на определенном месте у весов. После снятия бумаги стрелка весов также должна оставаться на нуле.

Не допускается упаковка, нарезка или вскрытие грузов на площадке (лотке, чашке или платформе) весов.

3.14. Весами лабораторными равноплечными 2, 3 и 4 классов и гирями к ним надлежит пользоваться с особой аккуратностью и с соблюдением следующих условий: весы должны предохраняться от сотрясений, движений воздуха, неравномерного нагрева и других воздействий, влияющих на точность взвешивания;

перед каждым взвешиванием необходимо убедиться в равновесии ненагруженных весов и, если потребуется, восстановить нарушенное равновесие при помощи имеющихся на коромысле тарировочных грузиков;

нагружать и разгружать весы следует при закрытом арретире; на весах, имеющих витрину, следует производить взвешивание при открытых дверцах витрины.

3.15. Золото, платину, серебро, металлы платиновой группы и их сплавы (в слитках, ленте, проволоке, изделиях, монете, порошках и солях, а также лом изделий), драгоценные камни разрешается взвешивать на весах лабораторных 3 класса с помощью гирь общего назначения 3 класса.

3.16. Отмеривание жидкостей вручную должно производиться: молока и керосина при отпуске в тару покупателя — металлическими кружками вместимостью 250, 500 и 1000 мл при наполнении жидкостью в уровень с краями;

водки, водочных изделий, коньяка, виноградных, плодово-ягодных и шампанских вин — мензурками или стеклянными цилиндрами с круговой чертой, имеющими обозначенную емкость и клеймо государственной поверки. Мензурки или мерные цилиндры наполняются до отметки, указывающей соответствующий объем;

пива, кваса; морса, соков и др. — стеклянными кружками и стаканами, имеющими обозначенную емкость. Эти жидкости должны наливать в меру с таким расчетом, чтобы после оседания пены уровень жидкости находился против мерной риски.

Каждая мера в момент ее наполнения должна находиться в вертикальном положении.

3.17. Отпуск продуктов, розничная цена на которые установлена за единицу веса (сметана, мед, растительное масло и т.д.), должен производиться только по весу. Отпуск этих продуктов по объему, без взвешивания, не допускается.

3.18. Отмеривание шерстяных тканей и ватина при отпуске покупателю производится путем валожения метра брускового деревянного на ткань, лежащую на прилавке (столе) в свободном состоянии без складок.

Этим же методом отмериваются трикотажные полотна, тяжелые и объемные хлопчатобумажные, льняные и шелковые ткани (меловые, декоративные, махровые, ворсовые, костюмно-одежные и другие им подобные).

Тонкие и легкие хлопчатобумажные, льняные и шелковые ткани отмериваются метром брусковым деревянным путем отбрасывания ткани на прилавок («в откидку») при свободном без натяжения приложении ткани к метру.

3.19. Перед отпуском жидкостей через дозаторы, изотермические емкости, автоматы и другие приборы необходимо ежедневно проверять:

наличие жидкости в резервуаре и чистоту его фильтров;

сохранность пломб мерных емкостей;

точность дозы жидкости (определяется в соответствии с требованиями технической документации заводов-изготовителей).

При использовании вышеуказанных приборов необходимо строго соблюдать требования заводской документации на эти изделия (заводская документация поставляется в комплекте с изделиями).

3.20. При использовании средств измерений запрещается:

использование электронных весов, технические возможности которых не позволяют осуществлять полный набор цены весового товара, если это не разрешено полномочным на то органом управления торговли;

подкладывать под ножки циферблатных настольных весов какие-либо предметы (картон, щепки и т.п.);

производить взвешивание на весах, не защищенных от действия ветра, дождя, снега;

привязывать гири к весам или столу, а также связывать их между собой;

применять гири для других целей, кроме взвешивания;

применять гири общего назначения при взвешивании на товарных неравноплечных весах и условные гири при взвешивании на настольных циферблатных и обыкновенных весах;

пользоваться для отмеривания жидкостей грязными и деформированными (имеющими вмятины и т.п.) мерами вместимости;

пользоваться средствами измерений по истечении срока действия поверки;

пользоваться складными и мягкими метрами или нанесенными на прилавок отметками (делениями).

3.21. В торговом помещении, где производится взвешивание, отпуск или прием товаров, запрещается хранить измерительные приборы неисправные и не удовлетворяющие требованиям настоящих Правил и инструкций Белстандарта.

Неисправные средства измере-

ний (с истекшим сроком действия поверки, без клейма, не обеспечивающие единство и достоверность измерений и т.п.) могут временно находиться в подобном помещении в упаковке или разобранном состоянии.

### 4. Уход за средствами измерений

4.1. Весы, гири, меры длины и объема должны содержаться в порядке и чистоте. Попадающую на них пыль или грязь удаляют при помощи мягкой ткани, чистой сухой щетки или кисточки.

Весы, гири и другие измерительные приборы должны предохраняться от коррозии (гири по мере надобности протирают жидким машинным маслом и затем вытирают насухо).

При появлении коррозии ее следует удалять мягкой тканью, смоченной в бензине и протирать сухой тканью. При значительной коррозии гири и другие измерительные приборы необходимо направлять в ремонт.

Площадки, чашки, лотки и платформы весов, на которых взвешиваются продовольственные товары, необходимо ежедневно промывать горячей водой с мылом и пищевой содой, затем промывать чистой горячей водой и протирать сухой тканью.

Для ухода за весоизмерительными приборами следует применять моющие средства, разрешенные Министерством здравоохранения Республики Беларусь.

4.2. Гири общего назначения нужно держать в определенном месте в футляре или ящике, а ус ловные — на скобе товарных неравноплечных весов.

4.3. Меры длины следует предохранять от загрязнения и коррозии.

4.4. Металлические меры для жидкостей следует предохранять от вмятин.

Особое внимание, в соответствии с Санитарными правилами, должно уделяться содержанию в чистоте мер, применяемых для отмеривания жидких пищевых продуктов.

4.5. Перемещать передвижные товарные (неравноплечные) весы необходимо при закрытых изоляторах и арретирах, за ручки, сохраняя их в горизонтальном положении. Весы, имеющие колеса, разрешается перекатывать только по ровному полу, асфальту и т.п. Во всех других случаях их следует переносить.

4.6. Особо тщательный уход требуется за весами лабораторными равноплечными 2, 3 и 4 классов и гирями к ним. Весы должны содержаться в полной чистоте, причем для удаления пыли с коромысла может применяться мягкая кисточка, а для очистки чашек — мягкая чистая ткань. Гири должны очищаться мягкой щеткой или замшей и храниться в соответствующих гнездах закрытого футляра. Брать гири непосредственно руками запрещается, необходимо пользоваться линцем, замшей или чистой тканью.

4.7. Перенос весов (любой конструкции), их установка, уход и обслуживание должны осуществляться в строгом соответствии с требованиями технической документации заводов-изготовителей.

### 5. Контроль и ответственность за выполнение настоящих правил

5.1. Контроль за выполнением настоящих Правил осуществляют органы Белстандарта и другие органы государственного контроля и управления в соответствии с их полномочиями, министерства и ведомства, имеющие торговую сеть, службы торговых организаций и предприятий.

5.2. Лица, допустившие нарушение метрологических правил по средствам измерений (СТБ, инструкции и других нормативных документов Белстандарта), а также настоящих Правил, привлекаются к ответственности, предусматриваемой действующим в Республике Беларусь законодательством.

**ПРИМЕЧАНИЕ:** иные средства измерений, не указанные в Правилах, используют в соответствии с инструкцией по эксплуатации, прилагаемой изготовителем, и подлежат поверке в соответствии с СТБ 8003 93.



## Об утверждении Положения о министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате

ПОСТАНОВЛЕНИЕ  
Кабинета Министров Республики Беларусь  
№ 8 от 3 января 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:  
Утвердить прилагаемое Положение о министре по делам Содружества Независимых Государств и его аппарате.  
Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

# ПОЛОЖЕНИЕ

1. Министр по делам Содружества Независимых Государств назначается на должность и освобождается от должности Президентом Республики Беларусь, в своей деятельности подчинен и подотчетен Кабинету Министров Республики Беларусь.

2. Министр по делам Содружества Независимых Государств в своей деятельности руководствуется Конституцией Республики Беларусь, актами законодательства Республики Беларусь и настоящим Положением.

3. Основными задачами министра по делам Независимых Государств и его аппарата являются:

- координация деятельности министерств и других центральных органов управления по обеспечению экономических и политических интересов Республики Беларусь в Содружестве Независимых Государств;
- организация переговоров и подготовки двусторонних и многосторонних договоров с государствами — участниками Содружества Независимых Государств по экономическим и социальным вопросам;
- содействие внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов Республики Беларусь с соответствующими субъектами государств — участников Содружества Независимых Государств;
- общий контроль за исполнением достигнутых с государствами — участниками Содружества Независимых Государств договоренностей и реализацией обязательств по договорам Республики Беларусь с этими государствами.

4. На министра по делам Содружества Независимых Государств в соответствии с основными его задачами возлагается:

4.1. организация подготовки министерствами и другими центральными органами управления международных договоров Республики Беларусь в рамках Содружества Независимых Государств и решений по вопросам, выносимым на рассмотрение Совета глав государств и Совета глав правительств государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.2. изучение возможностей развития взаимовыгодных связей и оказание содействия министерствам и другим центральным органам управления, исполняющим договоры с соответствующими структурами государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.3. организация совместно с министерствами и другими центральными органами управления работы по совершенствованию сотрудничества с государствами — участниками Содружества Независимых Государств, а также механизма реализации заключенных в рамках Содружества Независимых Государств договоров;

4.4. подготовка и представление Президенту Республики Беларусь, правительству Республики Беларусь информации экономического, общественно-политического и социального характера в рамках реализации договоров государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.5. содействие министерствам и другим заинтересованным центральным органам управления в проведении экспертизы проектов международных договоров Республики Беларусь с государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

4.6. сотрудничество с соответствующими структурами государств — участников Содружества Независимых Государств в установлении и развитии двусторонних и многосторонних связей;

4.7. участие в работе по составлению краткосрочных и долгосрочных прогнозов экономического и социального развития Республики Беларусь, ее платежного баланса;

4.8. дача заключений по договорам межведомственного характера, заключаемым министерствами и другими центральными органами управления Республики Беларусь с соответствующими органами государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.9. внесение в установленном порядке в Кабинет Министров Республики Беларусь предложений по осуществлению и развитию двусторонних и многосторонних связей;

4.10. анализ практики работы Исполнительного секретариата Содружества Независимых Государств, Межгосударственного экономического комитета и других органов, созданных в рамках Содружества Независимых Государств;

4.11. проведение взаимных консультаций с соответствующими центральными органами управления государств — участников Содружества Независимых Государств;

4.12. анализ сообщений средств массовой информации, отражающих работу правительства Республики Беларусь по вопросам сотрудничества с государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

4.13. обеспечение совместно с Исполнительным секретариатом Содружества Независимых Государств, соответствующими подразделениями Администрации Президента Республики Беларусь и Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь проведения в г. Минске заседаний Совета глав государств и Совета глав правительств.

5. Министр по делам Содружества Независимых Государств имеет право:

5.1. требовать и получать от министерств и других центральных органов управления, предприятий, объединений, учреждений и организаций информацию о ходе выполнения международных договоров Республики Беларусь, заключенных между государствами — участниками Содружества Независимых Государств;

5.2. привлекать представителей министерств и других центральных органов управления к подготовке проектов международных договоров Республики Беларусь в рамках Содружества Независимых Государств;

5.3. вести переговоры в пределах своей компетенции с представителями заинтересованных структур государств — участников Содружества Независимых Государств;

6. Указывая министру по делам Содружества Независимых Государств, даваемые в пределах его компетенции, обязательные для исполнения министерствами и другими центральными органами управления.

7. Министр по делам Содружества Независимых Государств несет персональную ответственность за выполнение возложенных на него задач и функций, вносит в установленном порядке на рассмотрение Кабинета Министров Республики Беларусь проекты международных договоров и актов законодательства по вопросам, входящим в его компетенцию.

8. Министр по делам Содружества Независимых Государств имеет заместителя, назначаемого на должность и освобождаемого от должности Кабинетом Министров Республики Беларусь по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

9. Во время отсутствия министра по делам Содружества Независимых Государств его функции выполняет заместитель министра.

10. Для реализации основных задач и выполнения функций министра по делам Содружества Независимых Государств в установленном порядке создается аппарат министра.

11. В своей деятельности аппарат министра по делам Содружества Независимых Государств руководствуется Конституцией Республики Беларусь, законами Республики Беларусь, «О Кабинете Министров Республики Беларусь», Регламентом Кабинета Министров Республики Беларусь, другими актами законодательства Республики Беларусь, указаниями министра по делам Содружества Независимых Государств и его заместителя, а также настоящим Положением.

12. Структура и штаты аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств, условия оплаты труда, материально-бытового и медицинского обеспечения его работников определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

13. Министр по делам Содружества Независимых Государств:

- издает приказы и распоряжения, обязательные для исполнения аппаратом министра;
- представляет премьер-министру Республики Беларусь для назначения работников аппарата министра, руководит работой этого аппарата;
- утверждает положения о структурных подразделениях аппарата министра;
- работники аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств назначаются на должность и освобождаются от должности в порядке, установленном для работников Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь;
- права и обязанности руководителей структурных подразделений аппарата министра по делам Содружества Независимых Государств устанавливаются в соответствии с положениями о структурных подразделениях Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь.

# ПОЛОЖЕНИЕ

Настоящее положение разработано в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 года № 648 «О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году».

Положение определяет порядок исчисления совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одnorазовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений.

1. Одноразовые безвозмездные субсидии предоставляются семьям, у которых совокупный доход на каждого члена семьи не превышает двухкратного минимального потребительского бюджета (МПБ), утвержденного на момент подачи заявления.

Семьям, у которых совокупный доход на каждого члена семьи превышает двухкратный МПБ, одноразовые безвозмездные субсидии не предоставляются.

2. Для получения одноразовых безвозмездных субсидий заявитель предоставляет сведения о совокупном доходе семьи и ее имущественном положении согласно приложению.

3. К членам семьи претендента на получение субсидии относятся супруги, их дети и родители. Другие родственники, нетрудоспособные иждивенцы, а в исключительных случаях и иные лица могут быть признаны членами семьи претендента, если они проживают совместно с претендентом и ведут с ним общее хозяйство.

4. Совокупный доход семьи складывается из доходов всех членов семьи (текущих доходов со всеми видами доплат и надбавок и доходов, имеющих нерегулярный характер).

4.1. Текущие доходы членов семьи включают:

- трудовые доходы по основному месту работы и по совместительству, и которым относятся:
- заработная плата в денежной и натуральной формах, премии, другие вознаграждения и выплаты, связанные с выполнением трудовых обязанностей, работающим на предприятиях и в организациях, независимо от форм собственности, включая работу в иностранных фирмах, банках и их представительствах, а также на основе трудовых договоров с крестьянскими фермерскими хозяйствами и у частных предпринимателей;
- суммы вознаграждений, получаемые адвокатами за работу в юридических консультациях;
- доходы, получаемые от общественного хозяйства колхозов, кооперативов, крестьянских (фермерских) хозяйств;
- доходы граждан, включая священнослужителей, работающих в религиозных организациях, на предприятиях, учреждениях религиозных организаций, а также в созданных ими благотворительных заведениях;
- доходы от предпринимательской деятельности;
- пенсии трудовые и социальные;
- стипендии, выплачиваемые учащимся ГИТУ, студентам, обучающимся с отрывом от производства в средних специальных и высших учебных заведениях (исключая стипендии, выплачиваемые учащимся, предприятиями и организациями независимо от форм собственности, направляющими их на обучение за счет собственных средств);
- суммы полученных алиментов;
- пособия по социальному страхованию (государственные пособия семьям, воспитывающим детей, пособия по временной нетрудоспособности, безработице и родам);
- пособия по безработице.

4.2. Доходы членов семьи, имеющие нерегулярный характер, исключают:

- доходы от сдачи в аренду недвижимости и имущества;
- дивиденды и проценты по депозитам, акциям и другим ценным бумагам;
- доходы от продаж недвижимости, ценных бумаг, сельскохозяйственной продукции;
- авторские вознаграждения в соответствии с законодательством об авторском праве;
- дотации, компенсационные выплаты, пособия и другие виды помощи в денежной и натуральной формах за счет средств предприятий, организаций и местных органов власти;
- прочие виды доходов.

4.3. Совокупный доход семьи исчисляется за вычетом подоходного налога и обязательных взносов в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь, удерживаемых из заработной платы граждан и

## об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

из дохода предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица.

Не учитываются в совокупном доходе семьи следующие виды доходов:

- ежемесячные пособия на каждого члена семьи, денежные компенсации в случае непредоставления путевки на оздоровление в размере ее средней стоимости, единовременные компенсации за ущерб здоровью, получаемые в соответствии с Законом Республики Беларусь «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС»;
- единовременные пособия на рождение ребенка, на погребение;
- суды и кредиты банков или предприятий;
- государственные безавансовые жилищные субсидии;
- суммы уплаченных алиментов;
- При предоставлении семьям одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений учитывается имущественное положение семьи на дату подачи заявления в качестве залога для выдачи кредита.

6.1. В состав имущества включаются:

- жилой дом, часть жилого дома или квартиры, принадлежащие на праве собственности, в которой проживает семья, а также жилые дома в других населенных пунктах;
- дачи и садовые домики в коллективных садоводческих товариществах, также принадлежащие на праве собственности;
- автомобили, самолеты, яхты, принадлежащие на праве собственности;
- гаражи, хозяйственные и складские помещения, а также другие виды недвижимости.

6. Семьи, имеющие право на получение одноразовой безвозмездной субсидии на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений, предоставляют местному исполнительному комитету (руководителю предприятия, организации) сведения о доходах и имущественном положении согласно приложению.

7. Сведения о доходах семьи предоставляются заявителем за 12 месяцев, предшествующих месяцу подачи заявления. На их основании определяется среднемесячный среднедушевой доход семьи.

8. Сведения о совокупном доходе и имущественном положении семьи не подлежат разглашению.

## к Положению об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

Фамилия, имя, отчество заявителя \_\_\_\_\_

Адрес местожительства \_\_\_\_\_

Состав семьи \_\_\_\_\_

Ф.И.О. (в соответствии со свидетельством о рождении)	Дата рождения	Место рождения	Документ, удостоверяющий личность	Отношение к заявителю
Доход семьи				
Ф.И.О.	Источники дохода	Размер дохода, в руб.		
Итого совокупный доход семьи за год, предшествующий месяцу подачи заявления _____ руб.				
Среднемесячный совокупный доход семьи (совокупный доход семьи, деленный на 12) _____ руб.				

## Об утверждении Положения об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений

ПОСТАНОВЛЕНИЕ  
Министерства труда Республики Беларусь,  
Министерства архитектуры и строительства  
Республики Беларусь, Министерства финансов  
Республики Беларусь и Министерства  
статистики и анализа Республики Беларусь  
№ 100/29/56/25 от 8 декабря 1995 г.

зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 11.02.1996 г., рег. № 1240/12

Во исполнение постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 г. № 648 «О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году» Министерство труда, Министерство архитектуры и строительства, Министерство финансов, Министерство статистики и анализа Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЮТ:

Утвердить Положение об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений.

Министр труда Республики Беларусь А.В.СОСНОВ  
Заместитель министра архитектуры и строительства Республики Беларусь А.Д.СИДОРЕНКО  
Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ  
Министр статистики и анализа Республики Беларусь В.Н.НИЧИПОРОВИЧ

### ПРИЛОЖЕНИЕ

Имущественное положение семьи

	Да	Нет
Дом или часть дома		
Квартира (приватизированная или купленная)		
Дача или садовый домик		
Гараж		
Автомобиль		
Самолет		
Яхта		

Настоящим подтверждаю, что вся предоставленная информация является полной и точной. Мне известно, что за предоставление ложных и сознательно искаженных сведений я несу ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Заявитель \_\_\_\_\_ Ф.И.О. \_\_\_\_\_  
Руководитель органа субсидирования \_\_\_\_\_ Ф.И.О. \_\_\_\_\_  
М.П. \_\_\_\_\_



ОХРАННЫЕ ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА				
Системы охранной сигнализации	Офисы, Коттеджи, Магазины	БЕЛХАНТ	21-83-78	
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CASIO DM 1600/1200	16-разр. дел. питание бухгалтер, 1г.г. ПОДАРОК!	тыс. руб.	295/191	
CIT ZEN SDC-888	12-разр. дел. питание бухгалтерский, 1г.г.	тыс. руб.	200	
CIT ZEN SDC-435/428	16-разр. дел. питание бухгалтерский, 1г.г. НОВИНКА!	тыс. руб.	300/310	
CIT ZEN	30 моделей на комм.связи	от 4		
CIT ZEN SDC-888	12-разр. дел. питание	тыс. руб.	200	
CIT ZEN SDC-414	14-разр. дел. питание	тыс. руб.	234	
CIT ZEN SDC-435	16-разр. дел. питание	тыс. руб.	300	
CIT ZEN SR-745P	10-разр. дел. питание	тыс. руб.	112	
РАБОЧАЯ ОДЕЖДА				
Костюмы рабочие	диagonalь	тыс. руб.	125	
Куртки валяные		тыс. руб.	125	
Рубашки рабочие		тыс. руб.	6,2	
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Кирпич силикатный		тыс. руб.	691	
ХИМИЯ				
Дезинфицирующие жидкости		тыс. руб.	510	
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Видеокамеры	с видеорекодером	тыс. руб.	55	
ИГРОВЫЕ ПРИСТАВКИ				
KEN-BOY	гар. 6 мес.		14/16	
KEN-KID	гар. 6 мес.		21/25	
LIFA-2	гар. 6 мес.		17/18	
MFGA KFN	гар. 6 мес.		100/120	
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Волоконно-оптические системы связи, локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, обслуживание), защита информации		Алтолан	18-32-13 24-26-25	
Аудиторские услуги. Качественно			29-82-86	
Визитки, бланки, ярлыки, этикетки				
Световые короба, люминисцентные трубки				
Объемные буквы из металла и пластика				
Таблички, ценники, указатели				
Ламинирование				
Оформление таможенных документов, растаможивание		МЕДХОР	24-33-93	
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов		Р.Т.С.	36-33-32	
Ремонт мониторов, принтеров, компьютеров, телефаксов		БЕЛХАНТ	23-83-78	
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18	
Изготовление и ремонт тентов, каркасов		Реддвей и К	75-87-53	

Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок		БИС	26-25-60
Проведение рекламных кампаний, размещение рекл.		ЭКО-реклам	68-28-31
Размещение рекламы в журнале "СИТИ. Деловой город"		Нестор-Пресс	34-94-27
Печать и штампы		Нестор-Пресс	34-94-27
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси			
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки			
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах		БОФФ	68-59-24
Типографские услуги			
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс 62-51-00
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ			
Источники бесперебойного питания APC	Back-UPS 250-1250Вт, со склада, 2г.г.	175-832	
	Back-UPS Pro 280-650Вт, 2г.г.	220-440	
	Smart-UPS 250-2000Вт, 2г.г.	348-1784	
	Line-R, фидер-стабилизатор, 160В-287В, 600-1250ВА, 2 г.г.	253-300	
	Matrix 3000VA, 2г.г.	5220	
Сетевые фильтры	Surge Arrest, PowerManager, Pilot 350	25-120	
Программное обеспечение для JPS APC		92-100	
Источники бесперебойного питания BAPC	АИП 250-1200А, дат. регул.напряж., пр-во РБ, 2г.г.	139-562	
	АИП 400У 1250У, унифицированный, пр-во РБ, 2г.г.	379-674	
	БИП 600-3000, on line, модульный, пр-во РБ, 2г.г.	792-2980	
	БИП У 600 15К, on-line, униф., модуль, пр-во РБ, 2г.г.	850-13390	
ПО для BAPC	SW2 2/V6 1 for IBM X	60-153	
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ			
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	25	GoldenSoft 64-99-74
Бланки бухгалтерские	40 наименований со склада и под заказ		Нестор-Пресс 34-94-27
Бухгалтерские услуги			ГеоСистема 26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ 20-66-13
Консигнация	Windows, все о консигнации	договор.	ЭЛТИС 77-06-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300	ОРГ 25-32-27
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт. торговли	900	30-39-71
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.	
Финансы: без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ 20-66-13
	сетевая версия	495	29-08-61
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40-360	
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухгалтер ABACUS		150-820	САНТКОМ 58-60-72
Помогите выбрать и купить компьютер, мебель под него, объединить сеть		10-25	

**ОЛИМП** ФИНАНСЫ №1  
**БАНКА "ОЛИМП"**

**ОТКРЫВАЕМ СЧЕТА**  
ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Работаем с клиентами с 9 00 до 16 00 часов  
Наш адрес: 220007 г. Минск, ул. Могилевская, 41  
Тел 21-16-37, 29-16-78

**ПАРАФИН**  
"PROFIMEX"  
(Варшава, Польша)  
срочно купит до 100 тонн  
промышленного парафина.  
Тел./факс  
(8-10-48-22) 642-42-39.

**ИМПОРТНЫЕ ТКАНИ**  
(пр-ва Голландии)  
В АССОРТИМЕНТЕ  
Тел. (0222) 25-91-95

**ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ**  
**ПРЕДПРИЯТИЕ ПРЕДЛАГАЕТ**  
**ПРОДУКЦИЮ**  
**ДЛЯ УПАКОВКИ:**  
\* ленту полипропиленовую 12 x 0,5мм;  
\* пряжку-застежку 2 типов прочности;  
\* машинки затяжные для ленты;  
\* тележки для перевозки ленты  
Тел./факс (0172) 76-96-93.

**ALLIANCE**  
ASSOCIATES INTERNATIONAL

**Все виды иммиграции в Канаду**  
Канадскими иммиграционными властями вводятся изменения в критерии оценки кандидатов по классу независимая иммиграция.  
Тел. (0172) 29-2220, 29-2021

**"Эврика" для СНГ**  
Содействовать сохранению и развитию научного, технологического и образовательного пространства призвана новая еженедельная межгосударственная научно-популярная газета "Эврика". Соглашение о ее издании подписали представители научной общественности стран СНГ. Русскоязычный вариант "Эврики" будет издаваться в России на базе одноименного приложения к "Новой ежедневной газете". Предполагается, что в странах СНГ со временем откроются корпункты. Издатели не намерены отказываться от рекламы. Предполагается, что первый восьмидесятистраничный номер газеты выйдет в свет 50-тысячным тиражом в начале следующего года.  
Светлана ГОЛОВКИНА,  
Наталья МЕШКОВА

**Из запасников — в банкиры**  
Проблему трудоустройства можно попытаться решить, поступив на учебу в Белорусский центр переподготовки и трудоустройства военнослужащих запаса Министерства обороны Республики Беларусь (БЦПТ), который создан и действует в рамках финансируемой правительством Федеративной Республики Германии Программы подготовки и переподготовки для уволенных в запас военнослужащих войск, выводимых из Германии. БЦПТ располагает современным оборудованием, стоимостью около 6 млн. немецких марок, учебными программами и учебно-методическими материалами для переподготовки в области рыночной экономики. На базе его созданы и действуют две учебно-тренировочные фирмы для практической подготовки руководителей предприятий. Уже состоялось 4 выпуска слушателей БЦПТ, и проходит переподготовку пятый набор. За три года специальным образом подготовлено более 1300 военнослужащих запаса, членов их семей и просто желающих. Многие выпускники центра уже работают в государственных и коммерческих структурах, банковско-финансовой сфере, инвестиционных фондах, страховых компаниях, создали свои собственные предприятия и общества, стали частными предпринимателями. Все расходы по переподготовке военнослужащих запаса взяло на себя Министерство обороны, а за обучение безработных, направленных центрами занятости, платит Министерство труда РБ.  
Анатолий МОЗГОВ,  
инженер-строитель, слушатель  
группы маркетинга БЦПТ МО

**КОМПЛЕКС БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОГРАММ**  
**Ветразь**

полная автоматизация бухгалтерского учета и отчетности  
гибкая перенастройка с учетом изменений в законодательстве  
учет в любой валюте, получение валютного баланса  
анализ финансово-хозяйственной деятельности  
обучение пользователей на рабочем месте  
неограниченное количество обрабатываемых записей  
сопровождение системы

• СВОДНЫЙ БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ  
• УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ  
• РАСЧЕТ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ  
• УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Наши специалисты предлагают услуги по постановке бухгалтерского учета и обучению (368-034).

**для магазинов и предприятий**  
**быстро просто надежно**

**СЭЛДОМ**  
ВИДЕОМАГНИТОФОРМЫ, ВИДЕОКАМЕРЫ  
ТЕЛЕВИЗОРЫ, МУЗЫКАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ  
МАГНИТОЛЫ, АУДИО-ВИДЕОКАССЕТЫ  
ул. Революционная 7/11А Тел 23-53-46  
пр-т Партизанский 5 Тел 26-06-16

**СЕЙФЫ**  
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ  
КАРТОТЕКИ  
ШКАФЫ, ДВЕРИ  
СУПЕРЗАМКИ "ТУТАН"  
Салом-Системы Защиты Собственности  
тел (0172) 250653, факс 466343



**СЛО**  
ТАМОЖЕННЫЙ

**ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК**

Выпуск 1

Надается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

## О некоторых вопросах ввоза в Республику Беларусь товаров, являющихся вкладами в уставные фонды предприятий с иностранными инвестициями

Приказ ГТК от 19.09.1995 г. N 274-ОД

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 11.10.95 г., рег. N 1109/12

В связи с увеличением платежей, взимаемых таможенными органами на основании указов Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995 г. N 151 и от 16 августа 1995 г. N 300 при ввозе товаров в Республику Беларусь, а также в соответствии со статьей 34 Закона Республики Беларусь "Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь" ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Не взимать платежи, предусмотренные указом Президента Республики Беларусь от 16 августа 1995 г. N 300 при ввозе в Республику Беларусь товаров, являющихся вкладами в уставные фонды предприятий с иностранными инвестициями, которые зарегистрированы Министерством внешнеэкономических связей Республики Беларусь до вступления в силу Указа Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995 г. N 151.

Указанные платежи не взимаются при ввозе товаров, являющихся вкладами в уставный фонд предприятий с иностран-

ными инвестициями, если они ввезены в течение сроков, предусмотренных учредительными документами для формирования уставных фондов этих предприятий.

2. Таможенное оформление товаров, указанных в п.1 настоящего приказа, производится в порядке, действующем до вступления в силу Указа Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995 г. N 151.

3. Таможенным органам осуществлять возврат излишних взысканных сумм по письменным заявлениям плательщиков.

И.о.председателя комитета

В.В.МАКАРЕВИЧ

(Приказ введен в действие с даты внесения в Реестр Государственной регистрации.)

Давно не новость, что среди наших сограждан заметно поубавилось охотников съездить в гости, в отпуск, просто на экскурсию в Литву или Украину и даже в Россию, с которой у нас хоть и таможенный союз, но неравные "финансовые категории". Время такое. Коммерческий туризм не случайно потеснил культурно-развлекательный. Не каждому по карману дальние вояжи. Но уже если без них никак, то люди ищут способ хотя бы оправдать поездку. Видно, и с учетом этой приметы времени Госкомтаможня приказом N 277-ОД от 20.09.1995 г. утвердила Положение "О порядке таможенного оформления личного имущества, перемещаемого через таможенную границу Республики Беларусь физическими лицами в сопровождении багажа" (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29.09.1995 г., N 1086/12).

После некоторых колебаний редакция решила не публиковать полностью этот довольно объемный документ, возможно, не очень и востребованный для основной читательской аудитории "НЭГ". Но, без сомнения, среди читающих ее юридических лиц, как шутят журналисты, немало и лиц физических, часто посещающих ближе и дальше зарубежье или работающих там. Растет и число "новых" желающих поработать за границей. А деловым людям, занятым и всегда спешащим, гораздо важнее знать, что, сколько и на каких условиях можно без проблем "перемещать" через наши таможенные границы. На том и порешили: опубликовать в изложении лишь некоторые выдержки из документа и полностью приложения к нему. Итак...

Действие вышеуказанного Положения распространяется на процедуры таможенного оформления личного имущества физических лиц, перемещаемого в сопровождаемом багаже через таможенную границу Республики Беларусь с Украиной, Польшей, Литвой и Латвией, а также

ввозимое в республику под таможенным надзором в багаже из любых стран через территорию Российской Федерации, в том числе на авиатранспортных средствах, пересекающих воздушное пространство Российской Федерации без посадки на ее территории.

## На все четыре стороны

Личное имущество может быть вывезено за пределы таможенной территории республики по установленным законодательством маршрутам при наличии разрешения, которое выдается таможенными органами.

Ввезенное же из-за границы находится под таможенным надзором с момента поступления на таможенную границу республики и должно быть предъявлено к таможенному оформлению его владельцами в пунктах ввоза. Оформление ввозимого личного имущества производится по одному из трех вариантов: льготная, упрощенная либо общая процедура таможенного оформления. На первый из них, т.е. на освобождение от уплаты таможенных платежей, могут рассчитывать граждане РБ, возвращающиеся в Беларусь после временного пребывания за границей, и нерезиденты Республики Беларусь, приезжающие сюда на время. При этом в личном багаже резидента должны быть вещи бытового назначения, ранее вывезенные за границу на условиях возврата домой (их примерный перечень приведен в приложении 4), и вещи бытового назначения, приобретенные резидентом в период временного пребывания за границей и предназначенные для его личного пользования или пользования членами его семьи, в том числе предназначенные для подарков, суммарная таможенная стоимость которых не превышает суммы, эквивалентной 2000 долл. США, если

срок временного непрерывного пребывания резидента за границей не превышает 6 месяцев. Либо 5000 долл. США, если срок больший. Приложение 4 следует изучить и нерезидентам РБ. Также, как и приложение 3, поскольку "льготная процедура может быть применена, если указанное личное имущество, ограниченное суммарными стоимостными квотами, не содержит вещей, количество которых превышает нормы", в нем указанные. Кроме того, выполняя все необходимые формальности, человек обязан показать таможенникам вещи (если они есть и это требуется), запрещенные и ограниченные к ввозу в Республику Беларусь (приложения 5 и 6).

В случае предъявления к таможенному оформлению иностранной валюты, превышающей сумму, эквивалентную 500 долл. США, должностное лицо белорусской таможни обязано зарегистрировать эту валюту в порядке, определяемом ГТК. А если это расчетные билеты НБ в сумме, превышающей 100 минимальных зарплат Республики Беларусь, то излишки будут задержаны.

Упрощенная процедура таможенного оформления распространяется на вещи бытового назначения для себя, семьи и подарков, приобретенных резидентом в период временного пребывания за границей, суммарная таможенная стоимость которых превышает 2000, но не превышает 10000 долл. США, если срок по-

ездки, командировки, работы резидента за границей укладывается в 6 месяцев, либо превышает сумму, эквивалентную 5000 долл. США, но не превышает сумму, эквивалентную 10000 долл. США (если срок временного непрерывного пребывания резидента за границей более длительный (см. также приложение 3)).

При декларировании владельцем сопровождаемого багажа личного имущества, подлежащего обложению таможенными платежами на основании превышения установленных законодательством лимитов беспошлинного ввоза, должностные лица белорусской таможни обязаны обеспечить уплату либо принять финансовые гарантии обеспечения такой уплаты владельцем сопровождаемого багажа таможенных платежей по единой ставке, равной 30% их таможенной стоимости, а в отношении вещей, перечисленных в приложении 1 — по ставкам, указанным в этом приложении.

Наконец, общая процедура таможенного оформления распространяется на все те же вещи бытового назначения, приобретенные резидентом в период временного пребывания за границей, суммарная таможенная стоимость которых превышает сумму, эквивалентную 10000 долл. США.

Таковы кратко главные правила "игры", которые необходимо знать для ориентации всем, кто отправляется (намеревается) пожить или поработать за пределами республики. Остальное, как говорится, — на месте, из уст самих таможенников.

### ПРИЛОЖЕНИЕ 1

#### СТАВКИ таможенных платежей, применяемых в отношении отдельных видов товаров, ввозимых физическими лицами в Республику Беларусь

Код товара по ТН ВЭД	Краткое наименование товара	Единая ставка таможенных платежей
ИЗ 4203 10 000	Одежда из натуральной кожи	8 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 10 900	Одежда меховая из норки	80 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 10 900	Одежда меховая из нутрии	60 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 0 900	Одежда меховая из лисы	60 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 10 900	Одежда меховая из енота	60 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 0 900	Одежда меховая из прочих	40 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 10 900	Одежда меховая из кролика или зайца	25 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 10 900	Одежда меховая из овчины	25 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 4203 0 900	Одежда меховая из прочих	40 ЭКЮ за 1 шт.
Группа 5/	Ковры и прочие текстильные напольные покрытия	1 ЭКЮ за 1 кв. м
Группа 61, 62	Текстиль и трикотаж	4 ЭКЮ за 1 кв. м
Группа 64	Обувь	4 ЭКЮ за 1 кв. м
7013, 3924 0 000	Посуда (стеклянная, пластмассовая)	3 ЭКЮ за 1 кв. м
8528 10 310	Видеокассетная или видеополупроводниковая аппаратура с телевизионной передающей камерой	80 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 8521 10 390	Видеокамеры	20 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 8521 10 390	Видеокассетные аппараты	30 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 500	Телевизоры цветного изображения, совмещенные с видеоплеером или видеомонитором	70 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 710	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали не более 42 см	25 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 42 см, но не более 52 см	40 ЭКЮ за 1 шт.

85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 52 см, но не более 72 см	60 ЭКЮ за 1 шт.
85 28 10 730	Телевизоры цветного изображения с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 72 см	60 ЭКЮ за 1 шт.
9501 00, 9502, 9503	Игрушки	2 ЭКЮ за 1 кв. м
ИЗ 9504 10 000	Видеокамеры	3 ЭКЮ за 1 шт.
ИЗ 9504 10 000	Корректоры для видеокамер	1 ЭКЮ за 1 шт.

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Головные уборы из натурального меха, кроме головных уборов детского ассортимента (размер головного убора — до 56 см включительно)	650692000	3 единицы
Изделия из хрусталя	701321, 701331, 701391, 940510500	3 предмета либо один комплект (серия)
Бриллианты	710239000	0,5 карата
Ювелирные и иные изделия и их части из драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами, а также изделия из природного или культивируемого жемчуга, драгоценных или полудрагоценных камней (природных, искусственных или реконструированных)	7113, 7114, 7116	5 предметов

ПРИМЕЧАНИЕ. Вещи определяются кодами Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и приведенными в настоящем Приложении наименованиями.

### ПРИЛОЖЕНИЕ 2

#### ПЕРЕЧЕНЬ вещей, которые могут быть вывезены без уплаты таможенных платежей в ограниченном количестве

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Рыба и ракообразные (кроме осетровых и лососевых)	Группы 03; 1604, 160510000, 160540000	5 кг брутто
Икра осетровых (черная)	160430100	280 граммов
Икра осетровых (красная)	160430900	280 граммов
Лекарственные средства	3004	1 упаковка специальной формы для розничной продажи каждого наименования
Изделия из цветных металлов бытового	7415, 750800, 7612, 7616, 800700000, 8101 8108 811000, 811100, 811300	на более 20 кг
Ювелирные и иные изделия и их части:		
из драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами из природного или культивируемого жемчуга	7113, 7116, 900319100, 9 04, 911310100, 960810300, 960839100	5 предметов общим весом не более 30 граммов для изделий из золота и платины и не более 120 граммов для изделий из серебра
из драгоценных или полудрагоценных камней (природных, искусственных или реконструированных)	7116, 960200000 (только из золота)	5 процентов
Топливо для моторных транспортных средств (бензин, дизельное топливо)	271000330, 271000350, 271000590, 271000690	20 литров на каждое перемещаемое своим ходом моторное транспортное средство, не считая топлива в заправочных емкостях этих средств

ПРИМЕЧАНИЕ. Товары определяются кодами Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и приведенными в настоящем Приложении наименованиями.



## ПРИЛОЖЕНИЕ 3

# **ПЕРЕЧЕНЬ** вещей, которые могут быть ввезены без уплаты таможенных платежей в ограниченном количестве

Наименование товара	Код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности	Количество (на лицо)
Алкогольные напитки (лицам не моложе 21 года)	220300, 2204 (кроме 220430), 2205, 220600, 220710000, 2208 (кроме 220810)	5 литров
Табачные изделия (лицам не моложе 16 лет)	2402 (кроме 240290000)	1000 штук
Батареи автомобильные	271000330, 271000350	20 литров на каждое поромощноем своем холном моторное транс портное средство, но считая топливом в закорских омостях этих средств
Шины, покрышки и камеры для шин к легковым автомобилям	401110000, 401310100	5 штук
Одежда из натуральной кожи	420310000	3 предмета (комплект)
Плосины, воротники, манжеты, сиделки из натуральной кожи	430230100, 430310	3 предмета (комплект)
Одежда меховая и принадлежности одежды меховой, кроме меховых изделий детского ассортимента (для мальчиков: рост — до 170 см включительно, обхват груди — до 80 см включительно, для девочек: рост — до 164 см включительно, обхват груди — до 84 см включительно)	430310	3 предмета (комплект)
Кофры	570500	2 единицы

## ПРИЛОЖЕНИЕ 4

# **Примерный перечень вещей, которые могут временно ввозиться на таможенную территорию Республики Беларусь либо временно вывозиться за ее пределы**

1. Ювелирные изделия.
2. Фото- и киноаппаратура с разумным количеством пленки и принадлежностей.
3. Переносные кино- или диапроекторы с принадлежностями к ним и разумным количеством диапозитивов и кинофильмов.
4. Видеокамеры и портативные видеоманитофоны с разумным количеством ленты.
5. Переносные музыкальные инструменты.
6. Переносные проигрыватели грампластинок и грампластинок.
7. Переносная аппаратура для записи и воспроизведения звука, включая диктофоны, ленты к ним.
8. Портативные радиоприемники.
9. Портативные телевизоры.
10. Портативные пишущие машинки.
11. Калькуляторы.
12. Портативные персональные компьютеры.
13. Бинокулы.
14. Детские коляски.
15. Кресла-коляски для инвалидов.
16. Спортивное снаряжение и оборудование, такое, как палатки и другое кемпинговое оборудование, рыболовные снасти, снаряжение альпинистов, снаряжение для ныряния, спортивное огнестрельное оружие с патронами, велосипеды без двигателя, каное или каяки длиной менее 5,5 метра, лыжи, теннисные ракетки, доски для серфинга, доски с парусом, снаряжение для игры в гольф, дельтопланы, парашюты-крылья.
17. Портативные диализаторы и подобные медицинским аппаратам, а также внесенные изделия одноразового пользования к ним.
18. Другие изделия явно личного пользования.

## ПРИЛОЖЕНИЕ 5

# **ПЕРЕЧЕНЬ** вещей, запрещенных к ввозу в Республику Беларусь либо вывозу из Республики Беларусь

К ввозу в республику запрещены:

печатные и аудиовизуальные материалы, иные носители информации, содержащие сведения, которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан.

К вывозу из республики запрещены:

растения и животные, относящиеся к видам, занесенным в Красную книгу Республики Беларусь; печатные и аудиовизуальные материалы, иные носители информации, содержащие сведения, которые могут причинить вред политическим или экономическим интересам республики, ее государственной безопасности, охране здоровья и нравственности граждан.

## ПРИЛОЖЕНИЕ 6

# **К ввозу в/вывозу из республики ограничены:**

оружие всякого рода военных образцов и боеприпасы к нему; охотничье и спортивное оружие и боеприпасы к нему; холодное оружие, включая охотничьи ножи; специальные устройства и приспособления, предназначенные для нанесения телесных повреждений или парализующего воздействия; взрывчатые вещества и взрывные устройства; источники радиоактивного излучения, ядерные материалы, включая отходы; ионизирующие и отравляющие вещества; наркотические средства и психотропные вещества. К ввозу в республику ограничены: лекарственные средства; радиоэлектронные средства с радиомлучением и высокочастотные установки; цветная копировальная техника; продукты растительного и животного мира. К вывозу из республики ограничены: иностранная валюта и расчетные билеты Национального банка Республики Беларусь, валютные ценности; культурные ценности; предметы старины.

## НОВОСТИ

ГТК ввел в обиход так называемую типовую технологическую схему взаимодействия государственных служб контроля на пограничных пунктах пропуска (таможенного оформления). Она утверждена и руководством пограничных войск, а также согласована с рядом заинтересованных министерств.

Образно говоря, все грузоперевозчики, пересекающие наши таможенные границы в том или этом направлении на автотранспорте, получают теперь своего рода "бегунок" (см. приложение). При выезде он заполняется в одной последовательности различными службами контроля (медицинский санитарно-карантинный контроль, ветнадзор и т.д. и т.п.), при въезде — в несколько ином. Главная цель нововведения — упростить и ускорить оформление контрольных операций и упорядочить, как сказано в приказе, взаимные транзитного налога и платы за проезд по автомобильным дорогам республики тяжеловесных и крупногабаритных транспортных средств.

\*\*\*

СВОЙ "свод правил" установлен и для пущего согласования действий пограничников, милиции, транспортников и таможенников в пунктах пропуска через государственную границу на железной дороге. Согласно утвержденной ГТК инструкции в таких пунктах могут устанавливаться довольно жесткие режимные правила. Например, пропускной режим для работников различных служб, работающих в определенных зонах и "точках" пограничной железнодорожной станции. Предусмотрен ряд других мер, исключающих доступ посторонних лиц к закрытым для них местам, транспортным средствам заграничного следования, а также вероятность незаконного пересечения государственной границы и контрабандной деятельности.

При отправлении за границу из республики и при прибытии сюда в такие пункты пассажирские и грузовые поезда могут начинать дальнейшее движение или менять место стоянки только с разрешения подразделений пограничного контроля и таможи. (То же — и при загрузке и выгрузке грузов, посадке и высадке пассажиров). С ними же согласуются все проекты строительства, обустройства и реконструкции пограничных железнодорожных станций, их вокзалов и прочих "атрибутов".

Свою "дозу" подробных предписаний — как вести себя с контролерами и нарушителями в тех или иных ситуациях, как готовить пассажиров и грузы к контролю и досмотру, возможно, с "пристрастием", где это необходимо, — получили и проводники пассажирских вагонов, а также стрелки военизированной охраны грузовых.

Правила в общем-то и не новые. Мотивы — тоже. Вспомнить о них еще раз заставила полосу тотального правового нигилизма и дисциплинарной разбалансированности, в которых пребывает ныне наше общество.

Психологи говорят, должно сработать. Наш человек так устроен, что не может без инструкции. А тут подробное "учебное пособие" для многих служб, как работать в унисон.

## ПРИЛОЖЕНИЕ

ф. У/К-1

## УЧЕТНО-КОНТРОЛЬНЫЙ ЛИСТОК N

ВЪЕЗД ВЪЕЗД

Тип, марка тр./средства \_\_\_\_\_  
Вес груза \_\_\_\_\_  
Регистр. N тр./ср-ва \_\_\_\_\_  
TIR N \_\_\_\_\_  
Регистр. N п/п \_\_\_\_\_  
Наим. груза \_\_\_\_\_

Республика Беларусь	Сопредельное государство (в случае совместного контроля)
	Пограничный контроль
	ПП "Интеравтопак"
	Кордон по с/х
	Ветслужба
	Таможня

## РАЗБОР ПРАКТИКИ

# **Обязательная продажа валюты отменена.** **Да здравствует продажа!**

История эта одновременно типична и не типична для нашего государства. В свое время Контрольная палата проверила полностью наполнения валютного фонда и "ужаснулась" масштабом популярности у наших экспортеров одного, впрочем, не очень то и хитрого приема "борьбы" с жадным государством. Практически все они, не сговариваясь, разными способами придерживали за пределами республики часть заработанных СКВ.

МОТИВ у предприятий и фирм был благим: не гонять деньги туда-сюда, не усложнять и не затягивать и без того туго идущие расчеты с иностранцами при оплате сделок, закупках комплектующих, оборудования и т.д. Хотя, конечно, были и такие, кто лишь приумножал за счет припрятанного собственного капитала или, что еще хуже, закупал всякий ширпотреб только для своего коллектива.

А ветипичность истории, которая приключилась с арендным предприятием "Минский подшипниковый завод", в том, что ныне за подобный эгоизм начали наказывать и налоговые инспекции. Естественно, по своим правилам. И это производственным очень не понравилось. В результате — "разборки" в хозяйственном суде.

Премамбула ее такова. Проверив по своей линии деятельность предприятия за ноябрь 1994г. — апрель 1995г., ГНИ Заводского района Минска обнаружила у него "неучтенную" (хотя сей факт и не скрывался в документах) российскую валюту и оштрафовала завод почти на 10 млрд. рублей (в размере — неперечисленных "сумм обязательной продажи валюты в республиканский валютный фонд", правда, с учетом фактически проданных российских рублей). А кроме того, "приказала" снести на Межбанковскую валютную биржу еще почти 3,7 млрд. рублей. Словом, спор зашел о весьма кругленькой сумме.

Надо сказать, что хотя инспекция и извлекла на свет Божий немало разных нарушений (соответственно и санкций), в целом завод от налогов и других обязательств перед государством не бе-

гал. И вырученные за свою продукцию российские рубли, поступающие на его счета, продавал даже в больших размерах, чем требовалось, — почти всю. А "неучтенная" часть поступала на счета другого юридического лица — дочернего предприятия МПЗ ЗАО "Центромашкомплект" в Москве. Ему-то минчане и отдавали распоряжения оплатить ту или иную необходимую производству "покупку". Словом, заводчане руководствовались экономической целесообразностью и, как считают юристы, ущерб государству не нанесли. Напротив, как могли, ускорили на своем уровне расчеты и заботились о своем и его завтрашнем дне. И потому наказания, да еще задним числом, не заслужили. Дело в том, что к моменту составления акта проверки (июнь 1995г.) обязательная продажа "чужих" денег государству уже была отменена. А к моменту суда перестала существовать и минфинская пятнадцатипроцентная рента, к которой козиственники-экспортеры относились (и, чего греха таить, не без оснований) с еще большей досадой, чем к добровольно-принудительным походам на МВБ.

Поэтому, перевернув с помощью работников юридической фирмы "Бизнесконсалт", которые защищали интересы МПЗ в суде, "море" законов и подзаконных актов, руководство предприятия попросило Высший хозяйственный суд признать недействительным предписание ГНИ Заводского района в его "валютной части", а также п.1 (как незаконный) письма ГТН N 04/41 от 1.03.1995г. (Напомним: этот пункт гласит, что и в том случае, когда оплата в российских рублях за продукцию белорусских предприятий не поступает на их счета, а используется прямо в России на закупку товарно-материальных ценностей, валюты или для расчетов с третьими партнерами, 50% этой выручки должно продаваться на МВБ.)

Аргументы истец выдвинул следующие. Во-первых, требование обязательной продажи части вырученной валюты государству — мера валютного, а не налогового регулирования. Ну а коль это не налог, то изымать эту часть валютной выручки в доход государства неправомерно, как бывает при неуплате или недоплате налогов, ее законодательство предусматривает компенсировать в наци-

ональных деньгах. Во-вторых, ГТН, издав вышеуказанное письмо, превысила, по мнению производственников, свой полномочия, поскольку ни Верховный Совет, ни Кабинет Министров не поручали этому органу заниматься "валютными делами", т.е. издавать какие-либо рекомендации и разъяснения по этому поводу. Это прерогатива Нацбанка. В-третьих, отечественная законодательная база не предусматривает штрафных санкций за непродать "чужеземных денег" на МВБ, они установлены за просрочку сроков продажи. В-четвертых, нет в нем и ответственности за неправомерное размещение валюты на своих счетах. Об обязательности такого размещения "заговорили" лишь в прошлом два разных документа...

Не будем разматывать всю цепь законов, постановлений, положений, "методичек" и т.д. и т.п., вышедших из разных ведомственных кабинетов, сопоставления которых потребовал поданный МПЗ иск. Во-первых, их добрых два десятка, и не все выглядят близкими родственниками в части обращения с валютными заработками, не все однозначно внятно читаются. А во-вторых, это уже сделал суд, сопоставивший к тому же свой анализ с сильными и слабыми доводами сторон и не забывший о здравом смысле. Однако со всемирным ликованием погодом (Минский подшипниковый — отнюдь не единственное предприятие, побывавшее в описанной переделке). Дело в том, что ответчики с решением первой инстанции не согласились. В процессе подготовки этого материала оно все еще находилось на обжаловании в порядке надзора.

Так что финал нашей истории тоже, можно сказать, типичный. Так было и год назад, и два, и три. Жизнь развивается намного быстрее законодательства. Поэтому образовавшиеся в нем громадные пустоты заполняются лавиной подзаконных актов. Они так несутся и толпятся, тесня друг друга и дополняя самих себя, что отжившие свое элементы и рудименты этого нормотворчества не то что изъять из обращения, но и отыскать невозможно. И, похоже, некому, кроме судов. И то, смею высказать в обиду им такое предположение, если не вмешается политика. Ведь бывало же.

Анна ГЛАДЫШЕВА



## Юридическая информационная система

**ЮрИнформ™**

- надежный партнер любого современного руководителя, юриста, экономиста, бухгалтера.

- Законодательство РБ у Вас в компьютере (более 8000 документов)
- Оперативное пополнение информации
- Очень быстрый и гибкий поиск документов по множеству критериев
- Возможность работы со списком нормативных актов и создания на их основе тематических подборок
- "Тигертекст" (быстрый переход по ссылкам в тексте документа)
- Возможность просмотра не только последней редакции нормативного акта, но и предыдущих
- Словари юридических терминов
- Бесплатная Демо-версия
- Наша система установлена в Администрации Президента, Национальном банке, Хозяйственном Суде, на таможене, в ряде учебных учреждений и т.д.
- У нас заключен ряд договоров о поставках документов напрямую из министерств и ведомств
- В феврале выходит версия ЮрИнформРос, содержащая российское законодательство
- Приглашаем для работы дилеров, агентов.

☎ (0172) 20-35-81, (факс) 20-59-37 АИР "Актив"  
☎ (0152) 47-84-29, ☎ (0232) 44-80-23.

**СТАЛКЕР** ФИНАНСОВО-КОНСАЛТИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

1000!

Помощь в размещении свободных денежных средств юридических лиц

Обслуживание международных контрактов

Тел. (0172) 23-19-19, 23-19-20.

**НАШ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ РАБОТАЕТ НА ВАС**

**Ваши документы всегда будут в порядке**

**RUSSA**

Минимизация расходов для документов

Минск, Белинского 19; т/ф: 621279, 622226

**БЕЗНАЛОГОВЫЕ ФИРМЫ, фонды, банки или страховые компании?**  
Банковские счета, бесплатная консультация и информационные материалы  
**Законность и успех Вашего бизнеса!**

**НЕДВИЖИМОСТЬ**

Испания  
(вид на жительство)  
Франция  
Италия  
Англия

**ИНВЕСТИЦИИ**

В ведущие фонды мира  
(Quantum, Fidelity, Navigator Gr.)  
Возможность участия на разных биржах

Мир  
ждет  
вас!

Ташкент, тел. (0142) 55-51-22; Москва, тел. (095) 625-60-47; Уфа, тел. (013) 728-63-66; Вильнюс, тел. (0123) 62-91-73; Киев, тел. (044) 268-74-83; Харьков, тел. (0672) 43-10-85.

Деньги  
делают  
деньги!

Минск, тел.: (0172) 23-70-19, 20-33-65

**ООО БЕЛИНТЕРПАЙП предлагает****1. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ГОСТ 3262-75**

Ду 25х3,2 — 7000000	Ду 65х3,5 — 7000000
Ду 32х3,2 — 7000000	Некондиция
Ду 40х3,5 — 7000000	Ду 20, 25, 32, 65
Ду 50х3,5 — 7000000	по цене 5450000 руб. за т.

**2. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ГОСТ 3262-75**

Ду 15х2,8 — 15500000	Ду 40х3,5 — 14950000
Ду 20х2,8 — 15500000	Ду 50х3,2 — 14950000
Ду 25х3,2 — 14950000	Ду 65х3,2 — 14950000
Ду 32х3,2 — 14950000	Ду 80х3,5 — 14950000

**3. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ ГОСТ 8732-78**

Ф 57х4 — 8000000	Ф 114х6 — 7900000
Ф 76х4,5 — 8000000	Ф 133х6 — 7800000
Ф 89х4 — 8000000	Ф 127х6 — 7800000
Ф 102х4,5 — 7900000	Ф 159х7 — 7800000
Ф 108х6 — 7900000	Ф 325х8 — 7000000

**4. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ ГОСТ 10704-91**

Ф 325х6 — 7000000	Ф 426х6 — 7000000
-------------------	-------------------

Тел. в Могилеве (0222) 23-73-95,  
23-72-64, факс (0222) 23-65-14.  
Тел. в Минске (0172) 66-15-34

Фирма "АВРОРА" реализует со склада в г.Киеве:

**МУКУ В/С,  
САХАР, КРУПЫ.**

Тел./факс: (044) 295-66-18, 295-63-15

**"Инновационный фонд Молодежь" осуществляет набор на курсы:**

- основы бухгалтерского учета;
- подготовка бухгалтеров на ПЭВМ;
- пользователь ПЭВМ;
- секретарь-референт.

Занятия проводят преподаватели Белорусского государственного экономического университета.

Начало занятий по мере комплектования групп.  
Справки по тел.: 45-76-01, 46-48-13.

**Турагентство "Ритм" предлагает авиатур в Англию:**

- на чемпионат Европы по футболу, матч сборных России, Германии, Испании, Франции, Италии, Болгарии на 7 дней — 1124 у.е.
- супертур на родину "Битва".

Тел.: 46-68-07, 29-16-55.

г. Минск, ул. Сургучева, 9

**ТАУРИС АД**

ПЕЧАТИ & ШТАМПЫ ☎ 39-57-07

ВИЗИТКИ & БЛАНКИ ☎ 39-55-86

КАНЦЕЛОВАРЫ ☎ 39-47-12

и другие товары для офиса

РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

ул. Дынькова, 27

Компьютеры, бумага, канцелярия!

**ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ**

Окажет все виды услуг в области таможенного оформления в течение 2-4 часов

55-48-35 50-53-04

**ИНСТИТУТ ПРИВАТИЗАЦИИ И МЕНЕДЖМЕНТА**

**Приватизация**

**"КУРСЫ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К АТТЕСТАЦИИ КАНДИДАТОВ НА ПРАВО БЫТЬ НАЗНАЧЕННЫМИ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ГОСУДАРСТВА В ОРГАНАХ УПРАВЛЕНИЯ АО"**  
— 5—16 февраля, 19 февраля — 1 марта, 11—22 марта 1996г.

**"БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ПРИВАТИЗАЦИЯ"**  
— 13—15 февраля, 16—18 апреля, 11—13 июня 1996г.

**"АРЕНДА ЗДАНИЙ, ПОМЕЩЕНИЙ И ИМУЩЕСТВЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ"** — 20-21 февраля, 23-24 апреля, 18-19 июня 1996г.

**Финансы и учет**

**"ОТЧЕТНОСТЬ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАПАДНЫМИ СТАНДАРТАМИ"** — 5—9 февраля 1996г.

**"КОНТРОЛЛИНГ"** — 12—16 февраля 1996г.

Курсы проводятся совместно с международной консалтинговой фирмой KPMG

**Рынок ценных бумаг**

**"КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ ЛИЦЕНЗИИ СПЕЦИАЛИСТА НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ к сдаче квалификационного экзамена в Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ"** — 12—16 февраля, 11—24 марта, 15—19 апреля, 13—17 мая, 20—31 мая, 10—14 июня 1996г.

**Менеджмент**

**"РАЗРАБОТКА И СОСТАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА"** — 12—29 февраля 1996г.

**"ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕРСОНАЛОМ"** — 26 февраля — 4 марта 1996г.

**"АРГОТУР" ПРЕДЛАГАЕТ:**

- ТУРИЗМ В США (2 НЕДЕЛИ 1996г.);
- ЕВРОВИЗЫ ПО ЧАСТНЫМ И СЛУЖЕБНЫМ ПРИГЛАШЕНИЯМ;
- все виды устных и письменных переводов с их интерпретацией и сопровождением.

(0172) 25-85-65, 25-85-66

**СНИМЕМ**

В ДОЛГОСРОЧНУЮ АРЕНДУ ИЛИ КУПИМ

**СКЛАДСКИЕ ПОМЕЩЕНИЯ**

1500-4000 м²

(ЖЕЛАТЕЛЬНО В ЧЕРТЕ ГОРОДА)

УСЛУГИ ПОСРЕДНИКОВ ОПЛАЧИВАЮТСЯ

ТЕЛ. 34-82-96 (в рабочее время)

**Организация реализует:**

- ✓ сталь листовую оцинкованную толщ. 0,63 мм и 0,55 мм, размер 1000х2000;
- ✓ лампы люминесцентные ЛБ-40, ЛБ-20, ЛБ-80.
- ✓ стартеры

Тел.: (0172) 24-89-12, 32-48-31

**ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ**

Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Сообщества

Базы данных  
Экспресс-информация.  
Тексты нормативных актов

220035, г. Минск,  
ул. Герасимовская д. 7 к. 3  
тел. 329-373, fax 267-279 РЦП  
E-mail: rcp@export.bel-pak.minsk.by  
BPS BERCL tel 233-154

**Туссон**

КОМПАНИЯ «ТУССОН»  
официальный представитель  
"Northern Telecom"

Современная технология,  
модульная архитектура,  
от 3-х до 10 000 линий.

Гарантия, обучение, сервисное обслуживание, информационная поддержка.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21 82, 35-64-83  
Факс 36-52-93 Тел. сервис центра в Минске 36-31 3/  
Брест 5-99-37 Витебск 36-20-49. Гомель 53-91-82  
Могилев 44-55-68 Тирасполь 44-30-91

**ЦИФРОВЫЕ АТС**

**МинскКомплексБанк**

**объявляет о проведении кредитного конкурса**

В рамках формирования кредитного портфеля на 1996 г. "МинскКомплексБанк" рассматривает варианты кредитования краткосрочных эффективных проектов и принимает предварительные кредитные заявки

Для участия в конкурсе необходимо представить следующие документы:

- Технико-экономическое обоснование проекта;
- Бизнес-план в произвольной форме.

Телефон для справок (0172) 322-293



## ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

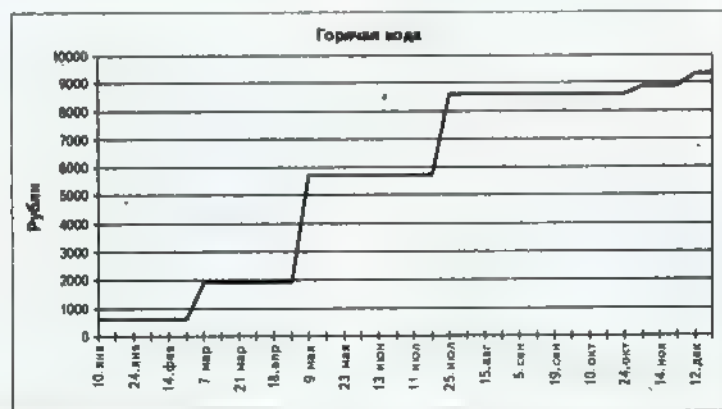
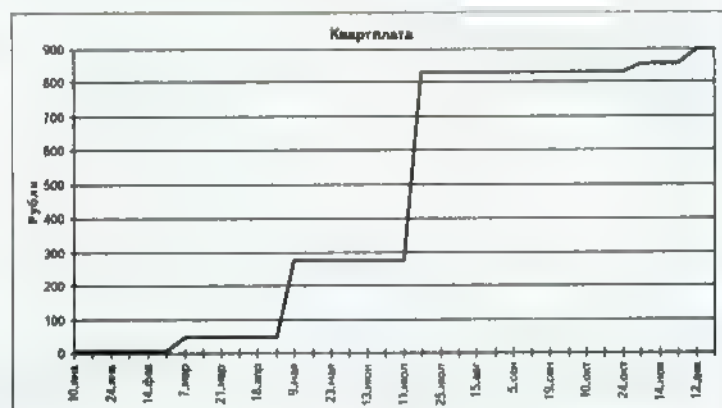
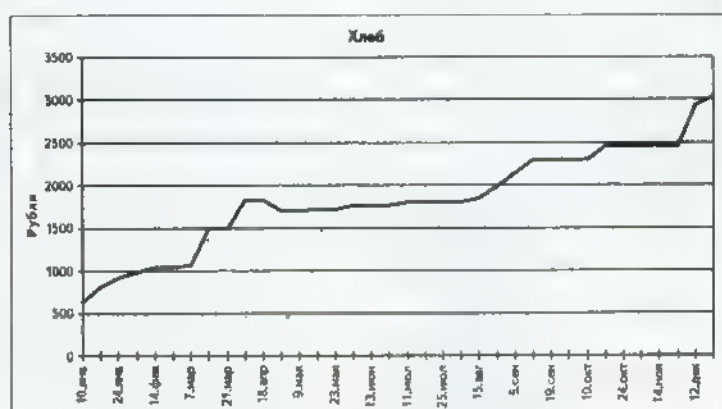
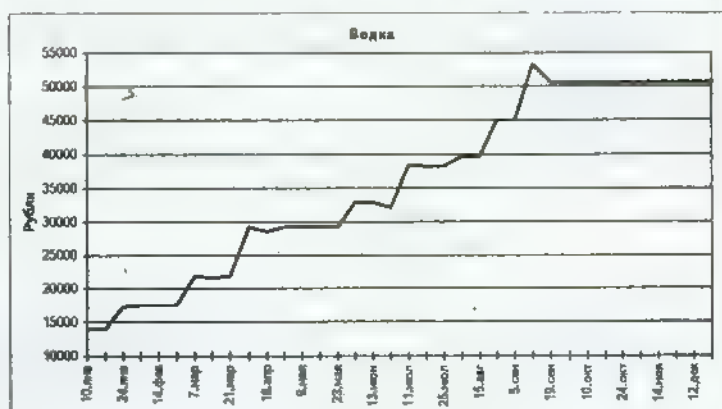
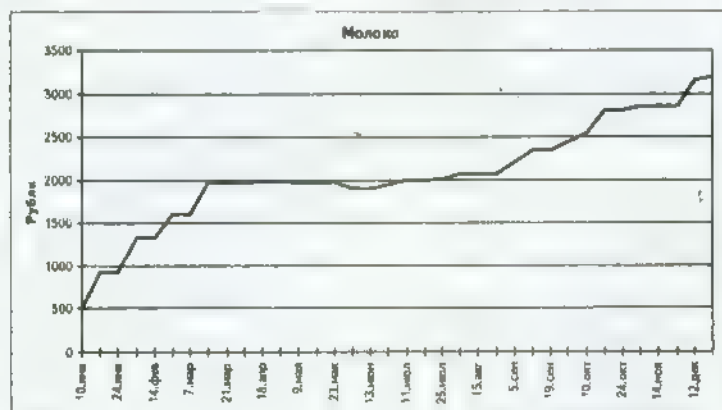
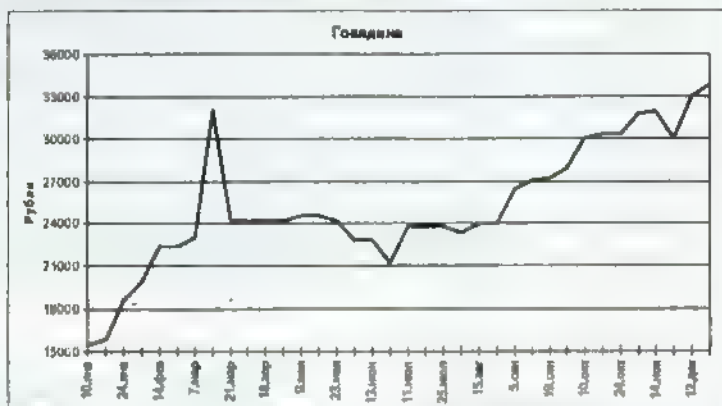
# Что в прошлом году, что в нынешнем...

В 1995 году в результате многократного повышения закупочных цен на сельскохозяйственную и продовольственную их индекс практически сравнялся с общим индексом на промышленные изделия, что можно расценить как достижение столь желаемого аграрниками «паритета цен». Дальнейшему повышению стоимости продуктов питания будут препятствовать их альтернативные поставки из-за границы. Опыт России показывает, что даже сверхвысокими таможенными пошлинами защитить рынок от дешевой завозной продукции не удастся, особенно когда это касается товаров повседневного спроса. Например, по данным Госкомстата РФ, российский импорт продовольствия, несмотря на «защитные» пошлины, продолжает развиваться достаточно динамично. Так, по сравнению с 1994 г. доля свежемороженого мяса в российском импорте 1995 г. выросла на 0,6%, животного масла на 0,5%, сахара на 1,0%, алкогольных и безалкогольных напитков на 1,2%. Что касается импорта из стран СНГ, то он увеличился еще больше: ввоз мяса (включая мясо птицы) возрос по сравнению с 1994 г. на 24%, масла животного на 42,3%, зерновых на 44%, масла подсолнечного в 4,3 раза, сахара в 2,7 раза. И это в условиях, когда российские производители продовольствия продолжают испытывать сложности со сбытом собственных товаров. Так, при потребности Москвы примерно в 1500 тоннах мясных продуктов в сутки московские комбинаты не могут в полном объеме реализовать свою продукцию. Например, Брусинский мясоперерабатывающий завод при плановой мощности 100 т выпускает в сутки около 60 тонн (по оценке руководителей предприятия, именно по причине сложностей сбыта). Анализ ситуации в белорусской пищевой отрасли показывает, что и ее ждет та же участь, если не предпринять оперативных мер.

Последний социологический опрос жителей республики показал, что более всего они опасаются недоступности продуктов питания и товаров первой необходимости, а также роста цен на коммунальные услуги. И неудивительно: соотношение темпов роста среднемесячной заработной платы и потребительских цен в 1994 году составило 68%, а в 1995-м, по предварительной оценке, — 94%. В текущем году специалисты Минэкономики прогнозируют 80%. Таким образом, и в 1996 году благосостояние людей, видимо, будет ухудшаться.

Георгий ГРИЦ,  
Федор ЗАЯЦ

## Динамика изменения розничных цен на основные продукты питания и коммунальные услуги в г.Минске (1995 г.)



## Об индексе цен производителей продукции производственно- технического назначения за декабрь 1995 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в декабре по сравнению с ноябрем 1995 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 101,5% по сравнению с декабрем 1994 года — 216,8%.

Минстат Республики Беларусь

## Об индексе потребительских цен за декабрь 1995 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в декабре 1995 года по сравнению с ноябрем индекс потребительских цен составил 103,9%.

По сравнению с декабрем 1994 года цены на потребительские товары и услуги возросли в 3,4 раза.

Министерство статистики и анализа  
Республики Беларусь

## Каментарый

### да паведамлення Міністэрства статыстыкі і аналізу Рэспублікі Беларусь аб індэксе спажывецкіх цэн за снежань 1995 года

Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь паведамляе, што, паколькі індэкс спажывецкіх цэн, вылічаны нарастаючым вынікам з моманту папярэдняй індэксацыі, не перавысіў пяціпрацэнтнага парoga (103,9%), даходы насельніцтва за снежань мінулага года, атрымліваемыя з бюджэтных крыніц (сацыяльныя пенсіі, дапамогі, стыпендыі, заробатная плата, грашовае забеспячэнне), індэксуюцца на 48,4% з прымяненнем пераменнай шкалы нарматываў індэксацыі на кожны працэнт прыросту спажывецкіх цэн для розных частак даходу:

у межах 120000 рублёў — 1%;  
ад 120001 да 240000 рублёў — 0,5%.

Частка даходу, якая перавышае 240000 рублёў, не індэксуецца.

Грашовыя кампенсацыі, прадугледжаныя пастановамі Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 5 студзеня 1995г. N 7 "Аб павышэнні памеру мінімальнай заробатнай платы і матэрыяльнай падтрымцы асобных катэгорый грамадзян" і ад 28 лютага 1995г. N 108 "Аб мерах па сацыяльнай падтрымцы насельніцтва", індэксацыі не падлягаюць.

Насельніцтву, якое атрымлівае даходы з іншых крыніц, кампенсацыі страт ад інфляцыі ажыццяўляюцца на падставах прадугледжаных калектыўнымі дагаворамі (пагадненнямі). Пры гэтым выплаты кампенсацыі ўрон, нанесенага калектывам або іншым папярэджаннем здароўя, звязаным з выкананнем працоўных абавязкаў, індэксуюцца асобна ад іншых даходаў, незалежна ад таго, прадугледжана або не прадугледжана такое палажэнне ў калектыўным дагаворы (пагадненні).

Намеснік міністра працы Рэспублікі Беларусь

В.І.ПАЎЛАЎ

## ВЫСТАВКИ

### Откликнитесь, соседи и инвесторы

В выставочном комплексе "МИНСКЭКСПО" Торгово-промышленной палаты Республики Беларусь подведены итоги производственной деятельности в 1995 году.

— В целом, — отметил на устроенной по этому случаю пресс-конференции директор комплекса Владимир Булавицкий, — результатами работы мы довольны. Проведено 12 международных выставок, на каждой из которых побывало от 8 до 10 тысяч посетителей, главным образом специалистов народного хозяйства республики. Отмечено, что каждые две из трех "выставлявшихся" фирм и предприятий были белорусскими, чему, думается, способствовало и наше решение установить для отечественных товаропроизводителей льготный (50% по сравнению с зарубежными экспонентами) тариф на оплату площадей. "Выставкой года" признана "Медицина-95", в которой участвовали 109 фирм из 16 стран.

Основными целями, которые "МИНСКЭКСПО" ставит перед собой в нынешнем году, добавил Владимир Васильевич, остаются содействие развитию экспортно-импортных отношений между хозяйствующими субъектами республики и стран дальнего и ближнего зарубежья, налаживание между ними надежных деловых связей. Проблем в этой работе пока достаточно. Скажем, не так часто, как хотелось бы, демонстрируют у нас свою продукцию предприятия России и Украины. Несмотря на создание при МВЭС совета выставок и ярмарок, в выставоч-

ной работе продолжается неразбериха: каждая компания стремится обеспечить лишь свои приоритеты. В 1996 году, например, в Беларуси намечено провести около 10 межгосударственных выставок по продуктам питания, почти столько же строительных и других, причем в некоторых случаях интервала между однотипными экспозициями практически не будет. Все это сбивает с толку зарубежных участников, порождает мелкотемье и в конце концов снижает эффективность (в том числе экономическую) выставочной деятельности, отрицательно сказывается на имидже республики.

Кстати, ближайшей международной выставкой, которую организует и проводит "МИНСКЭКСПО", будет "Обувь, одежда, текстиль", открытие которой должно состояться 30 января. Всего же в нынешнем году их намечено провести 9. Одновременно будет происходить реконструкция павильона (надстройка второго этажа), а в будущем году будет начато возведение нового корпуса, что, несомненно, позволит значительно расширить выставочную площадь, обеспечить поступление в доход государства дополнительных финансовых средств. Готовы, подчеркнул В.Головицкий, рассмотреть любое предложение о доле участия в инвестировании этих проектов.

Федор ЗАЯЦ



## Иск "Сиготроникс Инвест" не получил судебной поддержки

В марте 1993 года Высший хозяйственный суд РБ возбудил дело по иску открытого акционерного общества "Специализированный инвестиционный фонд, аккумулирующий именные приватизационные чеки "Имущество" "Сиготроникс Инвест" к Государственной инспекции Республики Беларусь по ценным бумагам.

Предмет спора — отказ Госинспекции по ценным бумагам в заверении краткой информации и государственной регистрации акций дополнительного выпуска акций. Отказ был связан с тем, что в представленных в Госинспекцию СИФ "Сиготроникс Инвест" заявлениях и документах предусмотрена регистрация ценных бумаг дополнительного выпуска и их продажа без проведения подписки. В мотивации отказа Госинспекцией было указано, что такие действия СИФ "Сиготроникс Инвест" противоречат действующему порядку, которым установлено первоначальное проведение открытой подписки на акции дополнительного выпуска и только после ее завершения — регистрация ценных бумаг.

Пункт 3 статьи 8 Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах" предусматривает обеспечение имуществом акционерного общества всех выпускаемых им акций, поэтому выпуск акций может иметь место только после регистрации обеспеченных ценных бумаг.

Согласно пункту 3 статьи 8 Закона "О ценных бумагах и фондовых биржах" для регистрации ценных бумаг необходимо представление в том числе и копии решения о выпуске ценных бумаг, оформленной в соответствии с пунктом 2 статьи 4 этого закона, которым помимо прочего определен срок и порядок подписки на акции. Эта информация отсутствует в решении общего собрания акционеров СИФ "Сиготроникс Инвест".

Кроме того, в проспекте эмиссии (ст. 9 закона) должны быть включены также и сведения о действиях, совершаемых в случае превышения или при недостижении уровня подписки. Таким образом законодательно установлена обязательность проведения подписки на акции вне зависимости от того, имеет ли место первоначальный выпуск акций или дополнительный.

Дело несколько раз рассматривалось Высшим хозяйственным судом. Однако в результате окончательного пересмотра решения в порядке надзора по заявлению СИФ "Сиготроникс Инвест" 4 января 1996г. было принято постановление, оставляющее без изменений решение Высшего хозяйственного суда от 6 сентября 1995г., согласно которому ОАО СИФ "Сиготроникс Инвест" в иске к Госинспекции по ценным бумагам отказано.

## Грядет инвентаризация лицензий

В связи с поручением Президента РБ коллегия Инспекции по ценным бумагам приняла постановление "О проведении инвентаризации лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг". Начальником инспекции В.Шуко подписан приказ, согласно которому территориальные подразделения инспекции обязаны в течение 1 квартала 1996г. организовать и провести проверку деятельности профессиональных участников, расположенных в областях. По городу Минску проверку осуществляет Минская городская инспекция по ценным бумагам.

Цель инвентаризации — определить, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на рынке ценных бумаг, а также соответствие этой деятельности полученной лицензии и нормам законодательства.

В частности, инвентаризация будет касаться следующих аспектов деятельности профучастников:

- наличия действующих аттестатов у руководителя и сотрудников;
- осуществления деятельности на рынке ценных бумаг как исключительной (с января 1995г.);
- причин непредставления годовых балансов и отчетов, квартальной информации и др.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

## Частным предприятиям TACIS предлагает помощь. Через экспертов

Белорусский "Центр деловых связей", учрежденный Комиссией Европейских Сообществ, приступает к реализации новой программы TACIS под названием The European Senior Service Network (ESSN).

Цель программы — помощь малым и средним предприятиям негосударственного сектора, а также недавно приватизированным компаниям в Центральной и Восточной Европе, Монголии и СНГ (включая Беларусь). Преимущество данной программы в том, что она финансируется ЕС и не требует существенных затрат со стороны получателей помощи.

Основные направления помощи предприятиям по программе ESSN включают:

- анализ производственных возможностей
- улучшение системы менеджмента
- внедрение современных бухгалтерских систем
- подготовка бизнес-планов
- маркетинг и организация сбыта (маркетинговые планы)
- установление деловых контактов

Европейская сеть насчитывает более 25000 экспертов, имеющих большой практический опыт работы в международных индустриальных и коммерческих организациях. Как сообщили корреспонденту "НЭГ", белорусские предприятия, заинтересованные принять участие в данной программе, должны заполнить регистрационную форму участника, которая будет обработана и направлена в Брюссельский офис программы. Там предложат квалифицированного эксперта. Затем согласовывается время его командировки (в среднем 3—6 недель). В течение первого исследовательского визита эксперт вместе с руководством предприятия определит конкретные направления деятельности, необходимые мероприятия и сроки их реализации. Согласно полученной в "Центре деловых связей" информации, программа ESSN уже помогла многим фирмам в государствах бывшего Советского Союза.

Емельян МИХАЛИЧ

## КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ, установленные Национальным банком РБ с 19 января 1996 г.

	Единный курс
1 австралийск.доллар	8518,63
1 австр.шиллинг	1114,40
1 фунт стерлингов	17528,88
10 бельг.франков	3813,00
1 немецкая марка	7834,85
1 голланд.гульден	6995,56
1 датская крона	2025,18
100 итал.лир	729,95
1 канадск.доллар	8421,21
1 норвежск.крона	1787,94
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2574,26
1 франц.франк	2294,36
1 шведск.крона	1723,62
1 швейцар.франк	9700,55
10 японских иен	1093,62
1 ЭКО	14503,23
10 испанск.песет	929,52
10 греч.драхм	477,77
1 ирландск.фунт	18145,87
1 исландск.крона	173,98
1 кувейт.динар	38371,71
10 ливанск.фунтов	72,19
10 португал.эскудо	757,78
1 сингапур.доллар	8101,44
1 турецк.лир	1,90
1 СДР	17022,41
1 венгерский форинт	82,68
1 польский злотый	4563,49
1 румынский лей	4,16
1 чешская крона	424,97
1 словацкая крона	383,23
1 болгарский лев	157,61
1 эстонская крона	982,07
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	21073,85
1 российский рубль	2,47
1 украин.карбован.	0,70
1 кыргызст.сом	1017,00

## Рынок ГКО "удлиняется"

16 января в Национальном банке прошел аукцион по первичному размещению государственных краткосрочных облигаций 25-й эмиссии, срок обращения которых составит 93 дня. В аукционе приняли участие 10 дилеров, которые купили облигаций на сумму 170,1 млрд.руб. при запланированном объеме эмиссии 200 млрд.руб. Средневзвешенная цена составила 86,19% от номинала. Доходность по ней будет 68,23% годовых.

Как отмечают специалисты, несмотря на складывающуюся с 23-го выпуска тенденцию к снижению доходности этого денежного инструмента, интерес инвесторов к ГКО не ослабевает. Об этом может свидетельствовать спрос на последнем аукционе, который по номиналу составил 196% от объема эмиссии. А проведение 3-го подтипа аукциона со сроком обращения 3 месяца, по мнению экспертов, позволит сделать вывод о том, что Минфин приступил к реструктуризации рынка ГКО в сторону его "удлинения".

Кроме того, по 26 января Нацбанк Беларуси проводит покупку ГКО 20, 22, 23, 24 и 25 выпусков у банков, являющихся первичными инвесторами облигаций. Операции проводятся на условиях сделок РЕПО.

## Рублёвые кредиты у снежні

Па звестках Нацыянальнага банка, у цэлым па банкаўскай сістэме ў апошні месяц мінулага года рублёвыя кредиты налічвалі ў сярэднім 73,39% гадавых. У буйных банках гэты паказчык вагаўся ў межах ад 60% да 90% гадавых. Так, па "Беларусбанку" ён склаў 72,47% гадавых, "Белгарадпрамбанк" — 87,45%, "Белбизнесбанк" — 89,87%, "Белзастаўпрамбанк" — 86,06%, "Белпрамбудбанк" — 60,79%, банк "Алімп" — 82,21%, "Прысрбанк" — 83,65%, банк "Політ" — 79,99%.

Даражэй за астатніх выдавалі ў мінулым месяцы кредиты наступныя банкі: банк Андрэя Клімава ў сярэднім пад 115,5% гадавых, банк "Валеты талер" — на тым жа ўзроўні, "Інтэкс" — 103,76%, "Белсааббанк" — 108,58%, а рэкорд паставіў "Магнатбанк" — 155,68% гадавых.

Калі разглядаць кошт кредитаў у залежнасці ад тэрмінаў, на якія яны выдаюцца, самымі танымі ў снежні былі кредиты на год і даўжэй. Даражэйшымі — на тэрмін 1—3 месяцы (86,84%).

Што тычыцца валютных кредитаў, яны былі значна таннейшымі за рублёвыя — у цэлым па банкаўскай сістэме сярэдняя працэнтная стаўка складала 18,65%.

Дзмітрый ЛЕТКАВЕЦ

## РЫНОК БАНКОВСКИХ ВЕКСЕЛЕЙ НА 18.01.95

### Векселя срочные

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ						
		5-7	12-14	20-22	30-32	45-47	60-62	90-92
Белбизнесбанк 271-960	25-50	20	30	35	45	50	55	60
	50,1-100	25	35	40	50	55	60	65
	100,1-200	30	40	45	55	60	65	70
	200,1-400	35	45	50	60	65	70	75
	>400	по договоренности						

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ				
		1-7	8-14	15-21	22-30	свыше 30 дней
БЕЛБИРЖБАНК	200-500	25-30	30-35	40-45	55-60	65-70
	500-1000	30-35	35-40	45-50	60-65	70-75
	>1000	35-40	40-45	50-55	65-70	70

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ									
		3	5	7	12	14	20	30	45	60	90
КОМПЛЕКСБАНК 322-364	20-100	-	45	45	35	35	40	55	60	62	65
	100-300	65	55	55	40	40	45	57	62	65	67
	>300	70	60	60	45	45	50	60	65	67	70
БЕЛАРУСБАНК 201-982	10-99	-	-	40	45	50					
	100-499	-	-	43	48	53					
	>500	-	-	45	50	55					
БАНК ОЛИМП 503-396	100-300	35	-	40	-	50	55	65	по договорен.		
	300-500	40	-	45	-	55	60	72			
	500-1000	45	-	50	-	58	65	75			
	1000-5000	50	-	55	-	60	67	75			
БАНК ИНКО 239-213	50-500	-	25	-	30	-	35	60	по договорен.		
	500-1000	-	30	-	35	-	40	65			
	>1000	-	дог.	-	дог.	-	дог.	дог.			
"УРУЧЬЕ" 689-136	50-500	по договоренности									
	500-1000										
БЕЛВНШЭКОНОМ 200-062	50-1000	-	-	40	-	45	-	50	-	-	-
	>1000	по договоренности									
НОВОКОМБАНК 680-346	по договоренности										
"СЕРЕБРЯНКА" 493-612	>500	по договоренности									
БРЕСТКОМБАНК 292-702	50-500	-		40	-	70	75	-	-	-	-
	>500	-	-	-	-	-	-	85	-	-	-
БАПБ 330-082	>50	по договоренности									
ПОИСК 635-979	>10	по договорен						75	дог.		

### Векселя по предъявлению

БАНК-ЭМИТЕНТ	СУММА, млн.руб.	СРОК ОБРАЩЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ДНЯХ И РАЗМЕРЫ ГОДОВЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО НИМ							
		2-5	6-14	15-20	21-28	29-45	46-60	61-90	
КОМПЛЕКСБАНК	10-100	-	-	8,10	20	30	-	-	
	100-300	-	-	8,15	25	35	-	-	
	>300	-	15	8,20	30	40	-	-	
Белбизнесбанк	25-50	15	\$20	8,25	30	35	40	45	
	50,1-100	20	\$25	8,30	35	40	45	50	
	100,1-200	25	\$30	8,35	40	45	50	55	
	200,1-400	30	\$35	8,40	45	50	55	60	
	>400	по договоренности							
	ДЕПОЗИТКОМПЛЕКС 291-649	>100	по договоренности						
БЕЛВНЕШЭКОНОМ	>50	30							
ПОИСК	>10	по договоренности							
ОЛИМП	>10	-	по договоренности						
БИРЖЕВОЙ	>200	по договоренности							
ИНКОБАНК	>100	30							
*УРУЧЬЕ*	>500	20	25	30	35	40	-	-	
БАПБ	>50	по договоренности							

§ - 6-12 дней § - 13-20 дней

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ АССОЦИАЦИИ "RONAS"

т./факс 328-715; тел.31-10-97, 31-10-23 E-mail: alex@ron.belpak.minsk.by



# Агентство Гревцова представляет еженедельное обозрение "Рынок финансовых услуг" (по состоянию на 22.01.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Депозиты (в СКВ)									
Наименование банка	Юрид. лица	1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)	
Банк "Оптим", т. 547342	юр. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30000	
Депозиты (в рублях)									
Наименование банка	Юрид. лица	1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.	До востребования	Миним. сумма		
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	юр. лица	55	57	70	85	30	до 50 млн.		
		57	73	90	35	50-500 млн.			
Депозиты (в российских рублях)									
Наименование банка	Юрид. лица	1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубль)		
Банк "Оптим", т. 547342	юр. лица	45					100 млн.		
Эмиссия срочных рублевых векселей									
Наименование банка	Номинал векселя	5	12	20	30	45	60	90	120
Белорускоинбанк, т. 200062	от 10 млн.								
Минский гор. дирекция АКБ "Белобизнесбанк", т. 271960, 768347	200-400 св. 400 млн.	35	45	50	60	65	70	75	
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60				65
Финансовый лизинг									
Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма				
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90-100	до 60000 USD				
ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Наличные СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа									
Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	
USD	MBB+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	ФП (лицензия №26)	685679	оплата с 13.00	
USD	по дог.	по дог.	от 1000\$	день в день	по копии п/п	организация	685914	постоянно	
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларн"	679154	по требованию	
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	организация	292141	постоянно	
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлению	ФП "WEST"	507753	по требованию	
USD	MBB+4.5%	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	EATC	520785	списание курса по договору	
USD	по дог.	любое	от 300\$	день в день	по поступлению денег на счет	организация	647178		
USD	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	организация	699882		
USD	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	организация	562.07		
Наличные СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка									
Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	
USD	по дог.	любое	от 300\$	день в день	по копии п/п	организация	651718	оплата до 16.00	
USD	по дог.	по дог.	от 1000\$	день в день	по копии п/п	организация	650083	оплата до 16.00	
Наличные СКВ за б/н российский рубль									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон			
ТК "Компент", т. 519406, 523844	по дог.	по дог.	от 1000\$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	519406			
						523844			
Безналичные СКВ за безналичный белорусский рубль									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов				
ФП "Проморитет", т. 358332, 358801	11535	11700	от 2000\$	день в день	по договоренности				
ООО "Финвай", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности				
ФП "Компент", т. 519406, 523844	по дог.	по дог.	от 2000\$	по дог.	по договоренности				
EATC, т. 520785, 6 (0172) 102-072	MBB+4%	MBB+1.7%	любая	день зачисления на счет	по договоренности				
Консультации по конвертации б/н RUB в б/н USD									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов				
ТК "Компент", т. 519406, 523844	по дог.	по дог.	от 1000\$	1-2 дня	по поступлению денег на счет				
Рынок валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)									
Безналичная валюта за безналичные белорусские и белорусский рубль									
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.			
ФП "Проморитет", т. 358332, 358801, (0232) 531168, 558618	RUR/BRB	2.7	0.064	любая	до 1 дня по копии п/п				
	KRB/BRB	110	145	по дог.	до 1 дня по пост. денег на счет				
	UZS/BRB	180	200	по дог.	до 1 дня по пост. денег на счет				
ТК "Компент", т. 519406, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлению денег на счет)	постоянно			
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	CHF	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлению денег на счет)	постоянно			
ООО "Финвай", т. 334215	RUR/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности				
	KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности				
Размещение свободных денежных средств (календ. дни)									
Наименование	Номинал	5	12	15	20	30	45	60	90
Финдированная группа "Скай", т. 334653, 330931	интервенция	30-65	40-75	50-80	60-90				
Дополнительные финансовые услуги									
Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные						
ЗАО "ЕТК", т. 520785, 8-0172-102072	Законные способы получения наличных USD	любая	0%	4,5%					
Открытие текущих счетов в зарубежных банках									
Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена					
Трестовая компания "Скай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Refinit Bank, Rages Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150\$					
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль, США, Австрия (более 15 стран)	от 500\$					
Транзитные счета									
Наименование	Валюта	Страна	Комиссия						
Трестовая компания "Скай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8-3%						
Оффшорные компании									
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена					
Трестовая компания "Скай", т. 520927, ф. 337827	США штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	инвазиоффшор	от 125\$	от 1300\$					
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, сударственные, холдинговые, банковские компании	от 500\$	от 1655\$					
ООО "Правовые услуги", т. (0172) 768678	США и другие юрисдикции	под заказ	от 150\$	от 1050\$					
Транзакции СКВ									
Наименование	Валюта	б/н-нал	нал.-б/н	Сроки	Спецсчет-текущий счет				
EATC, т. 520785, 6 (0172) 102-072	USD	3%	1%	8 день зачисления	1%				
Фондовый рынок									
Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Пакет				
ИПЧ "Борисфен", т. (02161) 42862	—	—	1600 руб. за 1 чек	от 10000 и более					
Консультации по конвертации б/н BRB в б/н СКВ									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов				
Организация, т. 235768	—	MBB	по дог.	по дог.	по договоренности				

Консультации по размещению СКВ				
Наименование	Номинал	Процентная ставка	Сроки	Сумма
Организация, т. 235768	интервенция	40 – 80	от 60 дней	по дог.
Налоговое планирование				
Наименование	Вид услуги			
ИПЧ "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в воз. судам. Оффшорный режим. Консультации по переводу и конвертации валют			
Оплата валютных контрактов				
Наименование	Телефон	Сумма	Сроки	
Организация	651718 699882	от 5000 \$	3 дня	

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г. Гомеле: т. (0232) 563018

## Открытый конкурс на соискание стипендий Фулбрайт на 1996-1997 академический год

Информационная служба при Посольстве США в Республике Беларусь извещает об очередном конкурсе на соискание профессорскими и преподавателями вузов республики стипендий на проведение исследовательской работы в университетах США в рамках программы Фулбрайт в 1996-1997 академическом году.

Программа Фулбрайт финансируется и осуществляется правительством США в лице Информационного агентства США (ЮСИИ) совместно с Советом по международному обмену учеными. Победители конкурса получают право работы в течение учебного семестра (4 месяца) в одном из университетов Соединенных Штатов. Проживание в США и проезд до места учебы и обратно полностью финансируется за счет правительства США.

Объявляемый конкурс будет проводиться по следующим дисциплинам и отраслям знания:

— экономика

— право  
— международные отношения  
— американистика  
— социальные науки (социология, политология, история)  
— культура (музейное и архивное дело, искусствоведение, музыковедение)  
— журналистика и средства массовой информации

— преподавание английского языка

Конкурс открытый. К участию в нем приглашаются граждане Беларуси, преподающие в вузах и имеющие кандидатскую или докторскую степень. Непременным условием участия в конкурсе является знание английского языка. Заявки принимаются до 10 февраля 1996 года.

За дополнительной информацией и анкетами предварительного тура необходимо обращаться по адресу:

г. Минск, Партизанский проспект, 6А  
Информационная служба США (ЮСИИ)  
тел. (0172) 76-88-34

## Созданы областные органы

С 1 декабря 1995г. приступили к работе областные инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь:

Брестская областная инспекция, г. Брест, ул. Ленина, 11

Самосюк Василий Павлович, начальник, тел. (8-0162) 26-22-22;

Витебская областная инспекция, г. Витебск, ул. Гоголя, 6

Смуглевич Виталий Леонидович, начальник, тел. (8-0212) 36-89-16;

Гомельская областная инспекция, г. Гомель, ул. Ленина, 2а, к.6

Дятлов Александр Иванович, начальник, тел. (8-0232) 53-72-08;

Гродненская областная инспекция, г. Гродно, ул. Ожешко, 8

Рубец Владимир Владимирович, начальник, тел. (8-0152) 44-65-19;

Могилевская областная инспекция, г. Могилев, Дом Советов, облфинуправление

Тимошенко Валентина Анатольевна, начальник, тел. (8-0222) 26-04-49;

Минская областная инспекция, г. Минск, ул. Мельникайте, 2

Омельянович Виктор Николаевич, начальник, тел. 23-61-51.

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам



**Самые большие магазины в Республике Беларусь по продаже западно-европейских ковров и ковровых покрытий**

**Из любого рулона вырезаем любой размер!**

**Минск, Уручье, Военный городок, Дворец легкой атлетики**  
Проезд авт. №15, 269 от ст. ж. "Восток", ост. "8-й км", вход со стороны Московской трассы. Тел. 69-81-42

**Минск, Зеленый Луг, ул. Восточная, 129, Торговый центр "Юниспектр"**  
Проезд трамваями № 1, 5, 6, 8, ост. Волгоградская или Белинского. Тел. 62-49-32

**Минск, ул. Жилиновича, 4, универсам "Беларусь", выставочный павильон.**  
Проезд трамваями 3, 6, 7, 9, ост. "г-ца Турист", автобусами: 2, 9, 16, 46, 62, 79, троллейбусами: 3, 16, 17, 34, 60 ост. "у/м Беларусь" Тел. 46-07-61

**Факс: 62-30-73**

**Мы работаем с 10.00 до 19.00 без пер. (в том числе в воскресенье)**









# ? Справочное



## бюро "НЭГ"!

### Перерасчет необходим

При расчете возмещения вреда вследствие трудового увечья, происшедшего в 1986 году, заработная плата за работу в сверхурочное время зачтена не была. Должна ли администрация сделать перерасчет?

А. Степанов, г. Минск

— Действовавшее в то время союзное законодательство запрещало учитывать при определении размера возмещения вреда заработную плату за работу в сверхурочное время, а также по совместительству. Ныне

действующие Правила возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, такого ограничения не предусматривают. Поэтому наниматель, ответственный за причиненный вред, обязан сделать перерасчет и произвести доплату с 9 ноября 1994 г., т.е. с момента вступления Правил в силу.

Петр ДУБАТОВКА,  
главный специалист Минтруда

### Пункт 14 в данном случае не применяется

Прошу дать разъяснение по вопросу предоставления дополнительного отпуска за вредные условия труда работникам в зоне загрязнения с плотностью загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 кБк/кв.км, которым согласно Закону "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" предоставляется ежегодный отпуск 30 календарных дней. Как руководствоваться пунктом 14 Порядка применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 28 от 20.03.95г.?

Т. Василевская,

г. Сасновск Гомельской области

Согласно п. 5 ст. 25 Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС", лицам, проживающим (работающим) в зоне с периодическим радиационным контролем, при плотности загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 кБк/кв.км, положен как оплачиваемый ежегодный отпуск продолжительностью 30 календарных дней, так и дополнительный, предоставляемый за работу с вредными условиями труда в количестве 12 или 6 дней (в зависимости от профессии), который присоединяется к 30 календарным дням ежегодного оплачиваемого отпуска. Для работников, у которых в соответствии с действующим законодательством продолжительность ежегодного отпуска больше установленного настоящим законом, этот порядок не применяется. Пункт 14 Порядка применения Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, в данном случае не применяется.

Леонид БУЛАШ,  
ведущий специалист Минтруда

### Независимо от типа машин

В "Национальной экономической газете" (N 50 (156) за 13.12.95 г. опубликовано разъяснение о дополнительном отпуске для работающих на ЭВМ. Распространяется ли это постановление на операторов, работающих на вычислительных машинах BUILLAT 286 EGA и принтерах STAR NX 1500? Предусмотрены ли другие льготы для работающих на этих машинах?

З. Метлицкая,

г. Заславье Минской области

В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (пункт 126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства"), утвержденным постановлением Министерства труда N 89 от 29 июля 1994 года, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 г. под N 665/12, работники всех профессий, постоянно работающие на вычислительных машинах, независимо от их типа, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней. Под постоянно работающими понимаются занятые на ЭВМ не менее 80% рабочего времени.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 28 от 20 марта 1995 года). Другие льготы не предусмотрены.

Леонид БУЛАШ,  
ведущий специалист Минтруда

### УЧЕНЫЕ ПРЕДЛАГАЮТ

В N 50 "НЭГ" за декабрь 1995 г. мы уже вели разговор о необходимости сохранения на нынешнем этапе развития рыночных отношений определенных функций в регулировании оплаты труда за государством. Эффективность этого механизма будет зависеть от комплексного подхода к решению имеющихся проблем.

Н ИЗКАЯ платежеспособность нашего населения на внутреннем рынке — одна из основных причин сокращения производства. Поэтому совершенно необходимо сегодня обеспечить на некоторое время опережение роста доходов относительно динамики цен на уровне, дающем возможность восстановить дореформенную платежеспособность потребителей. А это без определенных элементов государственного регулирования оплаты труда сделать нельзя.

Что же конкретно имеется в виду?

Основным элементом централизованного управления в области оплаты труда является установление минимальной заработной платы (МЗП) на основе минимального потребительского бюджета (МПБ). Сегодня их соотношение у нас крайне низкое. Поэтому было бы целесообразно обратиться к опыту многих стран, а заодно прислушаться и к мнению отечественных ученых-трудовиков и применять два понятия МПБ: во-первых, как общепринятый бюджет социального достатка и, во-вторых, как уровень прожиточного физиологического минимума, который должен обеспечивать размер МЗП. По мере развития и стабилизации рыночной экономики появятся и возможность постепенного прибли-

жения минимальной зарплаты к уровню бюджета социального достатка.

Что же предстоит предпринять в первую очередь? Прежде всего позаботиться об увеличении удельного веса заработной платы в валовом внутреннем продукте и структуре доходов населения. Нужно принять меры к восстановлению ее воспроизводственного и стимулирующего значения, приданию ей новых функций, способствующих пополнению бюджета и внебюджетных фондов, расширению возможностей граждан в социальном страховании. Надо пересмотреть систему необоснованной дифференциации доходов населения, ограничить рост цен на некоторые виды потребительской продукции, определиться с минимальными гарантированными размерами пенсий, стипендий, пособий и других социальных выплат, увязав их с минимальным потребительским бюджетом, а не с МЗП.

Чтобы, решая вопросы повышения платежеспособности населения, избежать нежелательного большого диктата в сфере ценообразования, следует привязать его к прибыли предприятий. Для тех из них, где будут стремиться повышать зарплату посредством увеличения себестоимости продукции, целесообразно предусмотреть соответствующее налогообло-

жение средств, идущих на оплату труда.

Не менее важно индексацию заработной платы на определенном этапе осуществлять темпами, превышающими рост потребительских цен. При этом она должна быть четко ориентирована на повышение или сокращение жизненного уровня людей и тесно увязана с ростом объемов производства и производительности труда.

Серьезные подвижки следует предпринять и в фискальной политике. Во-первых, необходимо освоить от подоходного налога физические лица, чей уровень доходов ниже МПБ. Во-вторых, повысить налоговые ставки для граждан с высокими доходами. В-третьих, расширить сферу налогообложения, отменив различного рода скидки и льготы.

Основой регулирования зарплаты является определение стоимости рабочей силы на рынке труда. В НИИ труда разработана такая методика, которая учитывает следующие затраты работодателя на работника: оплата за отработанное и неотработанное время, единовременные премии и денежные вознаграждения, зарплата в натуральной форме, расходы на обеспечение работающих жильем и на квартплату, на питание, отопление, профессиональное обучение, социальное страхование, культурно-бытовое обслуживание, просвещение и оздоровление работников, налоги, относимые к затратам на рабочую силу, прочие расходы.

Важнейшим механизмом в усло-

виях перехода к рынку является и договорное регулирование оплаты труда на принципах социального партнерства, осуществляемое на трех уровнях: общегосударственном, отраслевом и фирменном.

При заключении Генерального соглашения между правительством, объединениями нанимателей и профсоюзом необходимо определять: уровень МЗП, максимально приближенный к величине МПБ; минимальные тарифные ставки по отраслям экономики, видам производства, основным (ведущим) профессиям отраслей и подотраслей народного хозяйства и сквозным (общетраслевым) профессиям; соотношение в оплате труда по квалификационным группам работников; изменения соотношения между МЗП и прожиточным минимумом в период действия Генерального соглашения; условия, при которых реальная заработная плата будет поддерживаться на уровне, обусловленном на момент заключения соглашения.

Отраслевые тарифные соглашения должны устанавливать: гарантированный минимальный размер оплаты труда и конкретные коэффициенты соотношений в зарплате рабочих I разряда по своим подотраслям, видам производства и работ; систему доплат и надбавок за характер, специфику и условия труда в отрасли; порядок оплаты вынужденных простоев из-за отсутствия фронта работ, неудовлетворительного снабжения материальными и техническими ресурсами.

Ориентируясь на генеральное и отраслевое соглашения администрации и профсоюзы предприятия при заключении коллективного договора должны формировать свой механизм оплаты труда, уделяя особое внимание: установлению размера тарифной ставки I разряда с учетом прожиточного минимума и принятой МЗП; учету условий труда при определении заработной платы (вредные, тяжелые, особо ответственные), установлению системы надбавок, доплат и компенсаций; порядку оплаты сверхурочных работ; условиям выплаты вознаграждения по итогам года; назначению сроков выплаты зарплаты и механизму пересмотра ее с учетом инфляции; оплате вынужденных простоев; механизму индексации доходов работников в связи с ростом цен на потребительские товары.

Такая трехуровневая договорная система регулирования труда позволит максимально учесть интересы участвующих в соглашении сторон.

Действенность же механизма регулирования оплаты труда, о котором шла речь, во многом будет определяться взаимосвязью и взаимозависимостью всех его элементов, их соответствием политическим и социально-экономическим преобразованиям, проводимым в республике.

Людмила АЛЕКСЕЕНКО,  
старший научный сотрудник НИИ труда

## Для учащихся режим работы на ЭВМ — особый

Имеются ли ограничения по режиму занятий, связанных с использованием персональных электронно-вычислительных машин (ПЭВМ) и видеодисплейных терминалов (ВДТ)?

И. М. Машковский,  
учитель, г. Минск

Режим работы на ПЭВМ и ВДТ во время учебных занятий в средних учебных заведениях определяется характеристиками видеотерминалов, возрастом учащихся, временем начала работы, длительностью перемен, предшествующих работе за ВДТ, при соблюдении гигиенических требований к условиям, организации рабочего места и правильной посадке занимающихся. Время работы за видеотерминалом при размере светящейся точки в центре экрана не более 0,4 мм не должно превышать:

- для учащихся 5-х классов — 15 минут;
- для учащихся 6—7-х классов — 20 минут;
- для учащихся 8—9-х классов — 25 минут;
- для учащихся 10—11-х классов при двух уроках подряд на первом из них — 30, на втором — 20 минут.

Продолжительность нахождения у ПЭВМ и ВДТ со светящейся точкой в центре экрана до 0,5 мм уменьшается до 30%, т.е. соответственно:

- для учащихся 5-х классов — 10 минут;
- для учащихся 6—7-х классов — 15 минут;
- для учащихся 8—9-х классов — 18 минут;
- для учащихся 10—11-х классов на первом двойном уроке — 20 минут и на втором — 15 минут.

Число занятий с использованием ПЭВМ и ВДТ должно быть не более двух в день для учащихся 10—11-х классов и не более одного — для учащихся 5—9-х классов.

Перемена между уроками, на которых используется ПЭВМ или ВДТ, должна длиться до 20 минут, но не менее 10 минут.

Для учащихся 10—11-х классов перед пятым уроком, а для учащихся 8—9-х классов перед четвертым уроком целесообразно устраивать перемену длительностью в 50—60 минут для обеда и отдыха учащихся.

Во время производственной практики ежедневная продолжительность нахождения за видеотерминалами, светящаяся точка на экране которых составляет до 0,4 мм, — 3 часа, а за видеотерминалами со светящейся точкой до 0,5 мм — 2 часа с соблюдением профилактических мероприятий.

Факультативная и кружковая работа с использованием ПЭВМ и ВДТ для учащихся старших классов должна быть не более двух академических часов в неделю.

Для предупреждения развития переутомления зрительного анализатора при работе за ВДТ учащимся необходимо выполнять комплекс упражнений для глаз через каждые 20—25 минут в зависимости от типа видеотерминала.

Для снятия общего утомления учащихся 10—11-х классов между уроками информатики и вычислительной техники необходимо проводить физкультпаузу, включающую упражнения общего воздействия, улучшающие функциональное состояние нервной, сердечно-сосудистой и дыхательной систем, а также мозгового кровообращения, ликвидирующие стойкие явления в нижней половине тела, снимающие утомление с мышц плечевого пояса, рук, туловища и ног.

Более широкую информацию по этому вопросу содержат "Временные санитарно-гигиенические нормы и правила устройства, оборудования, содержания и режима работы на персональных электронно-вычислительных машинах и видеодисплейных терминалах в кабинетах вычислительной техники и дисплейных классах всех типов средних учебных заведений" (N 5146-89).

И. СКУРАТОВИЧ

## Зарплата должна обгонять цены... Хотя бы некоторое время



(Продолжение.  
Начало в "НЭГ" NN 2-3)

## США

**ПОСЛЕКРИЗИСНАЯ** "фаза" оживления характеризуется напряженной "работой" всей экономики Соединенных Штатов. В итоге уже в 1994 г. темпы экономического роста составили здесь 4%, безработица снизилась до 5,4%, а численность рабочих и служащих увеличилась на 3 млн. человек. Заводы и фабрики работали с самой большой за последние пять с половиной лет напряженностью, а значит, прибыль, объем капиталовложений и экспорт росли быстрыми темпами.

Однако в 1995 году ситуация несколько изменилась: в первом квартале темпы роста ВВП в годовом исчислении составили 2,7%. Это вдвое меньше, чем в последнем квартале 1994 года. Потребительский спрос в течение первых трех месяцев 1995 г. был ниже, чем прогнозировалось. Возросла инфляция — 3% в годовом исчислении против 2,6% в последнем квартале 1994 г.

Согласно данным Министерства торговли, ВВП Соединенных Штатов в январе—марте 1995 г. вырос на 36,3 млрд. долл. в годовом исчислении против 66,8 млрд. долл. в предшествующем квартале позапрошлого года.

Внешнеторговый дефицит США в январе—июне 1995 г. составил 188 млрд. долл. в годовом исчислении, что на 22 млрд. больше рекордного показателя того же периода 1994 г. Притом в июне превышение стоимости ввезенных в страну товаров и услуг над поставками за рубеж вопреки прогнозам не сократилось, а возросло до 11,4 млрд. долл.

Объем импорта в США уменьшился в июне на 0,6% по сравнению с маем. На 1,2% упал размер экспорта. Зарубежные закупки американских автомобилей сократились на 548 млрд. долл., авиационных двигателей и промышленного оборудования — на 271 млн. Несмотря на то что дефицит США в торговле с Японией уменьшился в июне на 3,7% — до 5,29 млрд. долл., положительное сальдо Японии в экспортно-импортных операциях с США осталось самым высоким среди ее партнеров. На втором месте по этому показателю идет Китай — 3 млрд. долл. в июне, что на 5,6% больше, чем в мае 1995 года.

Постоянный дефицит США в торговле с Японией, Китаем и странами Юго-Восточной Азии является отражением глубоких структурных изменений в их экономике.

Размеры бюджетного дефицита США весьма внушительные, хотя президент Клинтон, выполняя свое обещание избирателям, многое делает для снижения непопулярного показателя экономики. Теперь расходы бюджета превышают доходы на 403 млрд. долл. Это 3% ВВП.

Государственный долг Соединенных Штатов составляет 65% ВВП. Однако он все-таки меньше долга ведущих стран Западной Европы.

женности, а затем — дефицитность бюджета, высокая безработица и т.д.

Экономический рост, сильно заторможенный циклическим спадом, постепенно преодолевается. Оживление экономики Канады происходит с 1992 г., когда темпы прироста ВВП составили 0,6% и уже в 1993 году повысились до 2,2%. В 1994 году по темпам экономического роста (4,2%) страна кленового листа впервые с 1988 года оказалась лидером в "группе семи" и сохранила этот титул за собой в 1995 году. Она увеличила реальный ВВП в прошлом году на 3,8%.

Происходит резкий скачок в

ли и увеличению производительности труда, которая в обрабатывающих отраслях превышает 5%.

Для Канады, экспорт и импорт которой составляет 2/3 ВВП, весьма важную роль играет мировой рынок. За последние три года ее экспорт вырос на 31,6%, а импорт — на 31,3%. Такой успех в мировом товарообороте Канады обеспечили три фактора:

низкий курс канадского доллара по отношению к американскому; структурная перестройка экономики и связанная с ней возрастающая конкурентоспособность канадской продукции; стимулирование канадского экспорта и экономическое оживление в США, на чей рынок, собственно, и ориентирована продукция страны кленового листа.

Новое федеральное правительство в феврале 1995 года предложило план реформ, которые свидетельствуют о радикальном пересмотре роли государства в социально-экономической жизни. Однако в пакете реформ в основном те задачи, которые неоднократно пытались реализовать прежние составы правительства Канады.

В области бюджетной политики предусматривается:

снижение расходов по линии федеральных министерств на 19% в течение предстоящих трех лет;

сокращение субсидий предпринимателям на 50%. Признано, что такие субсидии не способствуют созданию долгосрочных рабочих мест;

поддержка малого бизнеса. Однако формы помощи малому бизнесу будут менее льготными и более соответствующими режиму жесткой бюджетной экономии;

коммерциализация деятельности государственных учреждений и приватизация. Это означает, что предусматривается перевод на коммерческие основы или передачу в частные руки функций государственных и корпораций во всех случаях, когда это представляется практически возможным и эффективным. Программа включает и возможность полной или частичной приватизации государственных предприятий.

Все перечисленные меры должны дать нарастающую по объему экономии государственных расходов, общая сумма которой составит к концу 1997 года более 25 млрд. долларов.

(Продолжение следует)

Яков ДРУЗИК,  
кандидат экономических наук

# Мировая экономика на финише века

В целом же экономическая ситуация в США такова, что прирост ВВП в 1995 году значительно уменьшился по сравнению с прошлым годом.

По подсчетам Федеральной резервной системы — Центрального банка США, страну ожидает в 1996 году более активный рост экономики и более низкая инфляция. Тем не менее не исключается полностью возможность экономического спада, так как экономика США прошла точку максимального риска. Прогнозируется, что экономический рост США в наступающем году составит 2,25—2,75%.

## Канада

**КАНАДА**, история которой насчитывает 107 лет, входит в группу самых богатых стран мира. В июне прошлого года она принимала участников очередной, уже 19-й по счету, конференции стран "большой семерки", где обсуждались глобальные политические и экономические проблемы. Однако у Канады есть немало и своих национальных проблем.

Одна из них — Квебек, десятилетиями сотрясающий страну. Другая — рост государственной задол-

женности — с 0,7% в 1993 до 9% в 1994 и 8% в первом квартале 1995 г. Примерно вдвое быстрее стали расти потребительские расходы — на 3% по сравнению с 1,6% в 1993 году.

Производственный рост в Канаде обусловлен увеличением доходов населения и корпораций. Если во время спада 1990-1991 гг. реальные доходы населения (после уплаты налогов, с учетом роста цен) сокращались, то в 1994 г. они возросли на 2,9%, а в 1995 и 1996 гг. могут повыситься в среднем на 4—4,2% ежегодно.

Прибыли канадских корпораций увеличились на 35% в 1994 г. и на 27% в 1995 году. Такой рост поддерживается расширением внутреннего спроса, увеличивающимся потоком экспорта и повышением товарных цен на мировом рынке. Речь идет о высоких ценах на энергоносители, химическое сырье, металлы, бумагу, древесину. Не последнюю роль в росте доходов корпораций играет структурная перестройка в канадской промышленности, меры по сокращению издержек и техническому перевооружению, которые приве-

промышленной медицины, клиники профзаболеваний; региональные ведомства по безопасности и гигиене труда. Основные задачи этих организаций — обучение и повышение квалификации специалистов по технике безопасности на предприятиях, консультативная деятельность, создание на производствах служб по охране труда, статистический учет и контроль динамики несчастных случаев, информационная деятельность.

Испанское законодательство обязывает предприятия всех форм собственности, если на них трудится более 100 работников, создавать комитеты по гигиене и безопасности труда, а там, где численность рабочих не превышает 100, — иметь в штатах специалиста по технике безопасности.

В 1944 г. в Испании возникло Земельное ведомство по гигиене и безопасности труда, а в 1959 г. вышел закон, предписывающий создание внутризаводских служб промышленной медицины на предприятиях с численностью работающих свыше 100 человек.

По закону от 12 сентября 1970 г. при Министерстве труда и социального обеспечения образован Высший совет по гигиене и безопасности труда, который координирует работу всех государственных и частных головных предприятий и учреждений по предотвращению производственного травматизма, а также сотрудничеству с инспекциями труда, в чей компетенции контроль за соблюдением предписаний по безопасности труда.

В Испании издается 23 журнала по проблемам безопасности трудовой деятельности.

Подготовил  
Юлия ВЫСОЦКИЙ

## МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

### В Бельгии

По закону об охране труда, принятому 24 декабря 1903 г., бельгийские работодатели, независимо от форм собственности на средства производства, обязаны обеспечить трудовую деятельность своих работников.

Самым компетентным органом в области охраны труда является Министерство занятости и труда. В его составе действуют управление безопасности труда, в подчинении которого находится государственный надзор, а также управление гигиены и медицины труда. Главным координирующим органом в этой сфере в Бельгии считается Высший совет по безопасности, гигиене и условиям труда, в который входят представители как крупнейших объединений предпринимателей, так и наемных работников.

Высший совет отвечает за охрану труда и гуманизацию рабочих мест. Его секретариат, техническая инспекция и общественные службы осуществляют технический надзор за соблюдением трудового законодательства, анализируют причины несчастных случаев на производстве.

Контроль за безопасными условиями работы осуществляют также управления горнодобывающей промышленности, Министерства хозяйства и энергетики, гигиены, Министерства здравоохранения, технические службы органов местного управления и Генерального комиссариата по прогрессу в труде. Существуют еще и частные организации, например, Земельный совет по предупреждению несчастных случаев на производстве.

Вопросами сохранения здоровья в процессе трудовой деятельности занимается Фонд профессиональ-

## Охрана труда за рубежом

ных заболеваний Министерства социального обеспечения, а структуре которого действуют технический совет, изучающий заболевания, в связи с которыми предусматривается выплата компенсаций, а также медико-технический центр. В компетенции Фонда — вопросы создания безопасных условий на предприятиях, использующих вредные вещества, исследования опасных факторов на производстве, контроль за средствами профсоюзных организаций, направляемые на охрану труда, организацию врачебных консультаций для работников, научно-исследовательскую деятельность.

Согласно королевскому декрету от 21 марта 1959 г. на всех предприятиях Бельгии обязательны службы безопасности, гигиены и условий труда. 10 августа 1978 г. королем также подписан указ об обязательном обучении и последующем повышении квалификации руководителей служб безопасности труда и их заместителей. А 23 октября того же года монаршим указом определены права, обязанности, методы контрольной работы, контакты с полицией и размеры налагаемых или штрафных санкций за невыполнение предписаний органов надзора.

Законодательством предусмотрены также порядок проведения в крупных университетах страны научно-исследовательских работ в области охраны труда, их финансирование.

Вся литература по безопасности

на производстве в Бельгии издается комиссариатом по улучшению условий труда, Бельгийским промышленным обществом и Земельным союзом по предотвращению несчастных случаев, который еще издает и специальный журнал, а также содержит архив из более чем 120 фильмов, 200 видеокассет и 40 диафильмов на тему "Безопасность и гигиена труда", обеспечивает доступ к банкам данных по трудовым вопросам в Бельгии и других странах.

### В Испании

В этой стране руководящим органом в области охраны труда является Министерство труда и социального обеспечения. В качестве вспомогательного секретариата по безопасности и гигиене труда при нем действует Генеральный секретариат по занятости и трудовым взаимоотношениям.

С 1974 г. в Мадриде работает Национальный институт по безопасности и гигиене труда, ставший самостоятельным учреждением Министерства труда, которому подчинены Барселонский центр условий труда, Мадридский центр новых технологий, Севильский центр по мерам безопасности и охране здоровья, Барнальдовский центр по контролю за работой механизмов, 25 центров по гигиене и безопасности труда автономных округов и 24 технических кабинета.

В Испании действуют также специальные службы профилактической медицины, служба и школа

## А в Европе пахнет "шоколадной войной"

Кондитерские изделия из шоколада — предмет особой гордости бельгийцев и снискали им мировую славу. Бельгийские шоколадные конфеты стоят вровень с английскими, швейцарскими и другими знаменитыми изделиями несмотря на то, что большинство цехов изобретательных бельгийских кондитеров уже принадлежат нескольким супермонстрам сладкого бизнеса. И вот над этим "полем славь" нависла грозная туча. В Брюсселе заговорили о надвигающейся новой экономической битве — "шоколадной войне". По мнению специалистов, ее причиной может стать ожидаемое решение Комиссии европейских сообществ (КЕС) о распространении на всех производителей шоколадных изделий правил, позволяющих добавлять в шоколад инородные ингредиенты.

С 1973 года по настоящее время действует директива КЕС, в обязанности которой входит разработка "правил игры" в условиях свободы конкуренции и контроль за их соблюдением. Этот документ формально предусматривал употреблять при изготовлении кондитерских изделий только какао и масло какао. Ни какие заменители не допускались. Директива уже устарела, потому что на деле существуют исключения для Австрии, Дании, Финляндии, Великобритании, Ирландии и Швеции, позволяющие применять в производстве от 3% до 15% растительных жиров вместо масла какао. Не входящая в ЕС Швейцария недавно разрешила своим производителям до 5% растительных жиров. Естественно, что столь неравные условия на одном экономическом пространстве делают во многом бессмысленными установленные "правила игры". Европейский саммит в 1992 году в Эдинбурге поручил КЕС переработать соответствующую директиву таким образом, чтобы обеспечивались равные условия в конкуренции кондитеров.

В печать просочились сведения, что КЕС готова сделать исключения правилом. По прогнозам экспертов, введение таких правил окажется разорительным для ряда развивающихся стран — основных производителей какао, для которых оно является главным средством получения твердой валюты.

Бельгийские кондитеры, консервативные в своих привычках и традициях, считают, что теперь возникнут лазейки, позволяющие или нарушать установленные границы добавок или вовсе не указывать их процент. Вслед за организациями, защищающими права потребителей, бельгийские производители выступают за правило, чтобы продукция с добавками больше не называлась шоколадом. Потребителей же в свою очередь волнует, скажется ли удешевление производства шоколада на ценах в кондитерских магазинах.





Осенью прошлого года на Международном семинаре в Ганновере (ФРГ) студент У курса ВГПА Виталий ДРУЩИЦ признан победителем конкурса среди выпускников вузов из Беларуси на лучшую публикацию по экономической тематике. Очередная его работа, которую помещает "НЭГ", посвящена германскому варианту финансового инструмента маркетинга — приватизации.

## ФРГ:

### приватизация = инвестиции + менеджмент + информация

Приватизация в ФРГ осуществляется по системам Management — Buy-Out (MBO) и Management — Buy-In (MBI). В первом случае предприятие выкупают члены его трудового коллектива, используя для этого банковские кредиты или другие заемные и внутренние средства. Во втором — владельцами приватизируемого предприятия становятся внешние менеджеры или, гораздо реже, совместно с прежним руководством. Они также порой прибегают к получению банковских кредитов, что, как правило, удается им относительно легко.

Финансовым инструментом приватизации в ФРГ является и участие в капитале предприятий различных фондов, создаваемых так называемыми институциональными инвесторами, аккумулирующими финансовые средства: банками, страховыми обществами и т.д., которые при этом выступают в качестве сторон, заинтересованных в доходности инвестируемой ими деятельности. Участие этих фондов в приватизации не ограничивается отдельными отраслями. Напротив, существуют даже такие, которые сегодня специализируются на инвестировании предприятий восточногерманских земель. При этом, как правило, приобретение контрольного пакета акций не предусматривается, поскольку ведущая роль признается за специалистами, способными эффективно управлять производством, а также коммерческой деятельностью предприятий.

В 60—70-е годы приватизация в ФРГ широко осуществлялась через биржи. Однако целый ряд государственных предприятий, переданных в этот период в частные руки, представлял собой исключительно компании, в течение многих лет активно занимавшиеся коммерческой деятельностью, имевшие крупный накопленный капитал и удерживавшие прочные позиции на потребительском рынке. Понятно, что приобретение их было по-настоящему выгодным делом. Сейчас же предприятия бывшей ГДР находятся в трудном положении и вывести их акции на биржу совсем непросто. К тому же в соответствии с законодательством ФРГ на биржу имеют доступ лишь компании, представившие позитивные счета прибыли и убытков как минимум за 3 года, а также проспект об экономическом положении, соответствующий правовым нормам с очень строгими предписаниями об ответственности за соблюдение интересов инвесторов и кредиторов.

По мнению немецких экономистов, приватизация предприятий из новых федеральных земель посредством биржевого ме-

ханизма станет возможной и сегодня, если эти компании получат не только «свежий капитал», но и первоклассный менеджмент, способный обеспечить их успешную деятельность в условиях конкуренции в течение нескольких лет после санации.

Большую роль в успешном проведении приватизации в ФРГ играет система информации о проводимых конкурсах на передачу государственной собственности в частные руки, которая осуществляется в международном масштабе. Каждый инвестор из любой страны может получить от центрального бюро по конкурсам все интересующие его сведения, но и от желающих принять участие в конкурсе требуются определенные гарантии заявленного им предложения. «Прозрачность» фондового рынка настолько активизирует процесс приватизации, что и после конкурса появляются новые инвесторы. Благодаря такому положению вещей даже продажа предприятий сельского хозяйства, текстильной промышленности и отелей, реализация которых проходила затруднительно, была завершена успешно. Причем число заявок от иностранных покупателей превышало внутренний спрос.

Как свидетельствует опыт ФРГ, приватизация и санирование предприятий не исключают, а скорее дополняют и катализируют друг друга. При условии, что между ними поддерживается взвешенное соотношение.

Виталий ДРУЩИЦ

## Трудно женщине стать начальником

В экономике Европы на руководящих постах преобладают мужчины. По данным исследования французских экспертов, на одну представительницу прекрасного пола, занявшую руководящее кресло, сегодня приходится семь мужчин. Лидером в данной категории, естественно, является феминизированная Франция — 25% всех руководителей носят юбки. Но самое трудное положение женщин-руководителей в Германии, где им не удается преодолеть барьер в 10%. Особенно притесняют «карьеристок» в частном секторе экономики ФРГ, где доля женщин еще ниже — 9,5%. В среднем же по ЕС эта цифра равняется 12,5%, а в Дании достигает даже 16%.

Борьба за руководящее кресло в Германии станет более жесткой в связи с предполагаемым сокращением управленческих мест, в этой схватке мужчины не собираются уступать слабому полу. Они, впрочем, не делали этого и раньше: в промышленности ФРГ женщин-руководителей всего 4%, а в науке, высшей школе и среди профессуры — 4,8%.

Только на фирмах средней группы их доля достигает 20%.

Но ярче всего неравенство женщин проявляется в доходах — почти 28% женщин и всего 6,8% мужчин имеют в Германии доходы менее тысячи марок в месяц. И чем выше зарплата, тем разительнее меняется эта пропорция в обратную сторону: зарплату 4 тыс. марок получают 27% мужчин и всего 9,6% женщин. В среднем же зарплата женщин составляет 75% от доходов мужчин.

Для этого, следует отметить, существуют определенные объективные предпосылки — среди студентов девушек насчитывается всего 40%, в то время как в Европе в целом — 49%.

Немки, естественно, не могут смириться с таким положением, и промышленная ярмарка «Frauentag-95», уже в третий раз проходящая в Дюссельдорфе, учредила премию для руководителей предприятия, на котором в течение года проводилась в отношении женщин дружественная кадровая политика.

## Институт телохранителей

Личная безопасность — вот что волнует сегодня практически каждого делового человека. Разгул преступности тормозит развитие не только российского бизнеса, но и служит серьезной помехой для деловых связей с зарубежными партнерами. Учитывая то, что ни одно официальное решение по борьбе с криминальным беспределом не работает, ведущие частные охранные структуры России решили оказать государству помощь в этом вопросе. Так родилась программа создания международного института телохранителей.

Этот проект будет представлен общественности его авторами — охранно-сыскальной ассоциацией «Lions», штаб-квартира которой находится в Москве.

Идея создания международного института не случайна, дело в том, что в России на сегодняшний день крайне мало настоящих специалистов в области обеспечения личной безопасности бизнесмена. Зарубежные же коллеги накопили в этом вопросе богатый опыт, которым могут поделиться с российскими профессионалами.

## Цены на сырье будут расти

Мировые цены на сырьевые товары в 1996 г. будут ориентированы на повышение (среднегодовой прирост составит 10%) в связи с сохраняющимся активным спросом на них со стороны стран ОЭСР и высокими темпами развития экономики государства Азии. (Такой прогноз содержится в недавно опубликованном докладе французского банка «Кэс де депо э консильяс-он»). При этом уровень инфляции составит в Западной Европе около 0,3% и в США — 0,7%.

Анализируя недавнее прошлое, эксперты банка отмечают, что в 1993 году мировой спрос на сырьевые товары значительно снизился. Это было обусловлено экономическим спадом в Западной Европе, а также негативными последствиями политических и экономических потрясений, пережитыми Центральной и Восточной Европой. Все это привело к накоплению запасов сырьевых товаров и, следовательно, к сокращению их производства.

В 1994 г. в США началось оживление экономики, Западная Европа стала выходить из кризиса, очень высокими темпами шло экономическое развитие в Азии (за исключением Японии).

Важным фактором повышения мировых цен на сырьевые товары стал возросший спрос на них со стороны Китая.

По оценкам французского банка, для всех видов сырья (исключая энергоносители) мировое предложение будет дефицитным как в 1996г., так и в последующие годы, что неизбежно приведет к росту мировых цен.

(По материалам печати СНГ)

## В Германии делается так

Во всех высокоразвитых в правовом отношении странах (США, Канада, Германия) законы являются вершиной системы правоохранительных органов. Но они там не лежат мертвым грузом, а работают на людей и государство. Надо сказать, что и государство не снимает с себя заботы о судебной системе, на которой крепится определенная правовая база. Например, в ФРГ только на содержание Верховного земельного суда выделяется 2% бюджетных средств.

Судя по тому, как почти исключительно, с уважением, немецкий народ относится к судам, нам есть чему поучиться у этой страны. Это подтвердили и недавние встречи представителей Верховного и Высшего хозяйственных судов Беларуси с немецкими коллегами.

Федеральный конституционный суд, как и положено, находится на «Олимпе» всей судебной системы Германии. Состоит из двух сенатов по восемь судей в каждом, а избирается сроком на восемь лет из представителей бундестага и бундесрата. Судьи в немецком суде рассматривают споры, связанные с административной, финансовой, трудовой, социальной юрисдикцией, дела в области судоходства, сельского хозяйства, в рамках уголовной ответственности и т.д. Здесь готовы принять к производству любое дело. Кроме того, любой немец имеет право и возможность обратиться непосредственно в Федеральный конституционный суд, что говорит о демократичности судостроительной немецкой правовой системы.

Удивительно (для нас), но Гражданский процессуальный кодекс Германии принят еще в 1879 году и содержит свыше 700 параграфов. Этот факт свидетельствует о том, что законодательная база в этой стране непоколебимо сильная и авторитетная. По словам немецких теоретиков и юристов-практиков, в зале суда можно спорить сколько угодно, не выходя за рамки процесса. Но когда скажет свое слово, к примеру, третейский суд, ненужную дискуссию надо прекратить. Поэтому некоторые граждане Германии предпочитают при разрешении определенных споров прибегать именно к помощи третейского суда, решения которого не подлежат обжалова-

нию и обязательны для исполнения. Кстати, в 1958 году более ста стран мира, вся Европа ратифицировали Конвенцию ООН «О признании исполнения решений иностранных третейских судов». Словом, как считают многие немцы, третейский суд может разбираться в сущности судебного спора по-житейски эффективно, да и привязка к месту жительства при рассмотрении дела необязательна.

Интересна в этой стране и система подготовки юридических кадров. После четырех лет учебы в университете и успешной сдачи экзамена у студентов начинается стажировка, которая непосредственно связана с изучением законов. Затем, спустя два года, опять сдаются два экзамена, после чего присваивается квалификация юриста.

Свой подход и к назначению судей: бывший студент сначала принимается пробным судьей и через каждые девять месяцев в течение трех лет на него пишутся характеристики-отзывы. И только потом, если дела пойдут хорошо, он становится судьей. К слову, судьи федеральных судов избираются представительной выборной комиссией.

Словом, эта поездка для представителей белорусской Фемиды была весьма полезной. В т.ч. и в плане изучения адвокатской практики. В Германии каждый адвокат должен быть членом адвокатской палаты, иметь лицензию, которую выдают в земельных судах. И заниматься своим делом он может только в том суде, которым выдана лицензия, а не где вздумает. А участвовать в рассмотрении дел в Верховном федеральном суде имеют право лишь адвокаты со стажем не менее пяти лет.

Валентин БОРИСЕВИЧ,  
пресс-секретарь ВХС

## Внимание — новинка!

**ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА**  
предлагает:

электронный вариант

**Настольного пособия менеджера по внешнеэкономической деятельности**

Состав разделов: организация экспортно-импортных операций, внешнеэкономический контракт, таможенное и валютное регулирование, налогообложение, страхование во внешнеэкономической деятельности, инвестиционная деятельность, порядок выезда за рубеж, справочная информация.

Пособие содержит полный состав действующих нормативно-правовых актов Республики Беларусь, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность субъектов хозяйствования всех форм собственности. Разработчик гарантирует полноту и актуальность представленных документов.

Объем справочника — свыше 5 МБ. В печатном виде это составляет около 2,5 тысячи страниц! Электронная версия пособия для персональных ЭВМ (IBM PC AT/XT) постоянно актуализируется. Организовано абонентское обслуживание с ежемесячным обновлением информации у пользователя!

Пособие построено по принципу меню, обеспечивается поиск необходимого документа (информации) менее чем за 1 минуту, при необходимости — печать документа, одновременный просмотр на экране нескольких документов.

Демонстрация пакета и его реализация осуществляются по адресу 220048, г. Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2. «Национальная эканамічная газета», тел. для справок: (0172) 26-88-05 (с 14 до 17 ч.), 65-81-79 (после 17 ч.).

Стоимость этого оригинального пособия — 660 тыс. рублей. Деньги переводятся на р/с 3012202180017 в соответствии с Белгосбанком, код 764. Получатель — ЗАО «Белгоспресс» (редакция «НЭГ»). Получение — по копии платежного поручения. Наши сотрудники установят эту систему в вашей организации (г. Минск).



**Уважаемые рекламодатели!**

Рекламу в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" вы можете заказать:

в Минске по тел. (0172) 23-49-13, тел./факс (0172) 23-63-62 (отдел рекламы "НЭГ");  
в Бресте по тел. (0162) 25-44-11 (РА "Калипсо");  
в Могилеве по тел. (0222) 26-45-16 (РА "Тосако"), тел. (0222) 22-60-70 (РА "Паллада-плюс");  
в Гродно по тел./факсу (0152) 47-15-60 (Гродненское информационно-рекламное агентство (ИРА), тел. (0152) 44-40-33 ("Белбытреклама"), тел. (0152) 96-74-71 (РА "Бонтон-Факс");  
в Витебске по тел. (0212) 37-36-17 (МКП "Поливит");  
в Гомеле по тел. (0232) 57-33-59 (РА "Schoolmaster").

Рекламный отдел "Нацыянальнай эканамічнай газеты" приглашает региональные рекламные агентства к взаимовыгодному сотрудничеству.

**ОРГСТЕКЛО**

тел. 36-86-13

марки AKRYLON VC  
молочное, ультрафиолет  
лист 2х3м., 4мм  
со склада в Минске

НПКФ "МАКИ"-ООО  
ПРЕДЛАГАЕТ СО СКЛАДА В МИНСКЕ ОПТОМ  
ПО ЦЕНАМ ЗАВОДА-ИЗГОТОВИТЕЛЯ

**ТКАНИ**

хлопчатобумажные в ассортименте  
(ситцы, бязи, фланель, диагональ и др.)

Тел.: (0172) 45-03-92, 45-44-92

Белаудитконтроль  
любые виды  
АУДИТОРСКИХ  
услуг  
работаем со скидкой  
Тел. 25-04-71

швейные  
**Нитки**  
Тел.  
(01773)  
61-665  
Молодечно

ОДЕЖДА  
«Second Hand»  
ИЗ  
ГЕРМАНИИ  
СО СКЛАДА В МИНСКЕ  
Тел./факс (0172) 30 31 02  
ПОМОЖЕМ В ОРГАНИЗАЦИИ  
ВАШЕГО БИЗНЕСА

**Генериками лечиться дешевле**

Сегодня многие посетители аптек, взглянув на ценники лекарств, невольно задают себе вопрос: "Лечиться или питаться?"

Что ж, хорошие медикаменты дороги. Как и везде в мире, их производство стоит недешево. И в богатой Америке, кстати, тоже. Крупные фармацевтические концерны, в лабораториях которых рождаются качественно новые лекарства, затрачивают массу денег на компьютерное моделирование и экспериментальный подбор химической формулы будущего препарата, его опытный и серийный синтез, технологию формы, множественные и порой многолетние исследования, всевозможные тестирования. И, естественно, попав, наконец, в аптеки, это лекарство, признанное эффективным, будет стоить достаточно дорого, чтобы компенсировать производителю его затраты. Такие оригинальные и патентованные производителем лекарства в США называют *brand* ("фабричная марка").

Однако, именно в Америке нашли способ заполнить рынок дешевыми медикаментами. Как это удалось? А вот как. По прошествии определенного времени, формула нового лекарственного средства становится свободной, и любая фирма, имеющая лицензию на фармакологическое производство, может изготовить такое же лекарство, но под своим новым названием. Такие препараты называют генериками (от слова *generation* — "поколение"). Жесткие требования стандартов качества в США заставляют производителей добиваться эффективности генериков в 85-98% от первоначального оригинального препарата, после чего на этикетке такого лекарства появляется аббревиатура NBE (*National Brand Equivalent*). Но стоимость генерика по отношению к бренду намного ниже — ведь нет затрат на исследовательские и внедренческие работы!

Соединенные Штаты Америки — богатая страна, но "живет" вся на генериках и не считает это зазорным. И когда вы, уважаемые читатели, придете в аптеку и столкнетесь с тем, что, например, упаковка в 20 таблеток европейского аспирина в два раза дороже, чем 100 (!) таблеток аспирина американского, не считайте, что последний худшего качества — просто он генерик. Покупайте смело.

**Минской текстильной ассоциации**

на замещение вакантной должности требуется на конкурсной основе менеджер по продаже легкой мужской и женской одежды в возрасте не моложе 21 года.

Телефоны для справок:  
(0172) 50-43-14,  
(8-0172) 10-21-52  
(код обязателен).

**БЕЛБИЗНЕСБАНК**

МЫ ЦЕНИМ СВОИХ КЛИЕНТОВ

ОКАЗЫВАЕМ СЛЕДУЮЩИЕ БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ:

- открытие и ведение рублевых и валютных счетов;
- бесплатное расчетно-кассовое обслуживание;
- кредитование юридических лиц;
- прием на выгодных условиях депозитов и вкладов юридических и физических лиц;
- продажа векселей и депозитных сертификатов;
- обслуживание клиентов с 9.00 до 15.30.

Минская городская дирекция.....ул.Пенина, 16, тел. (0172) 27-83-79

отделения:

"Центральное".....пл.Свободы, 17, тел. 76-82-40 "Купаловское".....ул.Интернациональная, 25, тел. 76-83-44  
"Славянское".....пр-т Ф.Скорины, 77, тел. 32-21-16 "Солнечное".....ул.Маяковского, 22, тел. 21-66-09  
"Сотрудничество".....ул.Кальварийская, 25, тел. 50-64-75 "Столичное".....ул.Варшавени, 16, тел. 33-25-99  
"Западное".....ул.Одінцова, 69, тел. 57-94-08 "Заводское".....ул.Филатова, 12, тел. 46-61-04

**Отчего русые секутся?**

Говорят, что того, кто найдет радикальное и общедоступное средство против облысения, ждет Нобелевская премия. А пока для сохранения шевелюры воспользуемся знаниями и средствами для сегодняшнего.

Цикл роста и развития человеческого волоса длится примерно 4—5 лет и включает в себя три фазы — активного роста, обратного развития и умирания. Облысение, или по-медицински аллопеция, может быть тотальной (полное отсутствие волос), диффузной (резкое поредение волос) и очаговой (отсутствие волос на ограниченных участках). Несмотря на то что облысение не является медицинским диагнозом, по происхождению и клиническим особенностям различают несколько его разновидностей.

Это врожденное облысение, что генетически обусловлено. Выделяют симптоматическую аллопецию как осложнение тяжелых общих заболеваний (острые инфекции, коллагенозы, эндокринопатии и др.), что является следствием токсических влияний на волосяные сосочки. Есть также себорейное облысение, где прогноз зависит от успешности лечения себореи. Гнездовая аллопеция (круговое облысение) — результат психических травм, в этом случае возможно такое же спонтанное выздоровление. Но самое частое облысение — андрогенное, вызванное влиянием на корни волос — фолликулы, мужских половых гормонов (андрогенов), при котором в состоянии деградации и умирания одновременно находится от 40 до 80% волос. И если до 30 лет еще остается вероятность "приведения в чувства" фолликул при условии многомесячных и дорогостоящих курсов специфического лечения, то людям в более старшем возрасте остается лишь довольствоваться тем, что аллопеция считается признаком настоящей мужской силы. Для них более актуально подольше сохранить остатки растительности.

Для этих целей необходимо грамотно подбирать средства для ухода за волосами. Как известно, при расчесывании и мытье от механического воздействия выпадает некоторое количество волос: летом — 20-30, весной и осенью — около 50 в сутки. Это волосы старые, отмершие. Одновременно отрастают новые. Но они бывают разными — длинными и короткими, жирными и сухими, в зависимости от чего и следует подбирать соответствующие косметические средства.

Самой удачной для ухода за волосами любого типа с универсальным подбором в аптеках и крупных магазинах является продукция *Swiss Formula* фирмы *St Ives*, которая содержит не только широко известный провитамин В5 (пантенол), но и гель алоэ, витамины всей группы В, аминокислоты шелка и кератина, неокрашивающую хну и пектин. Оздоровительная косметика *St Ives* очищает волосы от остатков геля, пенки и лаков, восстанавливает водный баланс очень сухих волос после химической завивки и частой сушки феном, создает защитную оболочку, придает объем, блеск, облегчая укладку, оставляя на расческе минимальное их количество. Немаловажно, конечно, и то, что по сравнению с европейскими средствами по уходу за волосами американская косметика в 4—5 раз дешевле.

Постарайтесь ежедневно ухаживать за волосами, и ваши усилия не пропадут даром. Желаю всем здоровья и добра.

Павел БОБРОВИЧ,  
главный врач Минского  
оздоровительного комплекса "Мечта"

**St Ives** —  
полный набор  
косметических средств  
по уходу за кожей  
и волосами любого типа.

Безтрансфер —  
официальный  
дистрибьютор  
фирмы ST IVES.

Тел.: (0172)  
295-153,  
295-213.

**St Ives** — рецепт Вашей  
молодости и здоровья!

**МОБИЛКОМ**  
пейджинг-система

ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗЬЮ редакцию  
обеспечивает компания "МОБИЛКОМ"  
(мобильная круглосуточная радиосвязь)

**78-08-98**

**"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"**

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае  
таварыства "Белбизнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.  
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-68-44(бух.), 23-49-44(карыспандэнты)

Электронны адрас: [esop@nepr.minsk.by](mailto:esop@nepr.minsk.by)  
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэцыі Белбизнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ  
Індэкс: 63142 (індывідуальная падпіска)  
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду  
Нумар падпісаны ў друку 23. 01. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скорины, 79)  
Тыраж 38826 экз. Заказ № 364

Пасведччанне аб рэгістрацыі 695  
П 123456789101112 М 123456789101112